

CIO
332.71
A837a

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS
PRODUCTIVOS SUBREGION DE SAN RAMON

INFORME FINAL
DIAGNOSTICO Y PROSPECTIVA
1991

Servicios Técnicos del Sur S.A.
Consultores

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS
PRODUCTIVOS SUBREGION DE SAN RAMON

INFORME FINAL
DIAGNOSTICO Y PROSPECTIVA
1991

Servicios  Tecnicos del Sur S.A.
Consultores

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS
PRODUCTIVOS SUBREGION DE SAN RAMON

**INFORME FINAL
DIAGNOSTICO Y PROSPECTIVA
1991**

Servicios [■]Técnicos del Sur SA
Consultores

C10
332, #1
A 837a

SEDE DE OCCIDENTE
"BIBLIOTECA"
— PROCESOS TECNICOS —
No. Registro 105952
Procedencia: Fot. de original
Precio @ 1.500-
Fecha Ingreso: 28 OCT 1992



Asociacion Pro Fomento de Proyectos Productivos Subregion de San Ramon: inform



ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE LA
SUBREGION DE SAN RAMON
ESTUDIO: DIAGNOSTICO Y PROSPECTIVA 1991

INFORME FINAL

I N D I C E

PRESENTACION.....	Página i
INTRODUCCION.....	ii
ASPECTOS GENERALES.....	1
Objetivos.....	2
Metodología.....	2
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS.....	4
Antecedentes y misión.....	5
Organización.....	6
Recursos.....	7
IMPACTO DEL PROYECTO CON FONDOS BID.....	9
Ejecución del proyecto:.....	10
Recursos del préstamo.....	10
Desarrollo del proyecto.....	10
Colocación de los recursos:.....	11
Monto total otorgado.....	11
Número de préstamos.....	11
Distribución del crédito.....	11
Impacto del Proyecto.....	23
Metodología.....	23
Resultados.....	24
1. Beneficiarios Individuales.....	24
2. Cooperativas.....	47
Reflexiones sobre el proyecto.....	56
Cumplimiento de objetivos.....	56
Familias beneficiarias.....	56
Ingresos del beneficiario.....	56
Producción, ventas y calidad.....	57
Situación Financiera de los programas.....	57
Repercusión del Programa en la SubRegión.....	62

CENSO DE USUARIOS POTENCIALES.....	64
Conceptos.....	65
Ocupaciones incluidas en el Censo.....	65
Cuestionario del Estudio.....	66
IDENTIFICACION DE UNIDAD PRODUCTIVA.....	73
Cuadros y Gráficos.....	74-75
DATOS DEL MICROEMPRESARIO.....	74
Cuadros y Gráficos.....	74-80
CARACTERISTICAS DE LA MICROEMPRESA.....	84
Cuadros y Gráficos.....	85-94
CAPITAL DE LA EMPRESA.....	95
Cuadros y gráficos.....	96-102
NECESIDADES DE INVERSION DE LA EMPRESA.....	95
Cuadros y Gráficos.....	103-105
PROBLEMAS PRINCIPALES DE LA EMPRESA.....	106
Cuadros y Gráficos.....	107-109
ORGANIZACION Y ADMINISTRACION.....	110
Cuadros y Gráficos.....	110-116
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	117
Conclusiones.....	118
Recomendaciones.....	121
ANEXOS.....	122

PRESENTACION

El presente documento constituye el Informe Final del estudio Diagnóstico y Prospectiva para 1991, de la Asociación Pro Fomento de Proyectos Productivos de la Sub Región de San Ramón.

El estudio se realizó con el financiamiento y supervisión de ACORDE.

El estudio estuvo a cargo de los siguientes profesionales: Beatriz Coto, Ana Sofía Schmidt y Mario Rodríguez, quien fungió como director del mismo. Colaboraron en la recolección de la información: Ana Patricia González, María Antonieta Calvo, Ana Patricia Durán, Veracruz González, Grace Marín, Nazareth González y Rodolfo Rodríguez. En el diseño y digitación de las bases de datos: Tamira Pomar, Roberto Serrano y Ricardo Bonilla.

Los profesionales que realizaron el estudio desean expresar un franco agradecimiento a Fulvio Granados y a la Junta Directiva de la Asociación por la confianza depositada en nuestra labor, extensiva a los funcionarios, por la valiosa colaboración prestada durante las diferentes tareas del proceso.

30 de junio de 1991

Mario A. Rodríguez L., M.Sc.
Presidente
SERVICIOS TECNICOS DEL SUR SA

INTRODUCCION

A continuación se detallan los resultados del estudio Diagnóstico y Prospectiva, efectuado en la Asociación Pro Fomento de Proyectos Productivos de la Sub Región de San Ramón, de febrero a junio de 1991.

El estudio refleja la situación estructural de la Asociación, el funcionamiento del programa de crédito, así como un inventario de usuarios potenciales del mismo, a fin de presentar a organismos financiadores los resultados que el programa ha tenido en la región, como fundamento para la obtención de nuevos fondos para atender la demanda de la SubRegión, y el fortalecimiento de su situación financiera para atender los compromisos anteriormente contraídos.

El estudio es descriptivo, analítico y prospectivo de la unidad económica, sin que en la actualidad constituya un marco generalizable en cuanto a sus insumos, proceso y áreas de estudio.

Los datos preparados, en general provienen del análisis de documentos básicos de la Asociación, complementados y ampliados con la aplicación de técnicas propias del área de estudio, a fin de vertir criterios y conclusiones que permitan elaborar las recomendaciones pertinentes.

El Informe está ordenado en cinco aspectos de la siguiente forma:

Aspectos Generales.- Se hace referencia a los objetivos, metodología e investigadores participantes.

Asociación Pro Fomento de Proyectos Productivos.- Se describe su identificación, misión, organización así como los recursos de la Asociación.

Impacto del Proyecto con fondos BID.- Se detallan los aspectos financieros del programa de crédito, así como un análisis de sus repercusiones en los beneficiarios.

Censo de Usuarios Potenciales.- Se incluye un detalle del perfil de microempresarios de los distritos Central y San Juan de la Subregión de San Ramón.

Conclusiones y Recomendaciones.- Se incluyen un conjunto de conclusiones que se desprenden del estudio y las recomendaciones de los investigadores para atender los principales problemas planteados. Al final se agregan un conjunto de anexos que constituye la documentación básica, así como propuestas relacionadas con los procedimientos del área financiera.

ASPECTOS GENERALES DEL ESTUDIO

El estudio estuvo integrado por dos componentes, el primero orientado a conocer la capacidad institucional de la Asociación en la administración del programa de crédito para microempresarios y su impacto en los beneficiarios, y el segundo orientado a identificar el microempresario-usuario potencial de la Ciudad de San Ramón, con énfasis en los Distritos Central y San Juan.

OBJETIVOS DEL ESTUDIO

1. Analizar el funcionamiento organizacional de la Asociación, con énfasis en sus aspectos técnicos y administrativos.
2. Determinar y analizar las características económicas en cuanto al tipo, tendencia y organización de los beneficiarios de los créditos otorgados por la Asociación.
3. Identificar la cantidad de microempresas existentes en la Ciudad de San Ramón, especificando actividad, los beneficiarios y las necesidades de inversión y de asistencia técnica.

METODOLOGIA UTILIZADA

El estudio se desarrolló en cinco etapas de la siguiente forma:

Primera Etapa. REVISION DE INFORMACION

Se realizó una recolección de documentos internos y externos, a fin de definir las poblaciones del estudio.

1. Se obtuvieron mapas de la ciudad de San Ramón.
2. Se revisaron estatutos, reglamentos, formularios y expedientes.

Segunda Etapa. CENSO DE MICROEMPRESARIOS Trabajo de Campo

Se realizaron las siguientes actividades:

1. Se elaboró un cuestionario para censar informantes clave por cuadrante.
2. Se elaboró un cuestionario para realizar el censo de microempresas.
3. Se elaboró un cuestionario para realizar el análisis del impacto del programa.
4. Se integró y capacitó al personal de campo. Todos los encuestadores son de Profesionales de San Ramón (7).
5. Se realizó una prueba del cuestionario del Censo.
6. Se realizó el Censo al casco metropolitano, barrios y al Distrito de San Juan.
7. Se recogió información de 110 informantes clave.
8. Se recogió la información de 379 microempresarios.

Tercera Etapa. EVALUACION DE IMPACTO Trabajo de Campo

1. Se diseñó la muestra para el estudio de impacto tomando como referencia los listados de operaciones activas e inactivas del programa de crédito de la Asociación.
2. Se elaboró un Cuestionario para recoger la información relacionada con el impacto del programa de crédito.
3. Se hizo la prueba del cuestionario de impacto.
4. Se capacitó a un grupo de tres personales para recolectar la información.
5. Se recogió la información de 141 microempresarios (se incluyen 7 cooperativas).

Cuarta Etapa: ANALISIS Y ELABORACION DE INFORME FINAL

En esta etapa se realizaron las siguientes actividades:

1. Se diseñaron programas en D-Base y FoxPro para digitar, analizar y elaborar los cuadros correspondientes. Se hicieron dos programas: uno para el Censo y otro para Impacto.
2. Se codificaron y digitaron las encuestas de los informantes del componente de Impacto así como los del Censo.
3. Preparación del informe final.

ASPECTOS GENERALES

**ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS
PRODUCTIVOS SUBREGION SAN RAMON**

ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS

Constitución

La Asociación Pro Fomento de Proyectos Productivos de la SubRegión de San Ramón fue constituida en 1981 y se encuentra inscrita en el Registro de Asociaciones del Registro Público, expediente 1434, folios 1 al 10. Su cedula jurídica es la 3-002-75400 y su representante legal es Carlos Alberto Víquez Ulate. Mediante Decreto Ejecutivo número 19535 J la Asociación fue declarada de utilidad pública.

Antecedentes y Misión

La Asociación Pro-Fomento de Proyectos Productivos de la Subregión de San Ramón, es una organización privada de desarrollo sin fines de lucro.

A finales de 1981, un grupo de micro y pequeños productores agrícolas, pecuarios e industriales, conscientes de la situación de estancamiento económico en que vivía la Subregión, pues este, se basaba en el monocultivo tradicional del café y la caña de azúcar; promovieron la constitución de la Asociación la cual finalmente se concretó el 6 de marzo de 1982.

Esta Asociación, permitiría resolver problemas tales como:

- a. Acceso al financiamiento de sus actividades. Hasta ese momento, estas actividades no tenían ninguna posibilidad de financiamiento en el sistema bancario nacional, lo que obligaba a los productores a recurrir a prestamistas informales
- b. Existía carencia de garantías reales, en la mayoría de los casos, o bien temor de los productores de perder lo poco que poseían.
- c. Introducir mejoras en las técnicas de producción, ya que por la lejanía de sus tierras, no tenían acceso a las nuevas mejoras.

Cobertura.- El área que abarcaría la Asociación, sería la Subregión de San Ramón, compuesta por los cantones de Alfaro Ruiz, Naranjo, Palmares y San Ramón, los cuales poseen una extensión aproximada (Ver anexo #2) de 1400 km² y tiene una población de 100.000 habitantes.

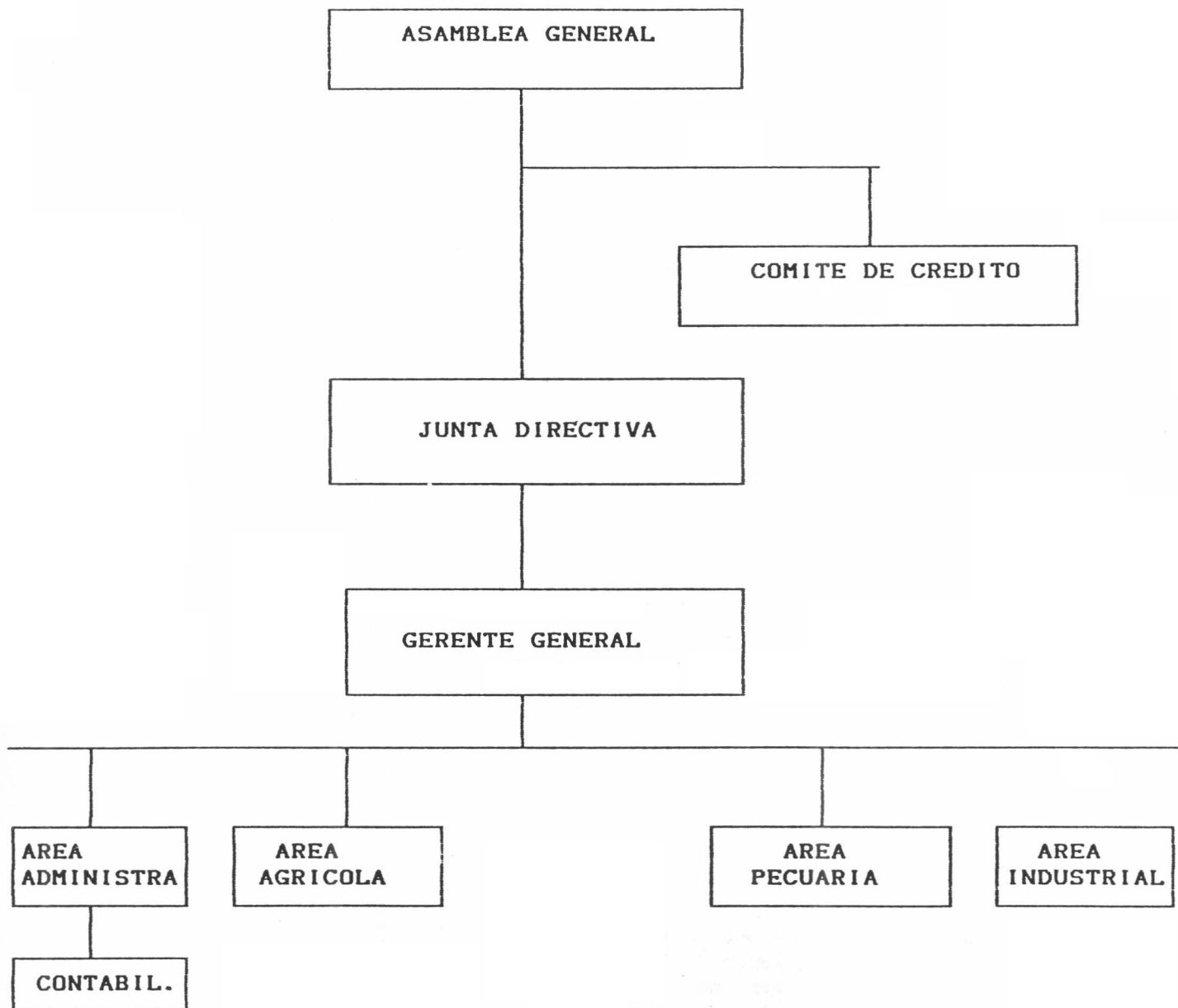
ORGANIZACION

Organigrama Administrativo

Para efectos de ordenar la labor realizada por la Asociación se integró el organigrama siguiente:

ESTRUCTURA ORGANIZATIVA

(Abril de 1991)



A continuación se detalla el personal que la forma y la finalidad de cada sección:

- a. **ASAMBLEA GENERAL:** Integrada por 31 miembros, la cual se reúne una vez al año. Dentro de sus funciones está la de elegir la Junta Directiva y la Fiscalía; definir las políticas y directrices estratégicas de la Asociación.
- b. **JUNTA DIRECTIVA:** Es electa cada dos años y es la responsable de la administración de la organización.
- c. **LA FISCALIA:** Es electa cada dos años y es responsable de vigilar y controlar las operaciones de la organización.
- d. **COMITE DE CREDITO:** Se elige cada dos años y es el encargado de definir el otorgamiento o no de los créditos.
- e. **GERENTE GENERAL:** Es nombrado por la Junta Directiva y es responsable de las operaciones generales de la organización, el cargo está desempeñado por el señor: Fulvio Antonio Granados Ulate, contador privado incorporado (C.P.I.), con énfasis en administración.
- f. **AREA AGRICOLA:** Ingeniero Agrónomo, Jorge Luis Murillo, responsable de la asistencia técnica agrícola, tiempo de trabajo en la OPD: 4 años.
- g. **AREA PECUARIA:** Dr. Jorge Eduardo Zamora Monte, Médico Veterinario, Responsable de la asistencia técnica pecuaria, tiempo de trabajo en la OPD: 5 años.
- h. **AREA ADMINISTRATIVA:**
 - h.1 **Contabilidad:** Sr. Rodrigo Ramírez Zamora, Contador Privado Incorporado, (C.P.I.), tiempo de trabajo en la OPD: 5 años.
 - h.2 **Secretaria,** Srta. Grisel Fernández Badilla, Secretaria Ejecutiva graduada, tiempo de laborar en la OPD: 2 1/2 años.

RECURSOS

Para lograr los fines de la Asociación, se vio la necesidad de contar con un financiamiento externo, el cual fue solicitado por medio del Ministerio de Planificación Nacional, al Banco Interamericano de Desarrollo, suscribiéndose el convenio de financiamiento, por un monto de \$561.000.00. De este monto, \$500.000.00, serían para crear un fondo rotativo de crédito para pequeños productores y \$61.000.00 para cooperación técnica no reembolsable, que fortaleciera la capacidad institucional y promoviera la capacidad técnica y administrativa de los beneficiarios.

El Gobierno de los Estados Unidos de America suscribió el Contrato de Fondo Fiduciario de Programa Social con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el 19 de junio de 1961 y modificado mediante instrumentos de fechas 17 de febrero de 1964, 7 de setiembre 1966, 28 de abril de 1972, 3 de octubre de 1975 y el 4 de marzo de 1980.

Al amparo del Contrato mencionado anteriormente, el BID firmó un Convenio de financiamiento con la Asociación Pro-Fomento de Proyectos Productivos de la Subregión de San Ramón de Costa Rica, para la ejecución del "Programa para Pequeños Agricultores", el cual fue firmado en Costa Rica el 11 de octubre de 1982.

Recientemente la Asociación ha incorporado nuevos programas de crédito al microempresario de la subrgión, financiados con fondos de FRAME, programa promovido y supervisado por el Ministerio de Trabajo y Previsión Social. Asimismo, ha contado con aportes económicos de la Interamerican Foundation Association (FIA) y donaciones de ACORDE.

**IMPACTO DEL PROYECTO
CON FONDOS BID**

IMPACTO DEL PROYECTO CON FONDOS BID

Ejecución del Proyecto

1. Recursos del Prestamo

El proyecto financiado con recursos del Banco Internacional de Desarrollo (BID). consideraban las siguientes partidas.

APORTE BID (Financiamiento Subprograma A)	\$500.000.00
APORTE BID (Financiamiento Subprograma B)	\$ 61.000.00
TOTAL FINANCIAMIENTO	\$561.000.00

Los recursos del Subprograma A, estaban destinados a prevenir los créditos para capital fijo y capital de trabajo a cooperativas, asociaciones e individuos y los recursos del Subprograma B, eran como cooperación técnica no reembolsable para apoyar la parte administrativa y técnica de las organizaciones beneficiarias.

2. Desarrollo del proyecto

En general el proyecto fue ejecutado en la forma en que fue diseñado. Sin embargo, el problema principal con que se enfrentó la Asociación fueron:

- Los problemas para brindar asistencia técnica adecuada principalmente al sector agropecuario y ganadería, pues los beneficiarios se encuentran ubicados en zonas muy distantes y de difícil acceso.
- Financiamiento para la operación adecuada de la Asociación, la cual el principio tuvo que superar muchas diferencias de tipo económico, teniendo que trabajar con menos personal, distribuyendo por ejemplo la parte industrial con recargo a la Gerencia.

Colocación de los recursos

Como parte del análisis de los resultados obtenidos con el proyecto financiado con recursos del BID, es necesario resaltar algunos aspectos tales como:

1. Monto total de los Prestamos otorgados.-

El proyecto financió \$500.000, que fueron equivalentes aproximadamente en 27 millones de colones.

Estos recursos fueron colocados desde el año 1985 hasta el año de estudio 1990, los cuales se han movido en 2.3 veces, o sea se recuperó el dinero y se produjeron 2.3 veces nuevos créditos.

Con ello, se puede observar que el proyecto a dado los frutos deseados, pues se han beneficiado una serie de familias productivas.

En el Gráfico No 1, por ejemplo, se observa que el sector más beneficiado fue el de agricultura con un 56% del monto en colones de los prestamos totales colocados.

Asimismo, en el cuadro #1 se puede apreciar que aún existe un 43.7% de créditos activos.

2. Número total de Prestamos.-

En el cuadro #2, se observa el número total de créditos otorgados por zona regional. Es importante recordar, que en este análisis se han considerado solo el número de familias o cooperativas beneficiadoras con uno o más créditos. O sea, que se han eliminado en número aquellas familias que tuvieron más de dos créditos considerándose como uno solo.

Lo anterior, con la finalidad de observar el número de familias y cooperativas favorecidas.

Se puede determinar por segunda vez, que la zona más beneficiada es la de San Ramón y en esta el sector de Industria.

Asimismo, el 59.5 % de los créditos aún permanecen activos.

3. Distribución de los créditos en número colocados por año.-

Otro análisis importante, es el número de las 296 operaciones, colocadas durante los seis años de estudio (1985-1990).

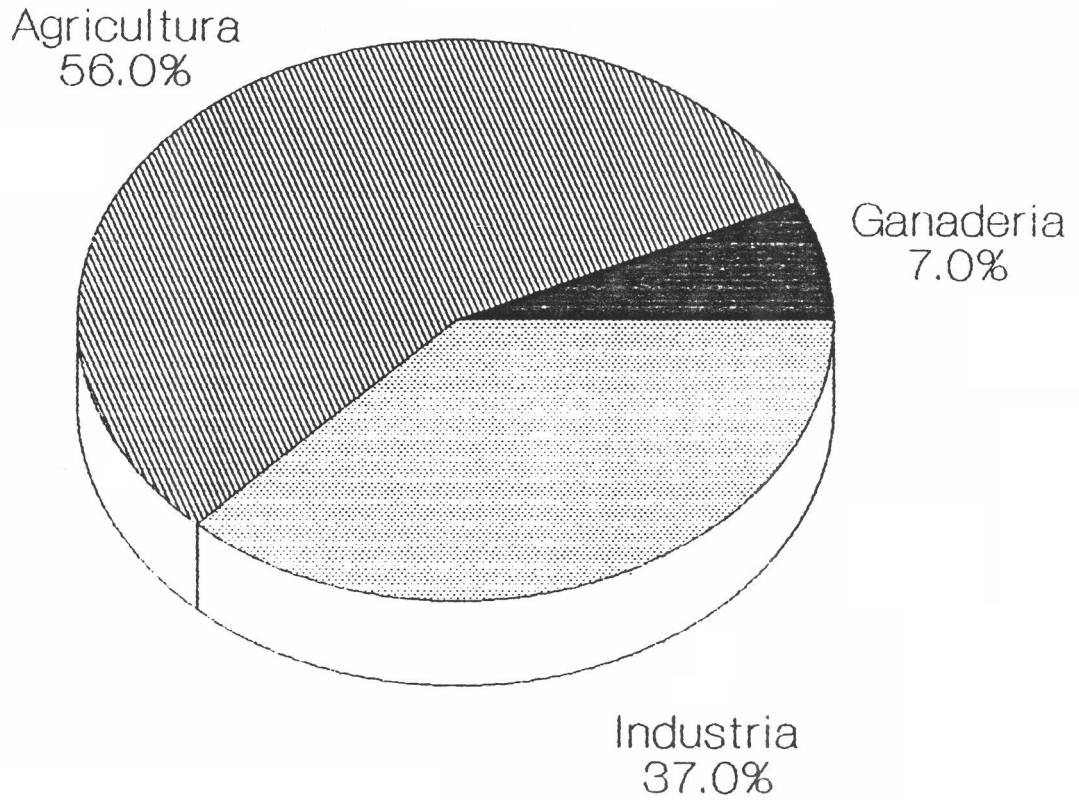
CUADRO No 1

MONTO TOTAL DE PRESTAMOS OTORGADOS EN COLONES
ABRIL - 1991

CONCEPTO	CREDITOS OTORGADOS	PORCENTAJE	CREDITOS CANCELADOS	PORCENTAJE
INDUSTRIA	23,312,417.00	36.93	18,211,439.00	51.26
AGRICULTURA	35,383,876.00	56.06	12,889,826.00	36.28
GANADERIA	4,425,000.00	7.01	4,425,000.00	12.46
TOTALES	63,121,293.00	100.00	35,526,265.00	100.00

GRAFICO No 1

DISTRIBUCION DE CREDITOS POR SECTOR



CUADRO 2

TOTAL DE PRESTAMOS OTORGADOS POR ZONA REGIONAL

Marzo - 1991

CONCEPTO	TOTAL	ACTIVOS	CANCELADOS
ALFARO RUIZ	22	15	6
- Industria	1	0	1
- Agricultura	18	13	5
- Ganadería	3	2	0
NARANJO	33	18	14
- Industria	8	7	0
- Agricultura	24	10	14
- Ganadería	1	1	0
PALMARES	9	7	2
- Industria	4	3	1
- Agricultura	5	4	1
- Ganadería	0	0	0
SAN RAMON	232	136	96
- Industria	129	94	35
- Agricultura	94	33	61
- Ganadería	9	9	0
TOTALES	296	176	118

En el cuadro #3, mostramos que el año de mayor cantidad de colocaciones fue en 1987, reportando un 27.02 % del total.

Asimismo, se puede observar que el mismo total de colocaciones entre los sectores fue similar entre Industria y Agricultura.

Sin embargo, entre estos dos sectores, el de agricultura benefició a mayor cantidad de cooperativas, siendo esta catorce mientras que a Industria solamente cuatro.

Al considerar que la mayor parte de las cooperativas que participaron en la programación de crédito de la Asociación, representan una cantidad considerada de asociados, aún queda por concluir que mayor cantidad de familias en forma indirecta se beneficiaron.

Esto no será en el caso de la Industria, pues existen menor cantidad de cooperativas organizadas en este sector, por lo menos en San Ramón.

En el Gráfico No 2, se expone una comparación entre cooperativas y familias beneficiadas desde 1985 a 1990. En el se observa claramente que la cantidad de prestamos hacia las familias fue mayor en número, siendo esta en total un 93.2 % (cuadro #4)

4. Distribución de los créditos por años según montos totales.-

Ahora bien, según se resaltó en párrafos anteriores, el año que se colocaron mayor cantidad de prestamos, en número fue 1987. No obstante si comparamos esta situación con los montos, notamos que en el año 1987 y 1989, la colocación en monto fue similar y el sector que se benefició más en ambos casos fue el de agricultura (ver cuadro #5).

El cuadro # 5, nos viene a reforzar aún más, la necesidad que existe de que los sectores estén organizados, pues básicamente la diferencia entre agricultura e industria lo hace las cooperativas que captaron una cantidad considerada de los fondos.

En el cuadro #6, se distribuyen los montos por familias y cooperativas beneficiadas. Vemos como las cooperativas captaron el 34.01 % de los montos totales.

CUADRO 3

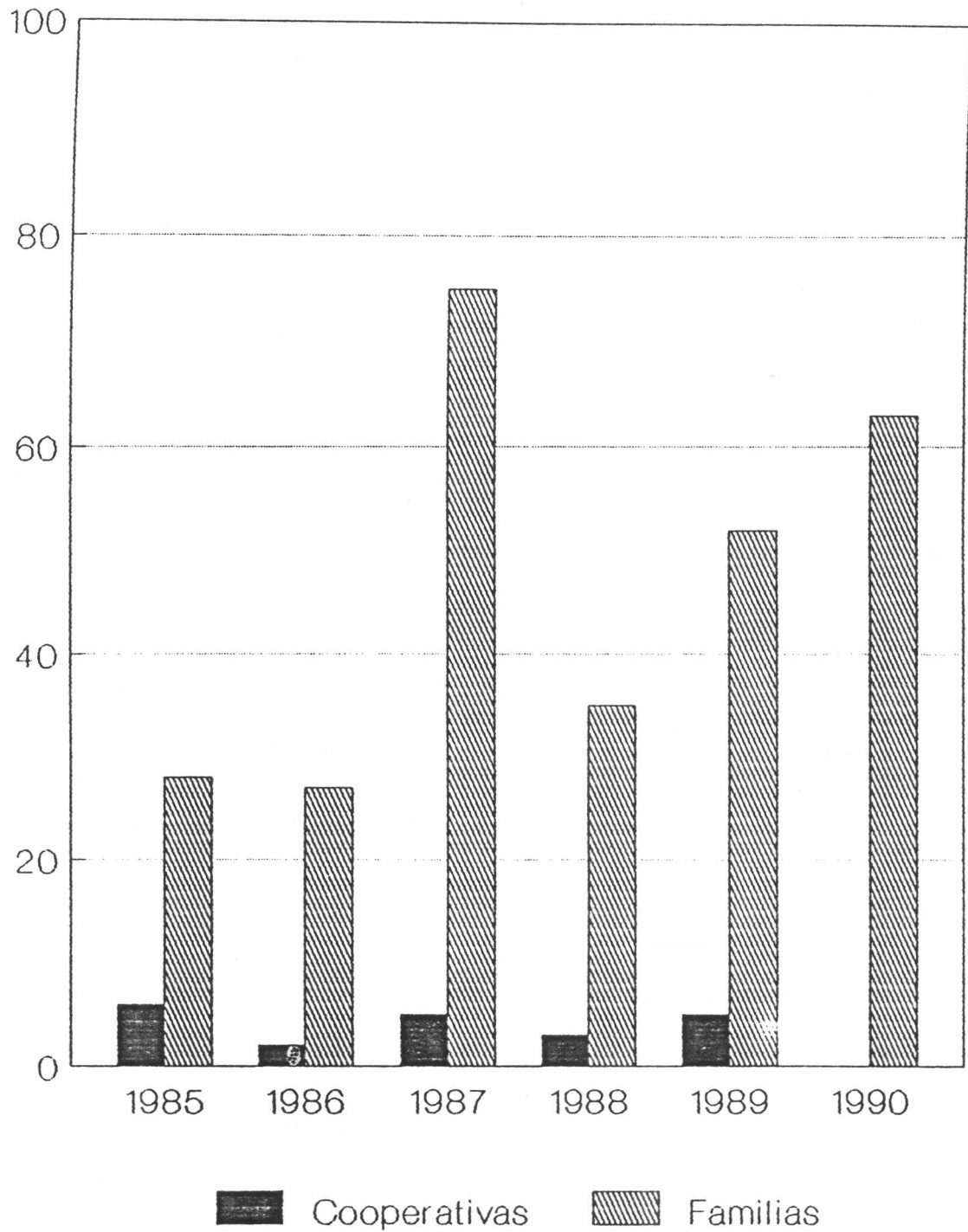
DISTRIBUCION DEL NUMERO DE BENEFICIARIOS POR AÑO Y POR SECTOR EN COLONES

Mayo - 1991

SECTORES	1985	1986	1987	1988	1989	1990	TOTALES
INDUSTRIA	11	11	46	15	30	29	142
Familias	10	11	45	14	29	29	
Cooperativas	1	0	1	1	1	0	
AGRICULTURA	21	12	30	19	25	34	141
Familias	17	11	27	17	21	34	
Cooperativas	4	1	3	2	4	0	
GANADERIA	2	2	4	2	2	1	13
Familias	1	2	3	2	2	1	
Cooperativas	1	0	1	0	0	0	
TOTALES	34	25	80	36	57	64	296

FUENTE: Información extraída del listado de créditos otorgados por la Asociación, con recursos del BID.

GRAFICO No 2: PRESTAMOS OTORGADOS
COMPARACION No FAMILIAS VS COOPERATIVAS



CUADRO 4

DISTRIBUCION DE LOS CREDITOS POR AÑO Y POR BENEFICIARIOS EN
NUMERO

Mayo - 1991

SECTORES	1985	1986	1987	1988	1989	1990	TOTALES
FAMILIAS	28	24	75	33	52	64	276
COOPERATIVAS	6	1	5	3	5	0	20
TOTALES	34	25	80	36	57	64	296

FUENTE: Información obtenida de la Asociación.

CUADRO 5

DISTRIBUCION DE LOS CREDITOS POR AÑO Y POR SECTOR

En colones

Mayo - 1991

SECTORES	1985	1986	1987	1988	1989	1990	TOTALES
INDUSTRIA	2,184,448	2,003,570	7,447,132	2,041,250	4,603,017	5,033,000	23,312,417
Familias	963,168	2,003,570	6,947,132	1,891,250	4,483,017	5,033,000	
Cooperativas	1,221,280	0	500,000	150,000	120,000	0	
AGRICULTURA	6,281,000	3,230,600	8,449,000	3,995,000	10,129,276	3,299,000	35,383,876
Familias	2,006,000	17,806,000	3,849,000	1,680,000	4,920,000	3,299,000	
Cooperativas	4,275,000	1,450,000	4,600,000	2,315,000	5,209,276	0	
GANADERIA	1,695,000	460,000	900,000	170,000	375,000	825,000	4,425,000
Familias	400,000	460,000	570,000	170,000	375,000	825,000	
Cooperativas	1,295,000	0	330,000	0	0	0	
TOTALES	10,160,448	5,694,170	16,797,132	6,206,250	15,107,293	9,157,000	63,121,293

FUENTE: Información extraída del listado de créditos otorgados por la Asociación, con recursos del BID.

GRAFICO No 3
COMPARACION ENTRE MONTOS VS NUMERO

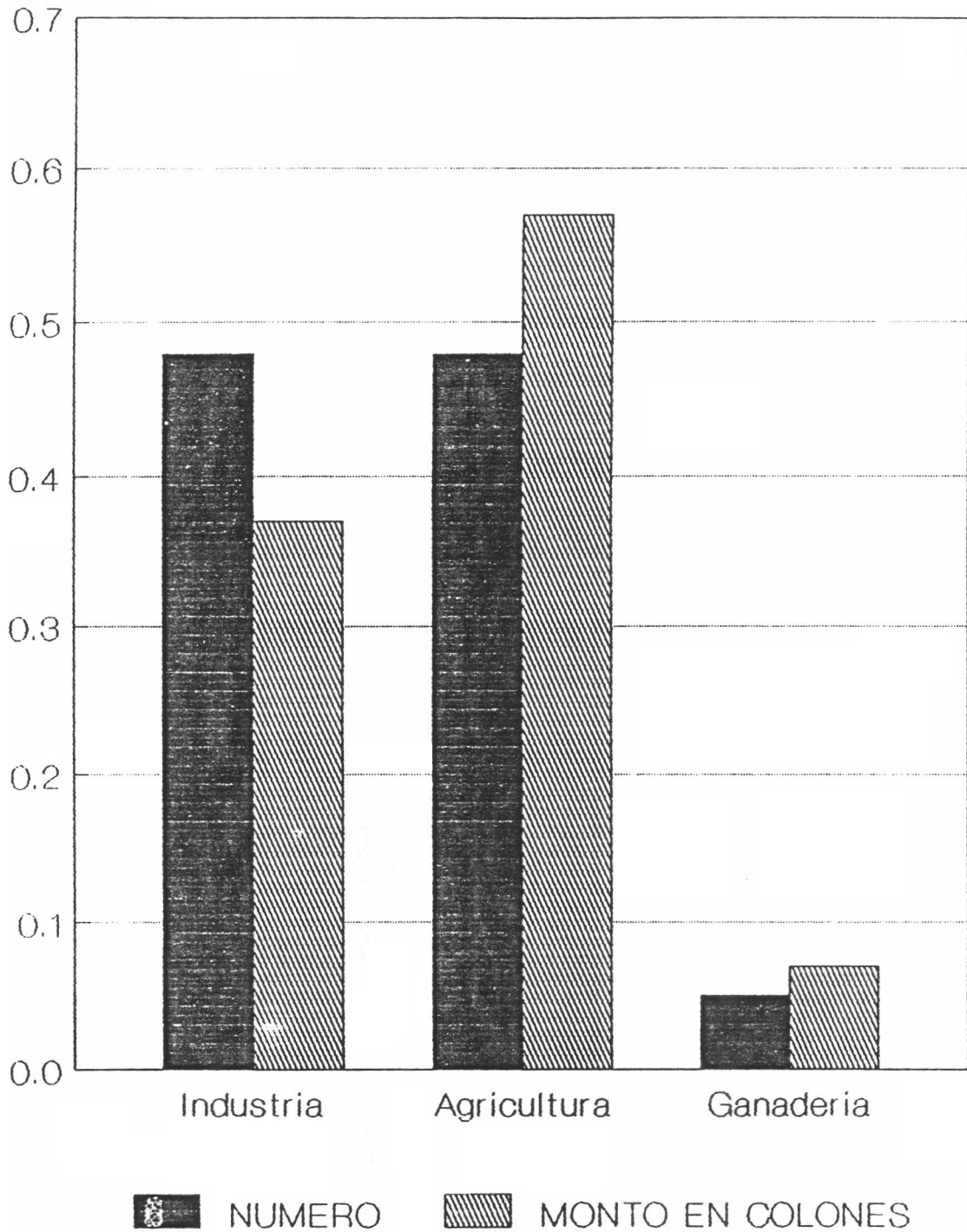
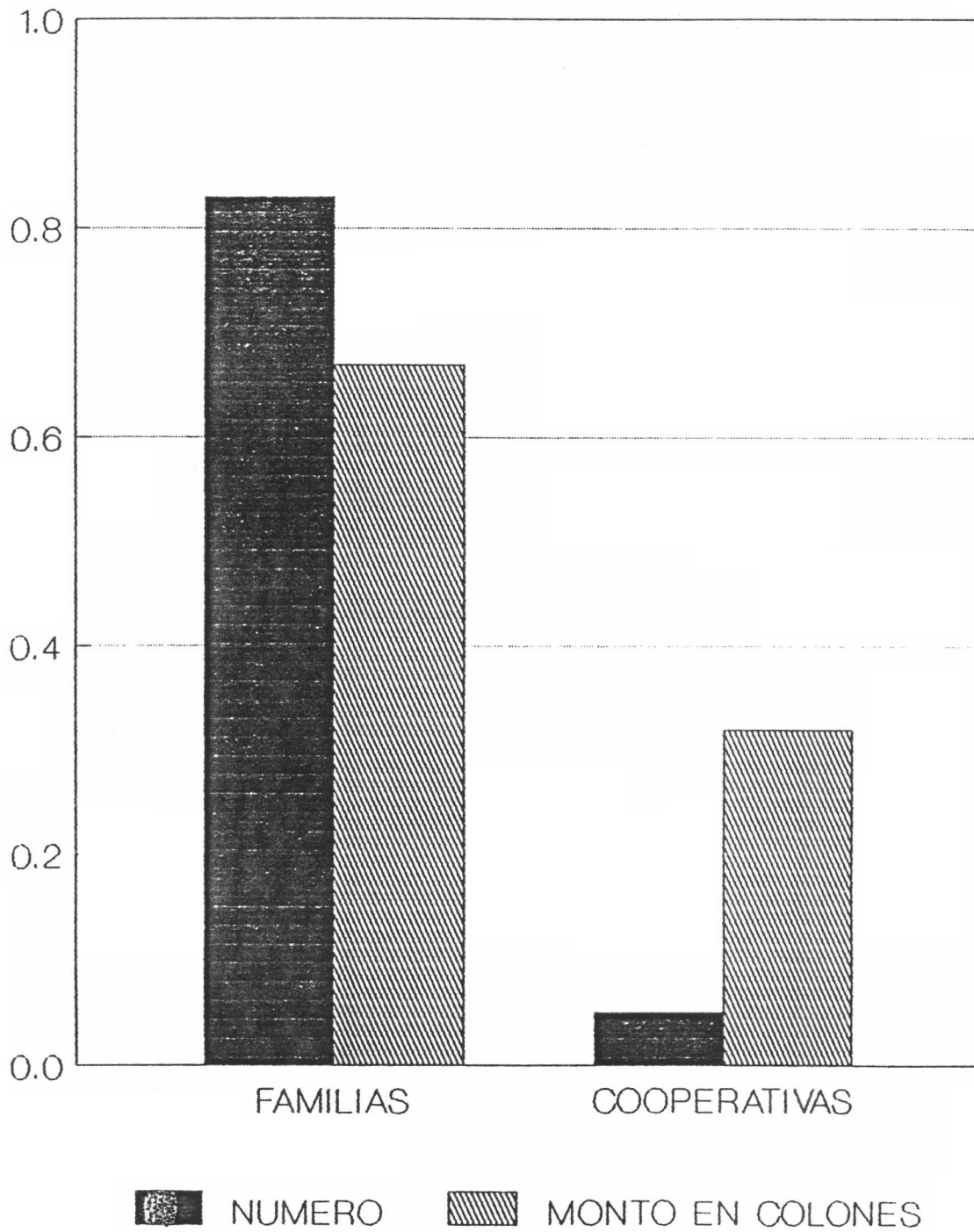


GRAFICO No 4: COMPARACION DE CREDITOS OTORGADOS A COOPERATIVAS Y FAMILIAS



CUADRO 6

DISTRIBUCION DE LOS CREDITOS POR AÑO Y POR BENEFICIARIO

En colones

Mayo - 1991

SECTORES	1985	1986	1987	1988	1989	1990	TOTALES
FAMILIAS	3,369,168	4,244,170	11,366,132	3,741,250	9,778,017	9,157,000	41,655,737
COOPERATIVAS	6,791,280	1,450,000	5,430,000	2,465,000	5,329,276	0	21,465,556
TOTALES	10,160,448	5,694,170	16,797,132	6,206,250	15,107,293	9,157,000	63,121,293

FUENTE: Información extraída del listado de créditos otorgados por la Asociación, con recursos del BID.

IMPACTO DEL PROYECTO

1. Metodología

Como la población total de beneficiarios era bastante numerosa, se determinó que para la evaluación se encuestara al menos el 50% de la población.

Para efectos de determinar la población a encuestar y poseer una muestra representativa tanto de los sectores como de las regiones que participaron en este Programa, se definió el siguiente procedimiento:

- a. Como la población era bastante numerosa, se consideró necesario determinar una muestra representativa va de la misma, constituyendose esta, en un 50% de la población.
- b. El financiamiento se dió en tres sectores, industria, agricultura y ganadería. Asimismo, se financiaron cuatro regiones a saber: Alfaro Ruiz, Naranjo, Palmares y San Ramón.
Debido a esta circunstancia, se distribuyeron las operaciones por sector y región y se determinó el porcentaje de participación de cada una de ellas. (Cuadro #1).
- c. En muchos casos, los usuarios tomaron más de un crédito. (En el Anexo #3, aparecen las listas del total de las operaciones).
Estos podían estar todos totalmente activos o cancelados o bien tener de ambos. En estos casos, se eliminaron las operaciones repetidas por el mismo usuario, a fin de obtener el número total de beneficiarios. En cuanto a aquellos que poseían operaciones activas y canceladas se tomaron las operaciones activas como la vigentes.
- d. Como existían operaciones activas y canceladas, se dió mayor énfasis para la escogencia de la muestra, a las operaciones activas, debido a que estos usuarios mantienen aún una relación con el Programa y por lo tanto, mayores posibilidades de localización. No obstante, como parte de la muestra existen también operaciones canceladas pues, se da el caso de los que tenían lo explicado en el punto (c) anterior.
- e. Como los usuarios del Programa fueron tanto personas físicas como jurídicas (empresas privadas y cooperativas) y debido a que las jurídicas tienen una participación muy importante (por montos en los que se vieron beneficiadas), por lo tanto se consideraron dentro de la muestra a todas las personas jurídicas aunque fueran operaciones canceladas.

- f La muestra se determinó en 148 que correspondían a la mitad de las 296 operaciones. No obstante, se incrementaron 150 operaciones. La distribución de las mismas, se pueden apreciar en el cuadro #2 y las listas de los encuestados finalmente aparecen en el anexo #4.
- g La encuesta se diseñó de tal forma que se consideraran las condiciones de los beneficiarios antes y después de los préstamos recibidos. (Anexo #5). Lo anterior por cuanto, la Asociación no levantó información de los beneficiarios antes, que pudiera establecer la diferencia, si existía, de los cambios de los beneficiarios antes y después del financiamiento con el Programa.

2. Resultados

En el punto anterior se mencionó una muestra de 150 beneficiarios, incluyendo la mayor parte de las cooperativas que participaron en el Programa.

No obstante, el número total de encuestas que se pudieron llevar a cabo fueron 141 o sea sólo 9 encuestas no se pudieron concretar. En el Cuadro 1.1., se presentan distribuidas el total de encuestas realizadas según la actividad. Se observa que la participación de las cooperativas fue de un 5% del total, sin embargo este sector en cantidad de recursos absorbidos fue muy importante.

Como los beneficiarios individuales no se podían tratar igual que una cooperativa, el estudio separó los resultados obtenidos en las encuestas. Por ello se analizarán los resultados en forma independiente.

a. Resultados obtenidos por los beneficiarios individuales.-

El número total de encuestas por beneficiarios individuales ascendió a 134, o sea representan un 95% de la muestra.

El análisis de los resultados, se hará de acuerdo a la forma en que se presentó la encuesta.

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYHECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.1: ACTIVIDADES ENCUESTADAS

ACTIVIDAD	NUMERO	PORCENTAJE
Agricultura	40.00	28.37
Pequeña Industria:	67.00	47.52
Fab. alimentos	10.00	7.09
Tejidos	17.00	12.06
Costura	16.00	11.35
Talleres industriales	5.00	3.55
Tapicería	5.00	3.55
Mosaicos	1.00	0.71
Zapatería	4.00	2.84
Cerámica	3.00	2.13
Juguetes	1.00	0.71
Juegos artificiales	2.00	1.42
Artesanía	1.00	0.71
Fabricas de ropa	2.00	1.42
Servicios:	22.00	15.60
Refrigeración	6.00	4.26
Enderezado	7.00	4.96
Joyería	3.00	2.13
Otros	6.00	4.26
Ganadería:	5.00	3.55
Granja avícola	3.00	2.13
Ganado de leche	2.00	1.42
Cooperativas:	7.00	4.96
TOTAL DE EMPRESAS	141.00	100.00

a.1 Identificación de los beneficiarios.

La distribución inicial de los beneficiarios de acuerdo a los archivos de la Asociación, se consideró en tres grandes grupos a saber: agricultura, industria y ganadería.

Sin embargo, la codificación de las encuestas permitió desagregar las actividades crediticias en: agricultura, pequeña industria, servicios y ganadería (Ver Cuadro 1.2), siendo la industria la actividad que reunió más encuestados.

Otro aspecto importante de resaltar es el hecho de que el programa beneficio considerablemente a un sector de población que ha venido poco a poco tomando mayor fuerza en nuestra sociedad como elemento importante en la actividad productiva. Está la participación de la mujer ahora como microempresaria.

En el Cuadro 1.3., se resalta que el 68% de los encuestados son mujeres y están concentradas en la actividad de la agricultura. Con estos resultados podemos deducir que el Programa benefició con gran nfasis a la mujer que se encuentra al frente de una actividad productiva.

Por otra parte, se debe destacar que los beneficiarios son relativamente jóvenes, pues las edades oscilan entre 25 y 44 años, concentrándose un 61% de la población (Cuadro 1.4.). Asimismo, los resultados nos permiten ubicar la escolaridad de los beneficiarios de un 65% en un nivel que va desde cuarto grado a quinto año de secundaria.

Y de estos, el 40% son solo de secundaria (Cuadro 1.5.). Por lo tanto, el microempresario es una persona que ha tenido un nivel escolar con un conocimiento básico, que le permitirá ser más susceptible para recibir capacitación enel area administrativa, necesaria para lograr un mayor xito en su empresa.

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.2: NUMERO POR CLASE DE MICROEMPRESA

CLASE	NUMERO	PORCENTAJE
	134	100.00
Agricultura	40	29.85
Pequeña Industria	67	50.00
Servicios	22	16.42
Ganadería	5	3.73

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

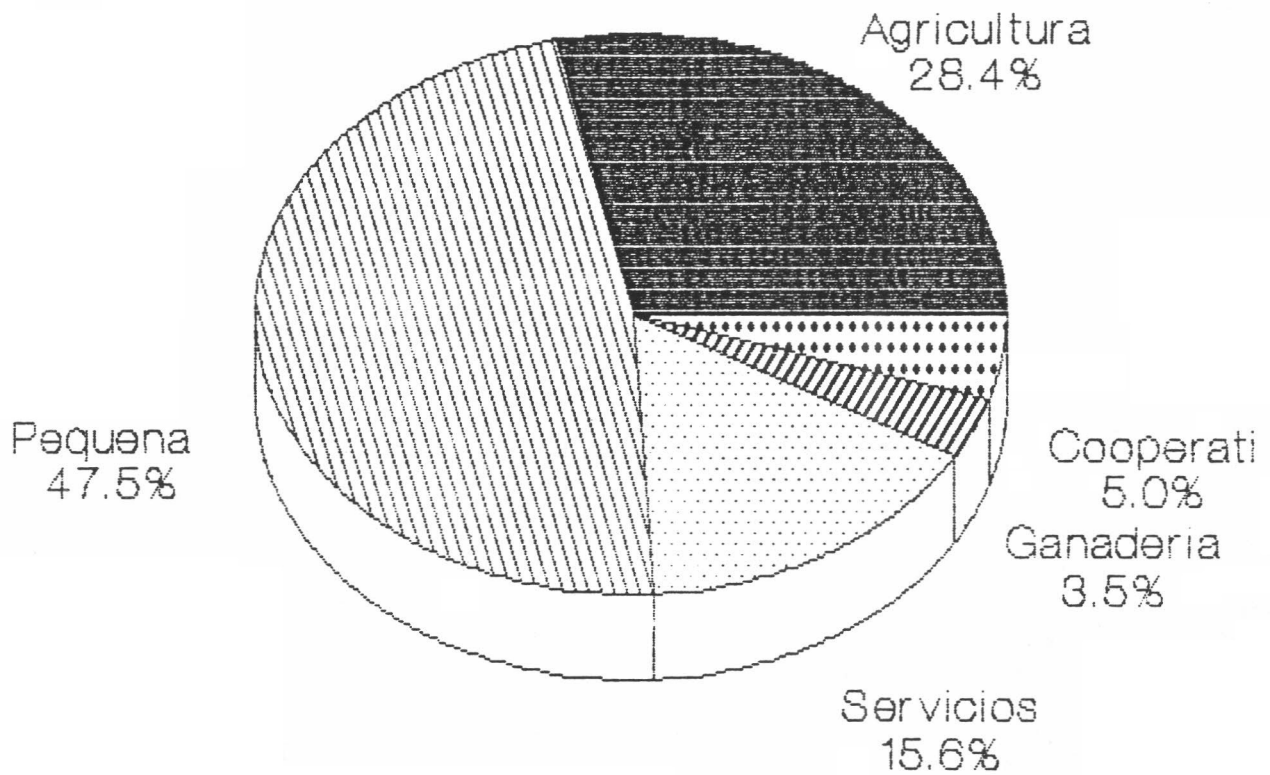
EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.3: SEXO POR CLASE DE MICROEMPRESA

CLASE DE MICROEMPRESA	HOMBRES		MUJERES	
	Número	%	Número	%
	46	34.33	88	65.67
Agricultura	5	3.73	35	26.12
Pequeña Industria	35	26.12	32	23.88
Servicios	5	3.73	17	12.69
Ganadería	1	0.75	4	2.99

Grafico 1.1

Actividades Encuestadas



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.4: EDAD POR CLASE DE MICROEMPRESA

EDAD	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
Menos 25 a	5	10	4	0	19	14.18
De 25 a 34	9	29	10	3	51	38.06
De 35 a 44	11	18	2	1	32	23.88
De 45 a 55	10	7	3	1	21	15.67
Más de 55	5	3	3	0	11	8.21
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.5: ESCOLARIDAD POR CLASE DE MICROEMPRESARIO

EDAD	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
Sin Escolar	0	0	0	0	0	0.00
1 a 3 Prima	10	10	3	0	23	17.16
4 a 6 Prima	15	12	5	2	34	25.37
1 a 5 Secun	12	28	11	2	53	39.55
1 a 5 Unive	3	17	3	1	24	17.91
	40	67	22	5	134	100.00

Grafico 1.2

SEXO DE ENCUESTADOS

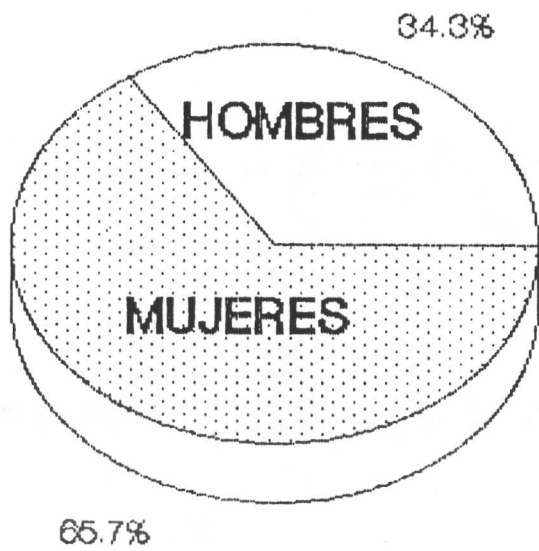


Grafico 1.3

EDAD DE ENCUESTADOS

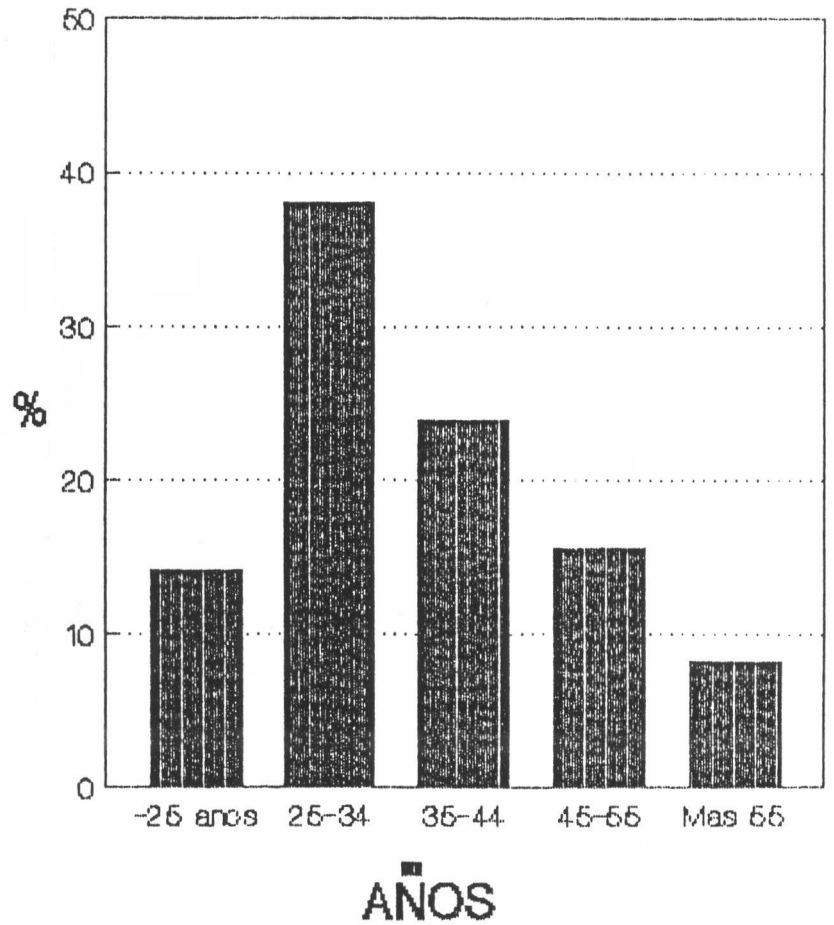
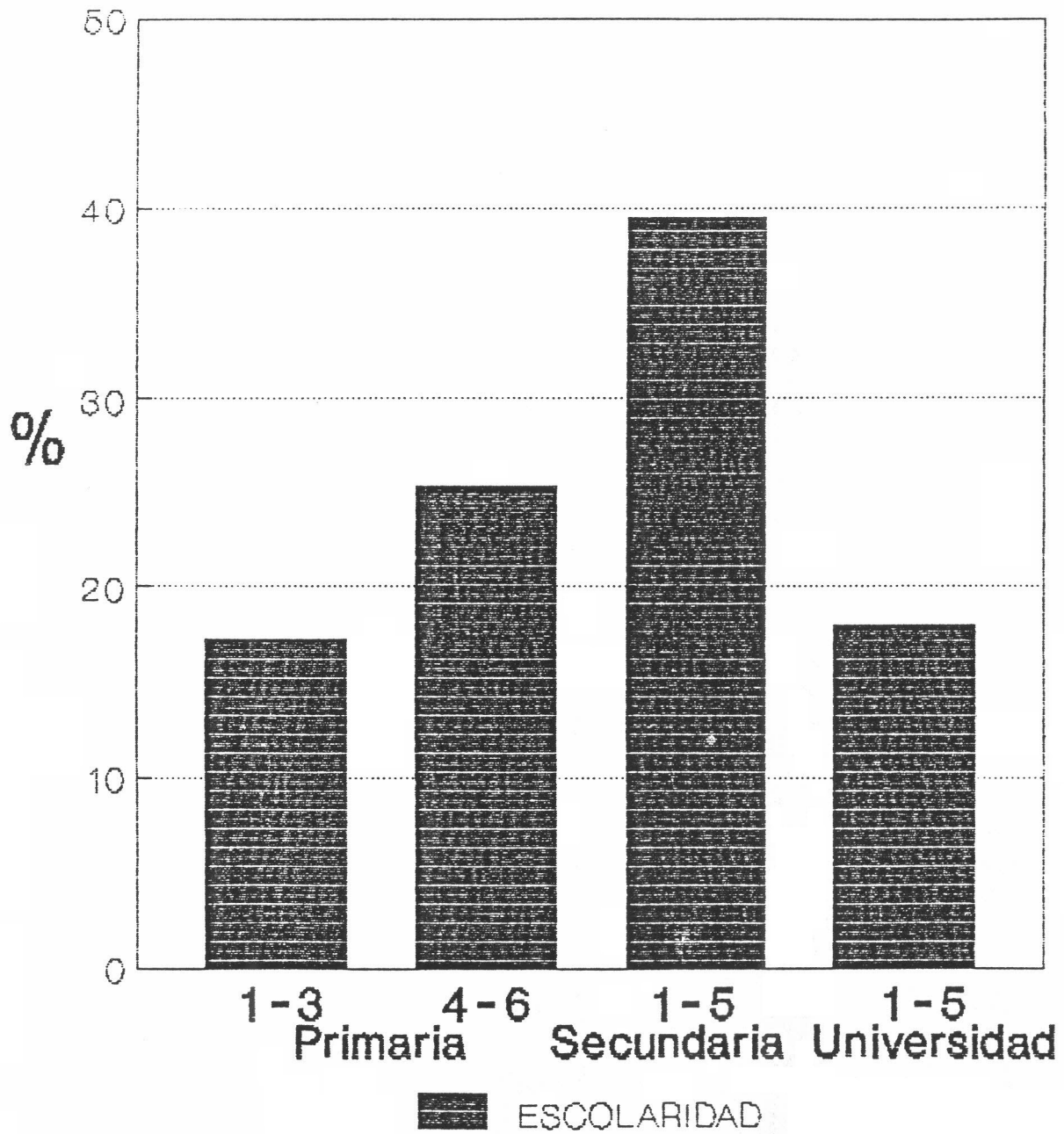


Grafico 1.4

ESCOLARIDAD



a.2 Información sobre la actividad productiva

En forma general, el programa benefició a "negocios" que tenían algún nivel de organización y consolidación. No obstante, este rubro no excluyó a empresarios que recién se habían organizado. La filosofía, era fortalecer las iniciativas que buscaban mejorar su condición empresarial o bien impulsar una nueva línea. En el Cuadro 1.6., se observa que la distribución fue pareja, pero hubo un 68% de participación de las empresas con más de cuatro años de establecidas. Este es un buen indicador, porque nos permite ver que aunque no se deban despreciar las nuevas iniciativas.

Se permitió a la Asociación tener mayor certeza en la colocación de los recursos en la medida que los beneficiarios ya conocían su ambiente comercial.

Otro elemento fue el tipo de microempresa. Una vez más, vemos que los beneficiarios fueron básicamente núcleos familiares, pues el 90% de la muestra son personas que son dueños de su actividad (Cuadro 1.7.).

Esta circunstancia, tiene dos perspectivas. Una de ellas positiva, en que el país se beneficia en la medida que tengamos mayor número de personas que deseen ubicar su negocio y hacerlo crecer, estimulando al empresario privado y no pretender ser un asalariado más. Pero por otro, y quizás negativo es lo sucedido en no atacamos el problema, es el hecho de que necesitamos que los microempresarios se fortalezcan para que puedan pasar a una pequeña, mediana o gran industria, y esto se logrará con romper un poco las empresas familiares y abrirlas a sociedades económicas en donde el crecimiento de la empresa no depende sólo de endeudamiento sino de aporte de capitales.

a.3 Participación en el Programa

Los beneficiarios individuales, como lo hemos venido resaltando en todo el capítulo, tuvieron una participación muy activa, pues absorvieron una cantidad considerable de los recursos, sin embargo, la comparación con respecto a las cooperativas en cuanto al número de ellas versus los recursos no se pueden comparar.

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.6: TIEMPO DE TENER EL NEGOCIO
POR CLASE DE MICROEMPRESA

EDAD	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
Cero años	2	8	2	0	12	8.96
1 a 3 años	5	26	9	1	41	30.60
4 a 6 años	4	11	3	2	20	14.93
7 a 9 años	15	11	3	0	29	21.64
Más 10 años	14	11	5	2	32	23.88
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.7: TIPO DE PROPIEDAD
POR CLASE DE MICROEMPRESA

TIPO DE PROPIEDAD	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
Unico						
Dueño	27	50	11	3	91	67.91
Sociedad	5	10	8	0	23	17.16
Anónima						0.00
No Responde	8	7	5	2	11	8.21
	40	67	22	5	134	100.00

Los beneficios tuvieron créditos realmente de montos bastante bajos. El 56% del total de la muestra concretó créditos menores o hasta 100.000 colones. (Ver cuadro 1.8.).

Es bien cierto, que la actividad de un microempresario posiblemente no requiera montos elevados para impulsar una nueva línea o reforzar lo existente. Pero si lo que se desea es ayudar al microempresario a dar un salto significativo en su quehacer, se requerirá de créditos mucho mayores acompañado de una adecuada capacitación y asistencia técnica.

De lo contrario, los créditos servirán para ayudar al microempresario a mantener un nivel de subsistencia.

En el Cuadro 1.9., podemos observar que los créditos fueron blandos en cuanto al tiempo para devolverlo. La mayoría estuvo en 2 a 4 años. Este elemento debe relacionarse con los montos, pues créditos de 100.000 colones a cuatro años son realmente ventajas a los beneficiarios.

a.4 Indicadores de cambio

Se evaluó las posibles fuentes de crédito que existieran para los beneficiarios a fin de determinar la importancia del Programa que lleva a cabo la Asociación. En el Cuadro 1.10., se observa que sólo un 16% de la muestra recurrió a otras fuentes adicionales de crédito.

Este hecho permite confirmar la necesidad de que exista este Programa de crédito cubriendo por la Asociación en la zona de San Ramón.

En cuanto al cambio que se suscitara en la cantidad de empleados de la empresa antes y después del crédito, no se pudo destinar debido a que el 84% de los encuestados optó por no responder (Cuadro 1.11.).

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMONEVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991CUADRO No 1.8: MONTO DEL PRESTAMO NO 1
POR CLASE DE MICROEMPRESA

MONTO DEL PRESTAMO	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
50.000 ó me	16	18	7	0	41	30.60
51.000 -100	13	20	2	0	35	26.12
100.000-200	6	23	5	4	38	28.36
200.000-500	2	6	8	1	17	12.69
500.000-1ml	1	0	0	0	1	0.75
N.Responde	2	0	0	0	2	1.49
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMONEVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991CUADRO No 1.9: PLAZO DEL PRESTAMO NO 1
POR CLASE DE MICROEMPRESA

PLAZO DEL PRESTAMO	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
1 año o men	16	13	7	0	36	26.87
2 a 4 años	22	44	13	4	83	61.94
4 años o má	2	10	2	1	15	11.19
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.10: CREDITOS CON OTRAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO
 POR CLASE DE MICROEMPRESA

FUENTE DE FINANCIAMIENTO	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
Banco Goble	1	8	1	11	8.21	
Prestamista Familiar	1	8	0	9	6.72	
Otros	2	8	1	12	8.96	
No Tiene	1	1	0	2	1.49	
	36	55	19	3	113	84.33
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.11: NUMERO DE EMPLEADOS NO FAMILIARES
 ANTES Y DESPUES DEL PRESTAMO

NUMERO DE EMPLEADOS	ANTES		DESPUES	
	No	Porcentaje	No	Porcentaje
Ninguno				
2 o menos	13	9.70	9	6.72
3 a 5	5	3.73	10	7.46
6 a 8	1	0.75	2	1.49
Más de 8	0	0.00	1	0.75
No Responde	115	85.82	112	83.58

a.5 Indicadores del Negocio

Es interesante observar el Cuadro 1.12., en el que se clasificó la pregunta con respecto al valor de las ventas mensuales de los beneficiarios, porque la mejor concentración de respuestas fue en las cuentas menores a los 50.000 colones mensuales en ambos casos, o sea antes y después del crédito.

Si a estos porcentajes, le sumamos el de no responden, obtenemos que antes del préstamo en 80% tenían ingresos menores de 50.000 colones y después del préstamo este disminuyó en un 75%, o sea que hubo un incremento en los ingresos por ventas mensuales después de haber obtenido el crédito.

Por otra parte, el mismo análisis se puede deducir del Cuadro 1.13., con respecto a las utilidades anuales del negocio. Al sumar a los menos de 50.000 colones, los que no respondieron, obtenemos que antes del crédito un 95% tenían ingresos menores a los 50.000 colones y después del crédito, el porcentaje disminuyó a un 89%.

En este punto, debemos considerar que la mayor parte de las empresas microempresarias o no, son muy celosas con la información que tenga relación con ingresos, porque muchos sienten que de alguna forma se están comprometiendo. O bien, porque se preocupan de medidas tributarias que les puede disminuir sus ingresos.

Por ello, se deben tomar los cuadros anteriores como referencia, pero no deben tomarse en forma absoluta máxime al observar el Cuadro 1.14, referente al valor del activo fijo de los empresarios.

En este, vemos que en forma general, en todos los renglones se observa una mejoría con respecto al valor de sus bienes, e incluso algunos alcanzaron que los bienes valieran más de 500.000 colones.

Ahora bien, en cuanto al registro contable de las actividades del negocio, vemos en el Cuadro 1.15., que el 64% no llevara ningún tipo de información antes del préstamo y se mantuvo la misma relación después del préstamo.

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.12: VALOR DE LAS VENTAS MENSUALES
 ANTES Y DESPUES DEL PRESTAMO

VENTAS PROMEDIO	ANTES		DESPUES	
	No	Porcentaje	No	Porcentaje
Menos de 50.000	78.00	58.21	84.00	62.69
50.001 a -100.000	19.00	14.18	20.00	14.93
100.000 a -200.000	7.00	5.22	8.00	5.97
Más de 200.000	1.00	0.75	6.00	4.48
No responden	29.00	21.64	16.00	11.94

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

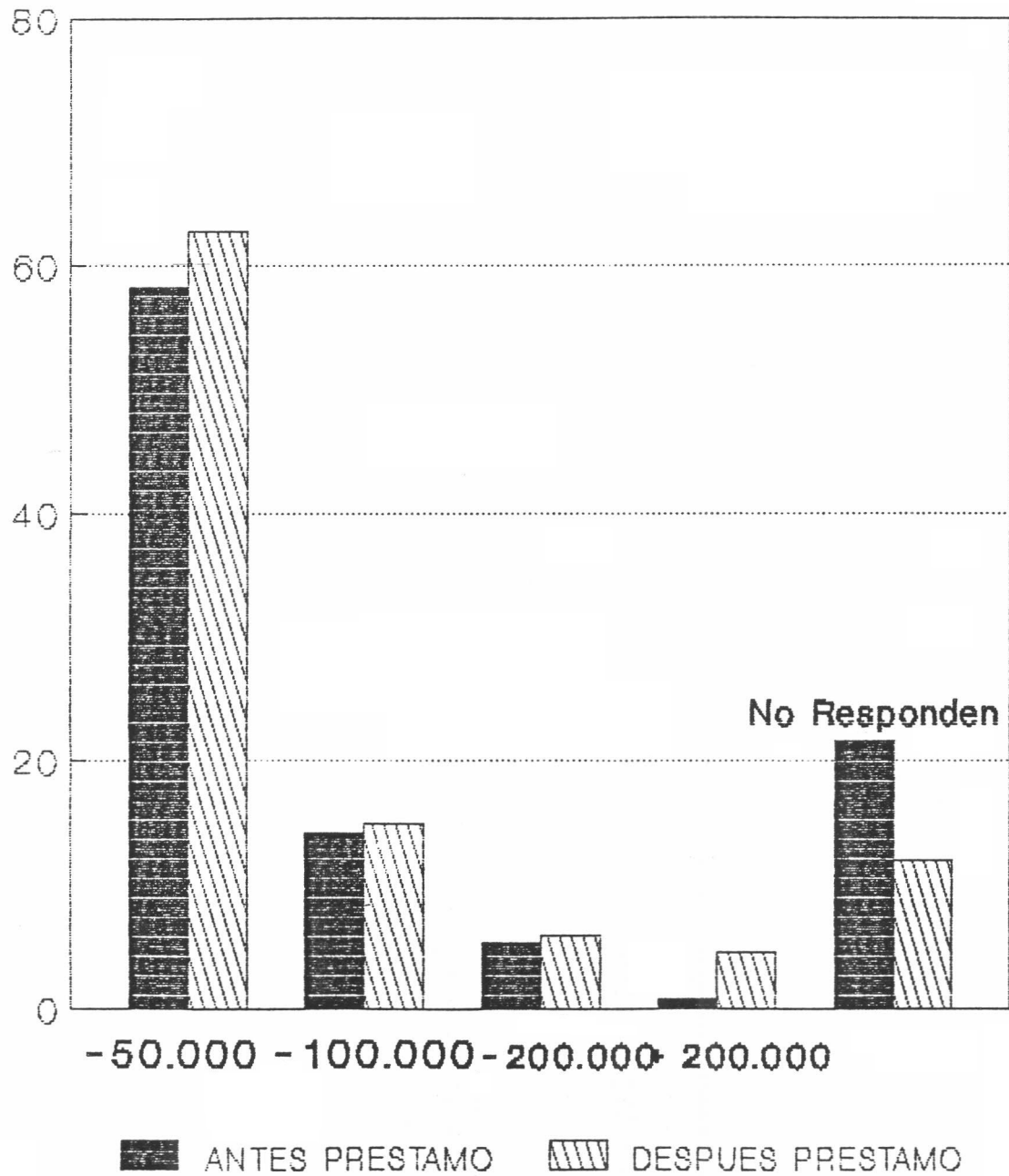
EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.13: UTILIDAD ANUAL DEL NEGOCIO
 ANTES Y DESPUES DEL PRESTAMO

UTILIDAD PROMEDIO	ANTES		DESPUES	
	No	Porcentaje	No	Porcentaje
Menos de 50.000	98.00	73.13	103.00	76.87
50.001 a -100.000	6.00	4.48	11.00	8.21
100.000 a -200.000	0.00	0.00	2.00	1.49
Más de 200.000	1.00	0.75	2.00	1.49
No responden	29.00	21.64	16.00	11.94

Grafico 1.5

VENTAS MENSUALES



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.14: VALOR DEL ACTIVO FIJO
 ANTES Y DESPUES DEL PRESTAMO

INGRESO PROMEDIO	ANTES		DESPUES	
	No	Porcentaje	No	Porcentaje
Menos de 100.000	24.00	17.91	22.00	16.42
100.000 a -300.000	31.00	23.13	36.00	26.87
300.000 a -500.000	5.00	3.73	14.00	10.45
Más de 500.000	26.00	19.40	36.00	26.87
No responde	48.00	35.82	26.00	19.40

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

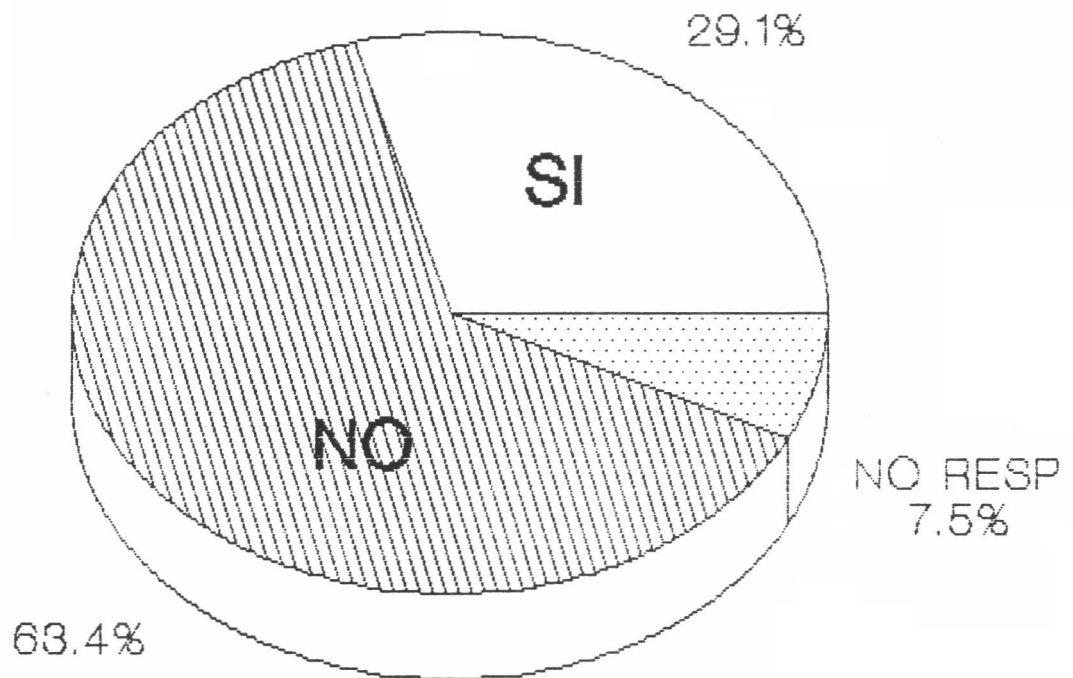
EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.15: MANEJA REGISTROS CONTABLES
 ANTES Y DESPUES DEL PRESTAMO

LLEVA REGISTROS	ANTES		DESPUES	
	No	Porcentaje	No	Porcentaje
SI	28	20.90	39	29.10
NO	86	64.18	85	63.43
No Responde	20	14.93	10	7.46

Grafico 1.6

MANEJA REGISTROS CONTABLES



a.6 Participación en la Comunidad

La mayor parte de los encuestados no pertenece a ninguna asociación, gremio u organización similar (Ver Cuadro 1.16.). Así como tampoco el 52% de los encuestados se reúne con otros microempresarios (Ver Cuadro 1.17.).

Estos resultados son preocupantes, porque se requiere, primero que existan asociaciones u otro tipo de organización de los empresarios, que sirva de Foro de discusión de problemas y soluciones comunes.

a.7 Nivel de vida

A los encuestados, se les preguntó si consideraban que vivían mejor ahora que antes de haber ingresado al programa. Un 49% contestó que está mejor que antes y de estos, los sectores que sentían mejoría fueron agricultura y ganadería (ver Cuadro 1.18). Esta sencilla pregunta y la posibilidad de que las personas de la Asociación que han estado ejecutando el Programa hayan podido constatar la diferencia que tuvieron los microempresarios, con solo el hecho de que los beneficiarios sientan que pueden comer mejor ahora que antes, nos lleva a determinar una vez más, la necesidad de que exista una línea de crédito para estas actividades productivas.

a.8 Participación en programas de capacitación

Por último, se entrevistó a los beneficiarios de la muestra para determinar el nivel de participación en los programas de capacitación que fueran impulsados por la misma Asociación o por otra institución.

En el cuestionario se diferenció la que era la asistencia técnica que necesariamente tenía que dar el técnico de la Asociación y la capacitación grupal que se organizara.

En cuanto a la asistencia técnica, en el Cuadro 1.19., tenemos que más del 50% no contestó si había tenido asistencia técnica. No obstante, un 30% manifestó que sí la había recibido pero este mismo 30% no consideró que la asistencia haya sido beneficiosa para la empresa (Cuadro 1.20.).

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.16: MIEMBROS DE ASOCIACIONES

PERTENENCIA	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
SI	18	20	3	3	44	32.84
NO	16	41	13	2	72	53.73
No Responde	6	6	6	0	18	13.43
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.17: SE REUNE CON OTROS EMPRESARIOS

Se reune	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
SI	12	16	6	4	38	28.36
NO	22	37	10	1	70	52.24
No Responde	6	14	6	0	26	19.40
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.18: SIENDE QUE AHORA VIVE MEJOR o IGUAL

Siente que vive	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
MEJOR	24	29	7	5	65	48.51
IGUAL	14	12	4	0	30	22.39
No Responde	2	26	11	0	39	29.10
	40	67	22	5	134	100.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

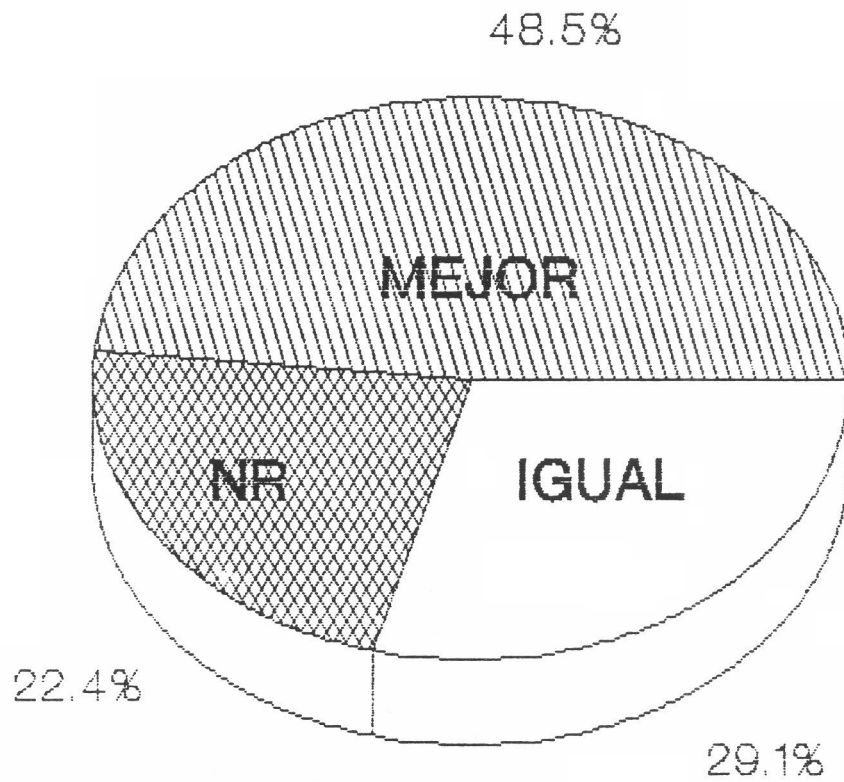
EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.19: HA PARTICIPADO EN PROGRAMAS
DE ASISTENCIA TECNICA

Ha participado	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
SI	14	19	5	2	40	29.85
NO	6	10	5	1	22	16.42
No Responde	20	38	12	2	72	53.73
	40	67	22	5	134	100.00

Grafico 1.7

VIVE MEJOR O IGUAL



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.20: OPINION SOBRE EL APORTE DE LA ASISTENCIA TECNICA
AL MEJORAMIENTO DE LA EMPRESA

APORTE DE LA ASIST.TECNICA	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
SI	8	17	2	0	27	20.15
NO	6	2	3	2	13	9.70
No Respond	26	38	17	3	94	70.15
	40	67	22	5	134	0.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
1991

CUADRO No 1.21: HA PARTICIPADO EN PROGRAMAS
DE CAPACITACION

Ha participado	Agricultura Pequeña Industria	Servicios Ganadería	Total No	Porcentaje		
SI	11	22	6	1	40	29.85
NO	25	36	14	4	79	58.96
No Responde	4	9	2	0	15	11.19

Por otra parte, en capacitación vemos que el 59% no ha recibido ningún tipo y el 30% que recibió algo, no consideró que haya obtenido algún beneficio para mejorar la empresa (Ver Cuadros 1.21. y 1.22).

b.Resultados obtenidos en las Cooperativas

El número de cooperativas entrevistadas ascendió a siete y ellas son:

- . Coope San Ramón
- . Coope Arte
- . Cultivos Santa Rosa, R.L.
- . Coopeagrimar
- . Coope Leche
- . Coope Brisas

Tal y como ya se ha explicado, las Cooperativas tuvieron un papel importante en el Programa de Financiamiento de la Asociación, por cuanto absorvieron una cantidad considerable de recursos.

El credito que aportó la Asociación tuvo diferentes connotaciones, pues para algunas era para impulsar algún proyecto productivo de la cooperativa y para otras era como servir de intermediario entre ellas (Cooperativas) y sus afiliados, pues lo que finalmente harían eran prestar de nuevo los recursos.

b.1 Identificación de las Cooperativas

Estas cooperativas, están localizadas en diferentes regiones de la zona de estudio de San Ramón.

En el Cuadro 1.23., vemos que el 71% de los encuestados reúne más de 51 afiliados. Asimismo, cuatro de ellas o sea el 57% poseen más de 10 años de establecidas (Cuadro 1.24.).

b.2 Información sobre la actividad productiva

Las Cooperativas encuestadas en su mayoría, sólo solicitaron un único prestamo, pero estos fueron mayores al millón de colones (Cuadros 1.25 y 1.26).

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO
 1991

CUADRO No 1.22: OPINION SOBRE EL APORTE DE LA CAPACITACION
 AL MEJORAMIENTO DE LA EMPRESA

APORTE DE LA CAPACITACION	Agricultura Pequeña Industria	Servicios	Ganadería	Total No	Porcentaje	
Mucho	1	12	1	0	14	10.45
Poco	1	0	0	1	2	1.49
Nada	31	43	15	4	93	69.40
No Responde	7	12	6	0	25	18.66
	40	67	22	5	134	100.00

Al igual que los beneficiarios individuales, las cooperativas gozaron de prestamos blandos y con periodos de pago realmente atractivos. El 43% obtuvo prestamos con periodo de pago de 2 a 4 años y el 29% con períodos de más de 4 años. (Cuadro 1.27.)

b.3 Indicadores de cambio

La actividad de las cooperativas es muy diferente en lo de beneficiarios individuales, porque son toda una organización que buscan el bienestar común de sus afiliados.

Poseen una estructura organizativa bien definida y actividades productivas variadas. Por ello, requieren de mayor cantidad de recursos para sus actividades. En esta medida, en el Cuadro 1.28, vemos que el 80% posee prestamos de otras instituciones y la mayor cantidad de ellos con Bancos Estatales (Cuadro 1.29.).

Asimismo, se pueden ver beneficiados por otras instituciones por su misma condición de cooperativas, porque poseen menores obstáculos para ser sujetos de credito.

b.4 Nivel de la cooperativa

Al preguntarles a las cooperativas si mejoró su situación despues de ingresar al Programa de la Asociación, el 71% manifestó que sí (Ver Cuadro 1.30.), por cuanto les había permitido otorgar creditos a sus afiliados con mayores facilidades o bien pudieron mejorar la actividad de la cooperativa obteniendo muy buenos resultados.

b.5 Participación en programas de mejoramiento

La mayor parte de la cooperativa ha recibido asistencia tecnica y capacitación en diferentes áreas, programas que consideran de mucha utilidad porque les ha ayudado a resolver problemas o realizar mejor sus labores.

No obstante, esta capacitación no ha sido dada por la Asociación, sino por otras instituciones con las cuales mantienen contactos (Cuadros 1.31., 1.32., 1.33. y 1.34.)

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.23: SEGUN NUMERO DE AFILIADOS

NUMERO AFILIADOS	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
1 A 10 afiliados		0.00
11 a 20 afiliados		0.00
21 a 50 afiliados	2.00	28.57
51 o más afiliados	5.00	71.43

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.24: SEGUN TIEMPO DE ESTABLECIDA

TIEMPO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
4 A 6 AÑOS	2.00	28.57
7 A 9 AÑOS	1.00	14.29
10 o más años	4.00	57.14

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.25: SEGUN NUMERO DE PRESTAMOS RECIBIDOS

No Prstamos	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
Uno	4.00	57.14
Dos	2.00	28.57
Tres	1.00	14.29
Cuatro o más	0.00	0.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.26: SEGUN MONTO DEL PRESTAMO PRIMERO

MONTO PRESTAMO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
500.000 a 1 millón	2.00	28.57
Más de 1 millón	5.00	71.43

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.27: SEGUN PLAZOS DEL PRIMER PRESTAMO

PLAZO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
Uno o menos años	1.00	14.29
Dos a cuatro años	3.00	42.86
Cuatro años o más	2.00	28.57
No responde	1.00	14.29

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.28: SEGUN RELACION CREDITICIA

TIENE OTROS CREDITOS	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
SI	6.00	85.71
NO	1.00	14.29

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.29: SEGUN FUENTE DE OTROS PRESTAMOS

FUENTE	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
BANCO GOBIERNO	4.00	57.14
FINANCIERA	3.00	42.86

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.30: MEJORO SITUACION DE COOPERATIVA

MEJORO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
SI	5.00	71.43
NO	2.00	28.57

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.31: HA RECIBIDO ASISTENCIA TECNICA

HA RECIBIDO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
SI	6.00	85.71
NO	1.00	14.29

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.32: ASISTENCIA TECNICA AYUDO A MEJORAR COOPERATIVA

HA RECIBIDO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
	7.00	100.00%
MUCHO	4.00	57.14
POCO	2.00	28.57
NADA	0.00	0.00
N.R.	1.00	14.29

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.33: HA RECIBIDO CAPACITACION

HA RECIBIDO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
SI	7.00	100.00%
NO	4.00	57.14
	3.00	42.86

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PROFOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON
 1991

EVALUACION DE IMPACTO DEL PROGRAMA DE CREDITO

CUADRO No 1.34: CAPACITACION AYUDO A MEJORAR COOPERATIVA

HA RECIBIDO	COOPERATIVAS	
	TOTAL	
MUCHO	7.00	100.00%
POCO	4.00	57.14
NADA	0.00	0.00
N.R.	0.00	0.00
	3.00	42.86

REFLEXIONES FINALES

El programa financiado con el Banco Interamericano de Desarrollo pretendió a final obtener respuestas a las siguientes preguntas:

- a. **Existió un nivel de cumplimiento de los objetivos del Programa?**

Al llenar el documento de evaluación ex-post, y lo relacionado con los objetivos planteados inicialmente en el Programa, podemos concluir que realmente se alcanzaron los objetivos, en la medida en que se distribuyeron los recursos a los microempresarios propuestos inicialmente, en las condiciones más blandas que fueron posibles.

- b. **Determinar el número de familias beneficiadas con el Programa, directa e indirectamente?**

Bueno, básicamente nuestro microempresario es un núcleo familiar que en algunos casos dependiendo de la complejidad de la actividad, puede beneficiar a otra familia como fuente de trabajo. No obstante, este no podría decir que es el caso de San Ramón.

El número total de familias beneficiadas directas ascendió a 272 familias y de la población encuestada, vemos que la mayoría de estas familias el que solicitó el crédito fue una mujer.

En cuanto al total de familias indirectamente beneficiadas lo podríamos obtener de las Cooperativas, porque el beneficiario directo fue la cooperativa, pero esta a su vez benefició a otra serie de familias en el otorgamiento de créditos o con la sola mejoría de la misma cooperativa. El número de cooperativas fue de 20 y de ellas la mayoría posee más de 51 afiliados.

- c. **Ingresos de los beneficiarios como consecuencia del Programa**

Como resultado de la encuesta, vemos que de los ingresos, la mayoría de los beneficiarios en promedio es de 50.000 colones. Sin embargo, notamos como consecuencia de la encuesta, que los beneficiarios son muy celosos para dar este tipo de información.

Se puede notar una mejoría en su calidad de producción y de vida al preguntárseles si su condición de vida ha mejorado después del préstamo y como se destacó, en la mayoría fue afirmativa.

Asimismo, podríamos notarlo al realizar visitas a los proyectos en donde los beneficiarios manifiestan que pueden comer mejor, envían a sus hijos a la escuela y hasta el simple hecho de poder ahorrar.

d. Producción, ventas y calidad de productor de las organizaciones beneficiadas

Esta pregunta tiene la misma respuesta del punto anterior con la pequeña variante de que en la encuesta los beneficiarios contestaron en su mayoría la mejoría que han experimentado en sus activos fijos y producto de su misma actividad.

SITUACION FINANCIERA DE PROGRAMAS

Este estudio no pretende dar una opinión de la situación financiera de la empresa, tal y como lo debería analizar una firma de Contadores Públicos Autorizados.

No obstante, se hace una reclasificación del Balance de Situación de los últimos tres períodos, de tal manera, que nos permita tener una apreciación de las finanzas de la empresa, así como ayude a determinar cuáles serían las necesidades futuras de la Asociación, para seguir en su programa de financiamiento a medianos y pequeños productores.

Rápidamente se hizo un análisis de la situación financiera de la empresa y se puede determinar por simple apreciación que la misma se encuentra estable.

No obstante, es importante resaltar lo que se detalla como Fideicomiso.

El proyecto que financió el Banco Interamericano de Desarrollo, fue principalmente para la asignación de recursos en el Sector Industrial, Agropecuario y Ganadería, cuyos beneficiarios poseían pocos o nada de recursos. Este dinero al encontrarse en un Fideicomiso, produciría ingresos extra-productos de los fondos ociosos, así como de las recuperaciones e intereses ganados de los préstamos (Ver cuadro Balance de Situación).

Si se suman los recursos clasificados como total Activo Corriente con las inversiones financieras y el fideicomiso, se nota que el aumento que han sufrido estas partidas ha sido en forma negativa del 88 al 89 y de 1.69% del 89 al 90.

Esta situación es crítica, por cuanto se nota que no ha habido capitalización de los recursos.

No se ha creado ningún fondo para financiamiento de esta actividad a futuro, sino que por el contrario, los recursos son cada vez menores. Lo anterior debido a la inflación y por ende la variación cambiaria que ha sufrido el dólar desde 1987 a 1991.

BALANCE DE SITUACION
(Abril 1991)

DESCRIPCION	COLONES-88	COLONES-89	COLONES-90
Terrenos y Edificios	0.00	0.00	0.00
Maquinaria e Instalaciones	1,224,708.00	1,534,763.00	1,798,241.00
Otros Activos Fijos	1,224,708.00	1,534,763.00	1,798,241.00
Total Activo Técnico Fijo Bruto (Depreciaciones)	189,470.00	318,804.00	485,810.00
TOTAL ACTIVO TECNICO FIJO NETO	1,035,238.00	1,215,959.00	1,312,431.00
FIDEICOMISO	3,661,491.00	632,624.00	(65,605.00)
INVERSIONES FINANCIERAS	2,100,000.00	1,500,205.00	8,130,000.00
TOTAL ACTIVO FIJO	6,796,729.00	3,348,788.00	9,376,826.00
Existencias de Inventario	0.00	0.00	0.00
Cuentas a cobrar clientes	24,448,558.00	27,078,540.00	21,584,236.00
Cuentas a cobrar diversas			
Gastos pagados p/adelantado			
Caja y Bancos	325,268.00	990,353.00	1,063,400.00
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	24,773,826.00	28,068,893.00	22,647,636.00
TOTAL ACTIVOS	31,570,555.00	31,417,681.00	32,024,463.00
Capital Social	155,450.00	155,450.00	355,450.00
Utilidad o (Pérdida) del per.	2,246,343.00	2,221,091.00	428,708.00
Reservas + Resultados Acumul.	1,234,610.00	3,480,954.00	3,706,145.00
TOTAL CAPITAL PROPIO (Patrim.Meto)	3,636,403.00	3,857,495.00	4,490,303.00
Prestaciones Legales			
Deudas Bancarias a largo plazo	27,286,750.00	27,286,750.00	27,286,750.00
Otras deudas a med. y largo plazo.			
TOTAL PASIVO FIJO	27,286,750.00	27,286,750.00	27,286,750.00
Impuestos por pagar	0.00	0.00	0.00
Cuentas por pagar proveedores	0.00	0.00	0.00
Bancos Corto plazo	647,402.00	273,436.00	247,410.00
Cuentas por pagar diversas	0.00	0.00	0.00
Gastos acumulados	0.00	0.00	0.00
TOTAL PASIVO CORRIENTE	647,402.00	273,436.00	247,410.00
TOTAL CAPITAL DE TERCEROS	27,934,152.00	27,560,186.00	27,534,160.00
TOTAL PASIVOS	31,570,555.00	31,417,681.00	32,024,463.00

Los intereses ganados en prestamos o en inversiones transitorias, por lo menos debieron haber cubierto en parte el problema inflacionario o bien mayores recursos para financiar más actividades.

La Asociación a la fecha, lo que ha hecho es financiar su actividad operativa con los intereses de los recursos.

Otro aspecto a resaltar, es el hecho de que en 1990, los recursos en inversiones transitorias aumentaron considerablemente, en detrimento de la valoración de recursos o del fideicomiso en sí.

Es necesario que la Asociación busque otros recursos que sean utilizados o crean un verdadero fondo para prestamos a los beneficiarios y por otro lado, buscan la fórmula necesaria para el financiamiento de la parte operativa. Pero no ir una en contra de la otra.

Esta búsqueda de soluciones, debe considerar el autofinanciamiento de la Asociación vrs el bienestar de sus beneficiarios.

FLUJO DE CAJA (ver Cuadro)

Analizando el Flujo de Caja de los tres períodos anteriores, se puede observar que no ha habido una constancia en los ingresos totales, pero sí se mantiene en una forma constante y ascendente los gastos.

Este hecho, viene a confirmar una vez más, la necesidad que se tiene de que la Asociación busque la forma de financiar los costos de operación.

Cuidado para el año 1993, debido a que en este período (1993), precisamente deben iniciar en el mes de marzo con el pago de la primera cuota de amortización. (Ver Cuadro de Pagos).

En ese período 1993, la Asociación debe cubrir un monto de 1.173.328 colones, en gastos financieros por concepto de pago del 1% de la Comisión y de la amortización.

FLUJO DE CAJA COMPARATIVO
(Abril - 1991)

CONCEPTO	1,988.00	1,989.00	1,990.00
INGRESOS TOTALES	5,993,209.00	4,250,350.00	5,265,174.00
MENOS			
GASTOS TOTALES	3,357,414.00	3,762,614.00	4,287,350.00
ADMINISTRATIVOS	1,316,032.00	2,915,911.00	3,391,488.00
GENERALES	47,524.00	98,176.00	159,591.00
PAGO DE COMISIONES	737,324.00	748,527.00	736,271.00
COOPERACION TECNICA	1,256,534.00		
EFFECTIVO DISPONIBLE	2,635,795.00	487,736.00	977,824.00
MENOS			
GASTOS FINANCIEROS	272,868.00	272,868.00	272,868.00
COMISION 1%	272,868.00	272,868.00	272,868.00
AMORTIZACION PRINCIPAL	0.00	0.00	0.00
EFFECTIVO DEL PERIODO	2,362,927.00	214,868.00	704,956.00

CUADRO DE PAGOS
(Abril 1991)

AÑOS	ABONOS	PRINCIPAL	% COMISION
1,988.00	0.00	27,286,700.00	272,867.00
1,989.00	0.00	27,286,700.00	272,867.00
1,990.00	0.00	27,286,700.00	272,867.00
1,991.00	0.00	27,286,700.00	272,867.00
1,992.00	0.00	27,286,700.00	272,867.00
1,993.00	909,557.00	26,377,143.00	263,771.43
1,994.00	909,557.00	25,467,586.00	254,675.86
1,995.00	909,557.00	24,558,029.00	245,580.29
1,996.00	909,557.00	23,648,472.00	236,484.72
1,997.00	909,557.00	22,738,915.00	227,389.15
1,998.00	909,557.00	21,829,358.00	218,293.58
1,999.00	909,557.00	20,919,801.00	209,198.01
2,000.00	909,557.00	20,010,244.00	200,102.44
2,001.00	909,557.00	19,100,687.00	191,006.87
2,002.00	909,557.00	18,191,130.00	181,911.30
2,003.00	909,557.00	17,281,573.00	172,815.73
2,004.00	909,557.00	16,372,016.00	163,720.16
2,005.00	909,557.00	15,462,459.00	154,624.59
2,006.00	909,557.00	14,552,902.00	145,529.02
2,007.00	909,557.00	13,643,345.00	136,433.45
2,008.00	909,557.00	12,733,788.00	127,337.88
2,009.00	909,557.00	11,824,231.00	118,242.31
2,010.00	909,557.00	10,914,674.00	109,146.74
2,011.00	909,557.00	10,005,117.00	100,051.17
2,012.00	909,557.00	9,095,560.00	90,955.60
2,013.00	909,557.00	8,186,003.00	81,860.03
2,014.00	909,557.00	7,276,446.00	72,764.46
2,015.00	909,557.00	6,366,889.00	63,668.89
2,016.00	909,557.00	5,457,332.00	54,573.32
2,017.00	909,557.00	4,547,775.00	45,477.75
2,018.00	909,557.00	3,638,218.00	36,382.18
2,019.00	909,557.00	2,728,661.00	27,286.61
2,020.00	909,557.00	1,819,104.00	18,191.04
2,021.00	909,557.00	909,547.00	9,095.47
2,022.00	909,547.00	0.00	0.00

REPERCUSION DEL PROGRAMA EN LA SUBREGION

El programa que ejecutó la Asociación Profomento de Proyectos Productivos de la Subregión de San Ramón, con algunos inconvenientes puede ser tomado de ejemplo, pues los microempresarios tuvieron una fuente de financiamiento importante para su actividad productiva. Por otra parte la participación de la mujer rural en estos programas ha sido amplia, y por ello podemos decir que este programa se ubica dentro de las áreas sensibles en el desarrollo social del País.

Al contestar estas preguntas buscamos las respuestas en el planteamiento del gobierno de turno en el País. Sin embargo, en este Gobierno tanto el sector social productivo, como los órganos encargados de planificar y dar seguimiento al comportamiento de los Consejos de Desarrollo, forman parte de los aspectos que están en proceso de reorganización.

CENSO DE USUARIOS POTENCIALES

CENSO DE USUARIOS POTENCIALES

Introducción

El siguiente constituye un censo de microempresas ubicadas en los distritos Central y San Juan del Cantón de San Ramón de Alajuela. Este Censo se realizó entre los meses de febrero y marzo de 1991.

Se censó primero un informante clave por cuadrante (distrito Central) y luego se visitaron primero las ubicadas en calles y luego las ubicadas en avenidas.

A continuación se presenta: primero un detalle de los Conceptos que sirvieron de base para establecer un lenguaje común entre los encuestadores; segundo el instrumento que se utilizó para recolectar la información; tercero el listado de empresas censadas; y finalmente, los cuadros y gráficos correspondientes ordenados según los temas del Cuestionario.

CENSO DE USUARIOS POTENCIALES

Conceptos.

A continuación se definen algunos conceptos importantes para el análisis de la información obtenida en este componente.

- ..Censo de facto o de hecho, se caracteriza porque los empresarios son enumerados en el lugar donde laboran.
- ..Momento del censo, se caracteriza por el horario regular del negocio.
- ..Microempresario, es aquel que tiene una actividad económica, que ofrece empleo a no más de 5 personas, con una tecnología sencilla y con un capital de no más de 750.000 colones..
- ..Quiénes se enumeran, se establece como las personas que dicen ser el dueño de la actividad económica que se censa.
- ..Quiénes no se enumeran, quienes dicen no tener negocio propio sino ser un colaborador de otro microempresario.
- ..Actividad, es la que se desarrolla en los sectores de industria, agropecuaria, comercio y servicios.
- ..Escolaridad, se refiere a la asistencia a un centro del sistema educativo del país.
- ..Hijo o dependiente que trabaja en el negocio, se refiere al que recibe un salario por realizar la tarea.
- ..Area Geográfica del Censo, se refiere a los distritos Central y San Juan del Cantón de San Ramón de Alajuela.

Ocupaciones Incluidas en el censo:

- Grupo No 3 - Comerciantes y Vendedores,
- Grupo No 4 - Agricultores, Ganaderos y Trabajadores Agrícolas,
- Grupo No 6 - Grupos de Producción artesanal e industrial textil, confecciones, carpintería, pintura, mecánica y electricidad,
- Grupo No 7 - Grupos de Producción artesanal en el área gráfica, alimentos y bebidas, cerámica, cueros y otros, y
- Grupo No 9 - Ocupaciones de los servicios personales y afines.

7 Datos de la familia:

- 7.1. Ocupación del cónyuge:
 7.2. Número de hijos:
 7.3. Número de hijos que trabajan en negocio:
 7.4. Número de dependientes: _____
 7.5. Fuente de ingresos:
 _____ Salarios empresa pública
 _____ Salarios empresa privada
 _____ Actividad productiva - Rentas
- 7.6. Total Ingresos:
 _____ Menos 20.000 colones mensuales
 _____ 20.000 a menos de 40.000
 _____ 40.000 a menos de 60.000
 _____ 60.000 a menos de 80.000
 _____ Más de 80.000

III INFORMACION DE LA MICROEMPRESA:

8. Hace cuánto tiempo realiza esta actividad?

- _____ De 6 meses a un año.
 _____ De 1 a menos de 2 años
 _____ De 2 a menos de 3 años
 _____ De 3 a menos de 4 años
 _____ De 4 a menos de 5 años
 _____ Más de 5 años

9. Por qué se dedica a esta actividad:

- _____ Necesidad económica
 _____ Independencia económica
 _____ Tradición de la familia
 _____ Otros

10. Cómo determina usted cuánto debe producir, o cuántos clientes puede atender?

- _____ Disponibilidad de materia prima
 _____ Según solicitud de clientes
 _____ Capacidad de maquinaria
 _____ Tamaño del local
 _____ Costumbre
 _____ Según venta realizada
 _____ Otros
 _____ Según disponibilidad de efectivo
 _____ Según personal disponible

11.Cuál es su nivel c volumen de ventas semanales?

_____ Colones

12. Cómo calcula el precio del producto (servicio)?
- Según precio de competencia
 Al precio anterior suma porcentajes de aumento
 Según costo de insumos
 Otros
13. Contrata personal para realizar el trabajo?
- 13.1. Sí No
- 13.2. En promedio, cuánto les paga semanalmente?
 Colones.
14. Quién vende sus productos?
- Ud. mismo
 Esposa(o)
 Hijos
 Personal pagado
 Familiares
 Otros: Especifique NA
15. A quién vende sus productos?
- Consumidor final
 Intermediario
 Otro:
16. Dónde vende sus productos?
- Mercado local
 Mercado regional
 Mercado Nacional
17. Cómo los distribuye?
- Venta Casa o Negocio
 A pie No aplica
 Bicicleta
 Carro propio
 Carro alquilado
 Otros
18. Cómo identifica sus productos?
- Etiqueta
 Empaque NA.
 Ninguno
 Otro:

IV. CAPITAL Y NECESIDADES DE INVERSION

19. Con cuánto capital inició su actividad?

- Le 5.000 colones a menos de 15.000
 De 15.000 a menos de 30.000
 De 30.000 a menos de 45.000
 De 45.000 a menos de 60.000
 Más de 60.000

20.Cuál fue la fuente de ese proyecto?

- Préstamo No aplica
 Ahorro
 Herencia
 Venta de bienes
 Prestaciones
 Otros: _____

20.1. Si obtuvo préstamo, quién se lo dió?

- Familiar
 Intermediario (financiera)
 Banco
 Asociación Proyectos Productivos
 Otros
 No aplica

20.2. Cuáles fueron las condiciones del préstamo?

INTERESES	PLAZO	GARANTIA	SITUAC. ACTUAL
<input type="checkbox"/> Menos del 18%	<input type="checkbox"/> Menos de 6 meses	<input type="checkbox"/> Fiduciaria	<input type="checkbox"/> Cancelado
<input type="checkbox"/> 18% a menos 25%	<input type="checkbox"/> 6 meses a -1año	<input type="checkbox"/> Prendaria	<input type="checkbox"/> Activo
<input type="checkbox"/> 25% a menos 30%	<input type="checkbox"/> 1 año a meno 18m.	<input type="checkbox"/> Hipotecaria	
<input type="checkbox"/> a más del 30%	<input type="checkbox"/> 18m.a menos 2 años		
	<input type="checkbox"/> a más de 2 años		

Semana/Mensual/anual

20.3. Ha recibido otros préstamos?

- SI NO

20.3.1. Montos (colones): _____ Segundo
 _____ Tercero
 _____ Cuarto

21. Cómo invirtió ese capital inicial?

- ____% Maquinaria
- ____% Materia prima
- ____% Local
- ____% Mano de obra
- ____% Asesoría técnica

22. En cuánto calcula su capital actual?

_____ Colones

22.1. Cómo está distribuido?

- ____% Maquinaria
- ____% Materia prima
- ____% Local (propiedad)
- ____% Planta

23. Describa el equipo con el que se realiza el trabajo:

- ____ Herramientas convencionales
- ____ Herramientas especiales
- ____ Máquinas eléctricas
- ____ Equipo mecánico
- ____ Otros (especifique) _____

24. Cuáles son sus necesidades actuales de financiamiento?

- ____ Ninguna
- ____ Reposición de equipo
- ____ Arreglo de local
- ____ Materia prima
- ____ Mano de obra
- ____ Nuevo equipo o tecnología
- ____ Otros

25.Cuál sería su fuente de financiamiento?

- | | | | |
|-------|----------------------|-------|--------------------|
| 25.1. | ____ Préstamo | 25.2. | Préstamo (tipo) |
| | ____ Ahorro | | ____ Bancario |
| | ____ Herencia | | ____ Familiar |
| | ____ Prestaciones | | ____ Intermediario |
| | ____ Venta de bienes | | ____ Asociación |
| | ____ Otros | | ____ Otros |

25.3. Por qué? _____

26. Cuáles son sus planes futuros para el negocio?

- Mantenerlo como está.
- Aumentar ventas
- Diversificar producción
- Aumentar producción
- Adquirir nuevo equipo
- Otros
- No aplica

27. Cuál o cuáles son los problemas principales de su microempresa?

- Falta de capital para invertir
- Venta y/o mercadeo de productos
- Falta de equipo adecuado
- Malas condiciones de trabajo
- Calidad del producto
- Exceso de competencia
- Ninguno_____

V. ADMINISTRACION Y ORGANIZACION DE LA MICROEMPRESA

28. Hace separación de los gastos de la familia, de los de su microempresa?

- SI NO

29. Realiza anotaciones sobre el manejo de los gastos de la microempresa?

- SI NO

29.1. Realiza otro tipo de anotaciones?

- SI NO NA.

29.2. Cuáles?

- Cuentas por cobrar
- Inventarios
- Ventas diarias
- Producción
- NA.

29.3. Quién las realiza?

- Usted
- Contador
- Empleado
- Familiar
- Nadie
- NA.

30. Ha recibido capacitación para hacerlo?

_____ SI _____ NO

31. Ha recibido Asistencia Técnica?

_____ SI _____ NO

32. Qué tipo de capacitación requiere Usted?

33. Qué tipo de Asistencia Técnica requiere Usted?

IDENTIFICACION DE LA UNIDAD PRODUCTIVA

Cuadros

2.1 Número por Clase de microempresa Página 74

Gráficos

2.1 Usuarios por Actividad Página 75

DATOS DEL MICROEMPRESARIO

Cuadros

2.2 Sexo por Clase de microempresa Página 74

2.3 Edad por Clase de microempresa Página 77

2.4 Escolaridad por Clase de microempresa Página 77

2.5 Ocupación del cónyuge Página 79

2.6 Número de hijos Página 79

2.7 Número de hijos que trabajan Página 81

2.8 Número de dependientes Página 81

2.9 Fuente de ingresos Página 82

2.10 Total de ingresos Página 82

Gráficos

2.2 Sexo por clase de microempresa Página 76

2.3 Edad por clase de microempresa Página 78

2.4 Escolaridad por clase de microempresa Página 78

2.5 Ocupación del cónyuge Página 80

2.6 Total de Ingresos Página 83

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.1: NUMERO POR CLASE DE MICROEMPRESA

CLASE	NUMERO	PORCENTAJE
TOTAL	379.00	100%
Pequeña Industria	54.00	14.25
Comercio	109.00	28.76
Servicios	188.00	49.60
Agroindustria	5.00	1.32

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.2: SEXO POR CLASE DE MICROEMPRESA

CLASE DE MICROEMPRESA		HOMBRES		MUJERES	
		Número	Porcentaje	Número	Porcentaje
Pequeña Industria	54.00	22	9.36	32.00	22.22
Comercio	109.00	58	24.68	51.00	35.42
Servicios	188.00	146	62.13	42.00	29.17
Agroindustria	5.00	2	0.85	3.00	2.08
No Responde	23.00	7.00	2.98	16.00	11.11
TOTALES	379.00	235.00	62.01	144.00	37.99

Grafico 2.1

USUARIOS POR ACTIVIDAD

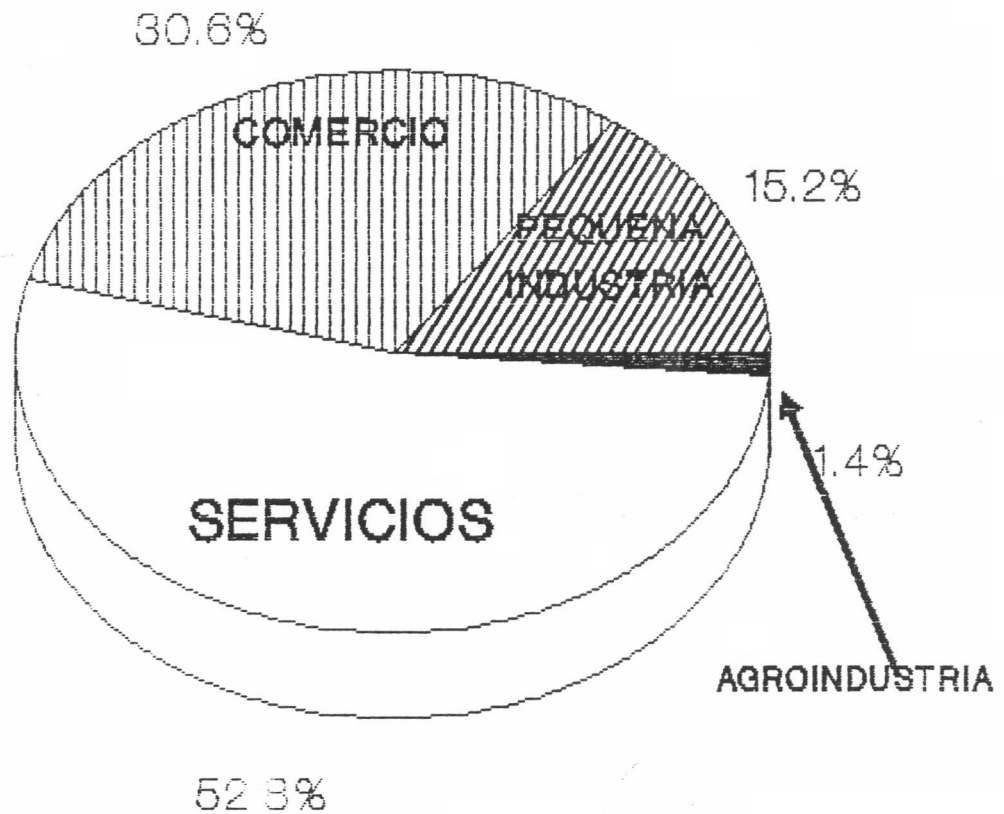


Grafico 2.2

SEXO DE USUARIOS POTENCIALES



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.3: EDAD POR CLASE DE MICROEMPRESA

EDAD	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100.00%
Menos 25 a	6	4	23	1	7	41	10.82
De 25 a 34	20	28	55	0	2	105	27.70
De 35 a 44	18	27	36	1	8	90	23.75
De 45 a 55	5	29	35	1	5	75	19.79
Más de 55	5	21	39	2	1	68	17.94

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.4: ESCOLARIDAD POR CLASE DE MICROEMPRESARIO

ESCOLARIDAD	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	0	0	0	0	0	379	100 %
1 a 3 Primaria	8	22	32	1	5	68	17.94
4 a 6 Prima	9	36	48	2	12	107	28.15
1 a 5 Secun	20	48	75	2	6	151	39.84
1 a 5 Unive	16	3	34	0	0	53	13.90

GRAFICO 2.3
EDAD DE USUARIOS POTENCIALES

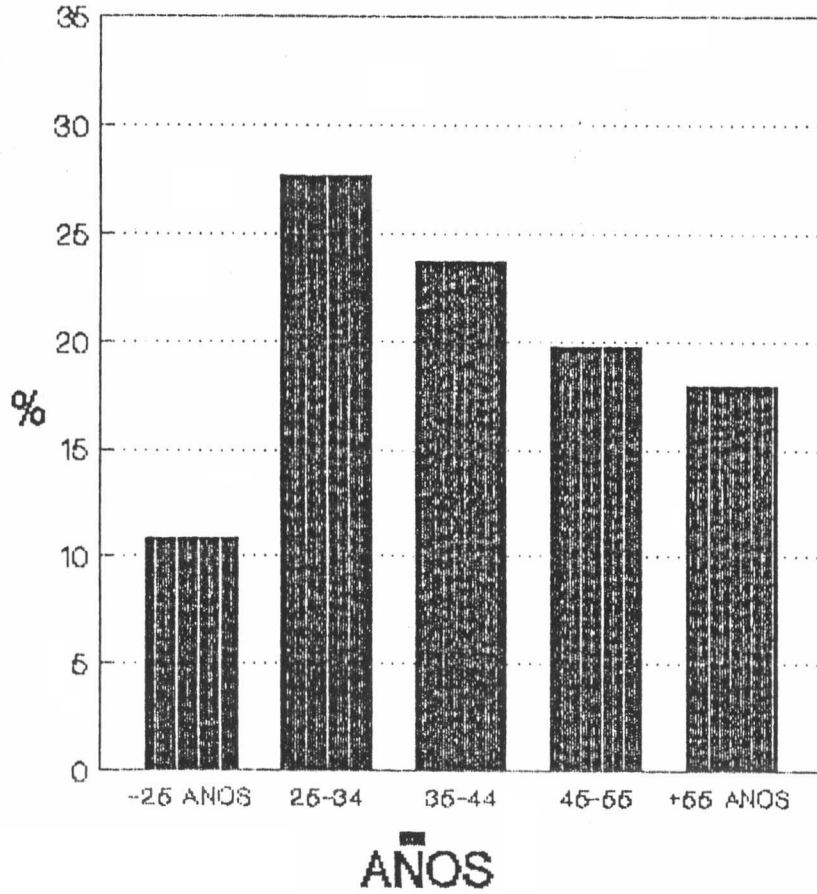
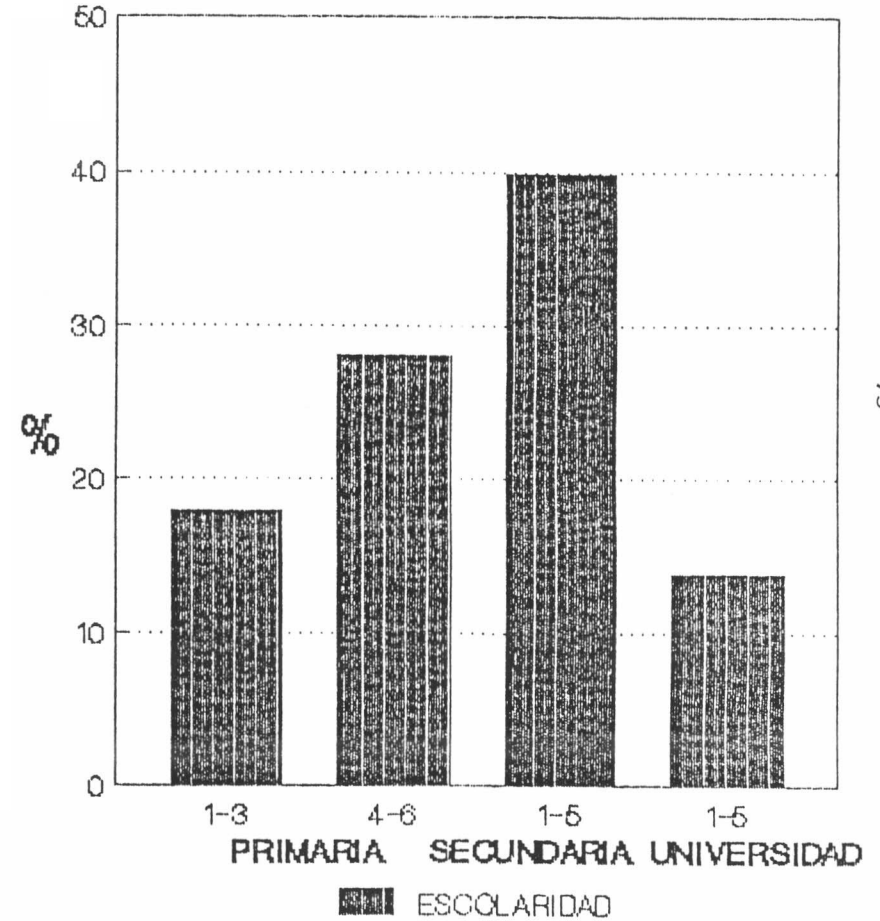


GRAFICO 2.4
ESCOLARIDAD



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.5: OCUPACION DEL CONYUGE

OCUPACION	NUMERO PORCENTAJE	
	TOTAL	
	379	100 %
Agricultor	5	1.32
Albañil	2	0.53
Ama de casa	120	31.66
Carpintero	2	0.53
Comerciante	18	4.75
Conserje	65	17.15
Mecánico	4	1.06
Oficinista	4	1.06
Operaria de Fábrica	3	0.79
Policía	3	0.79
Profesionales	44	11.61
Otros	52	13.72
No responde	57	15.04

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

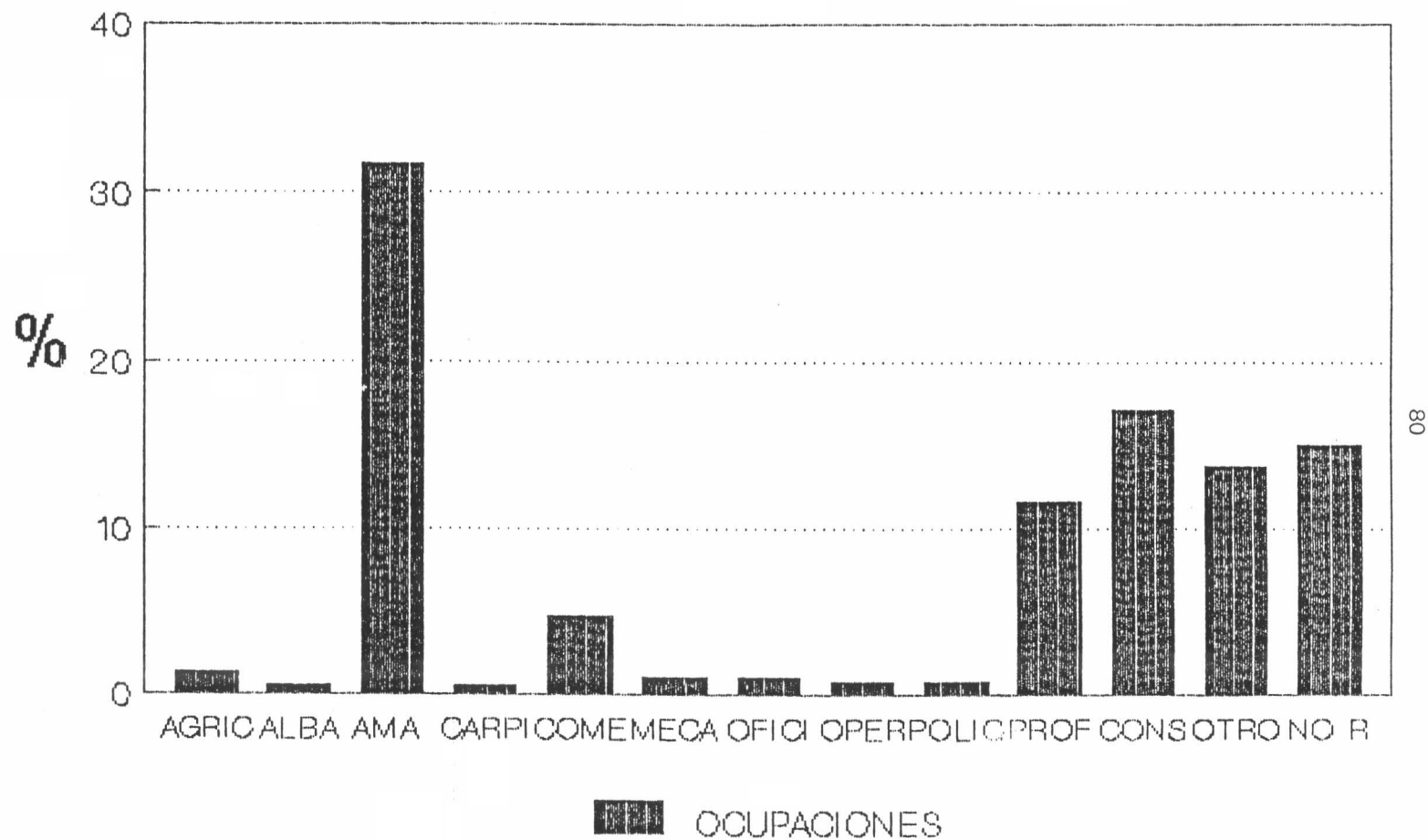
CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.6: NUMERO DE HIJOS

NUMERO POR FAMILIA	NUMERO PORCENTAJE	
	TOTAL	
	379.00	100%
Cero	69.00	18.21
Uno a dos hijos	99.00	26.12
Tres a cuatro	101.00	26.65
Cinco o más	68.00	17.94
No Responde	42.00	11.08

GRAFICO 2.5

OCUPACION DE CONYUGE



CENSO DE MICROEMPRESAS 1991

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.7: NUMERO DE HIJOS QUE TRABAJAN

NUMERO POR FAMILIA	NUMERO	PORCENTAJE
TOTAL	379.00	100%
Cero	252.00	66.49
Uno a dos hijos	64.00	16.89
Tres a cuatro	2.00	0.53
Cinco o más	4.00	1.06
No Responde	57.00	15.04

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.8: NUMERO DE DEPENDIENTES DE LA FAMILIA

NUMERO POR FAMILIA	NUMERO	PORCENTAJE
TOTAL	379.00	100%
Cero	119.00	31.40
Uno a dos hijos	66.00	17.41
Tres a cuatro	78.00	20.58
Cinco o más	55.00	14.51
No Responde	61.00	16.09

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.9: FUENTE DE INGRESOS DE FAMILIA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

FUENTE	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	46.00	111.00	196.00	6.00	20.00	379.00	100%
Salario							
Emp.Pública	5	15	14	2	1	37.00	9.76
Emp.Privada	5	12	34	0	2	53.00	13.98
Microempresa	18	58	105	3	6	190.00	50.13
No Responde	18	26	43	1	11	99.00	26.12

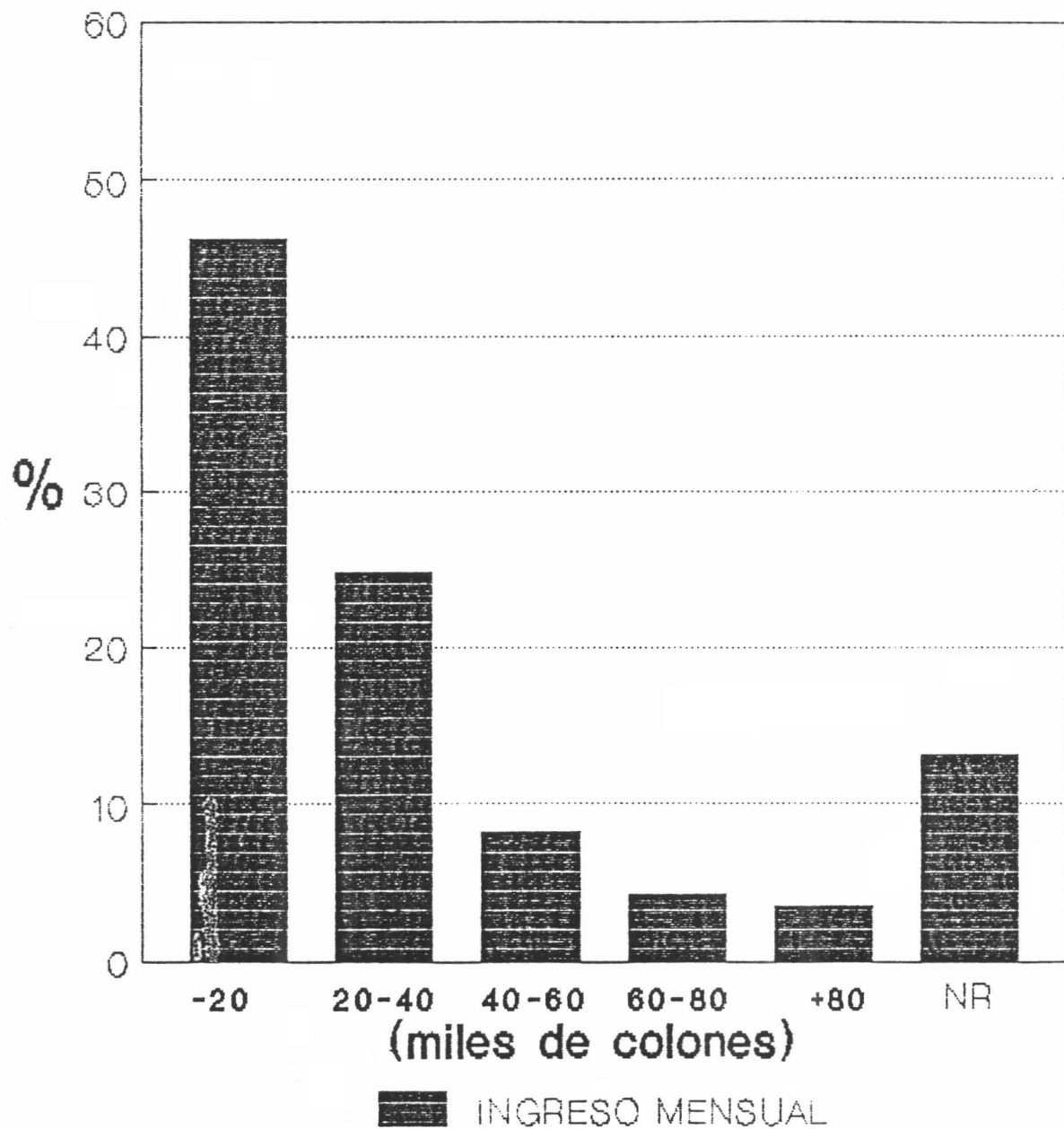
SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.10: TOTAL DE INGRESOS DE FAMILIA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA
(en colones mensuales)

FUENTE	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	55.00	109.00	188.00	5.00	22.00	379.00	100%
Menos 20.000	32.00	36.00	94.00	1.00	12.00	175.00	46.17
20000 a-40000	10	35	42	3	4	94.00	24.80
40000 a-60000	4	10	16	1	0	31.00	8.18
60000 a-80000	1	5	9	0	1	16.00	4.22
Más de 80000	4	5	4	0	0	13.00	3.43
No Responde	4.00	18.00	23.00	0.00	5.00	50.00	13.19

GRAFICO 2.6 TOTAL INGRESOS FAMILIA



CARACTERISTICAS DE LA MICROEMPRESA

Cuadros

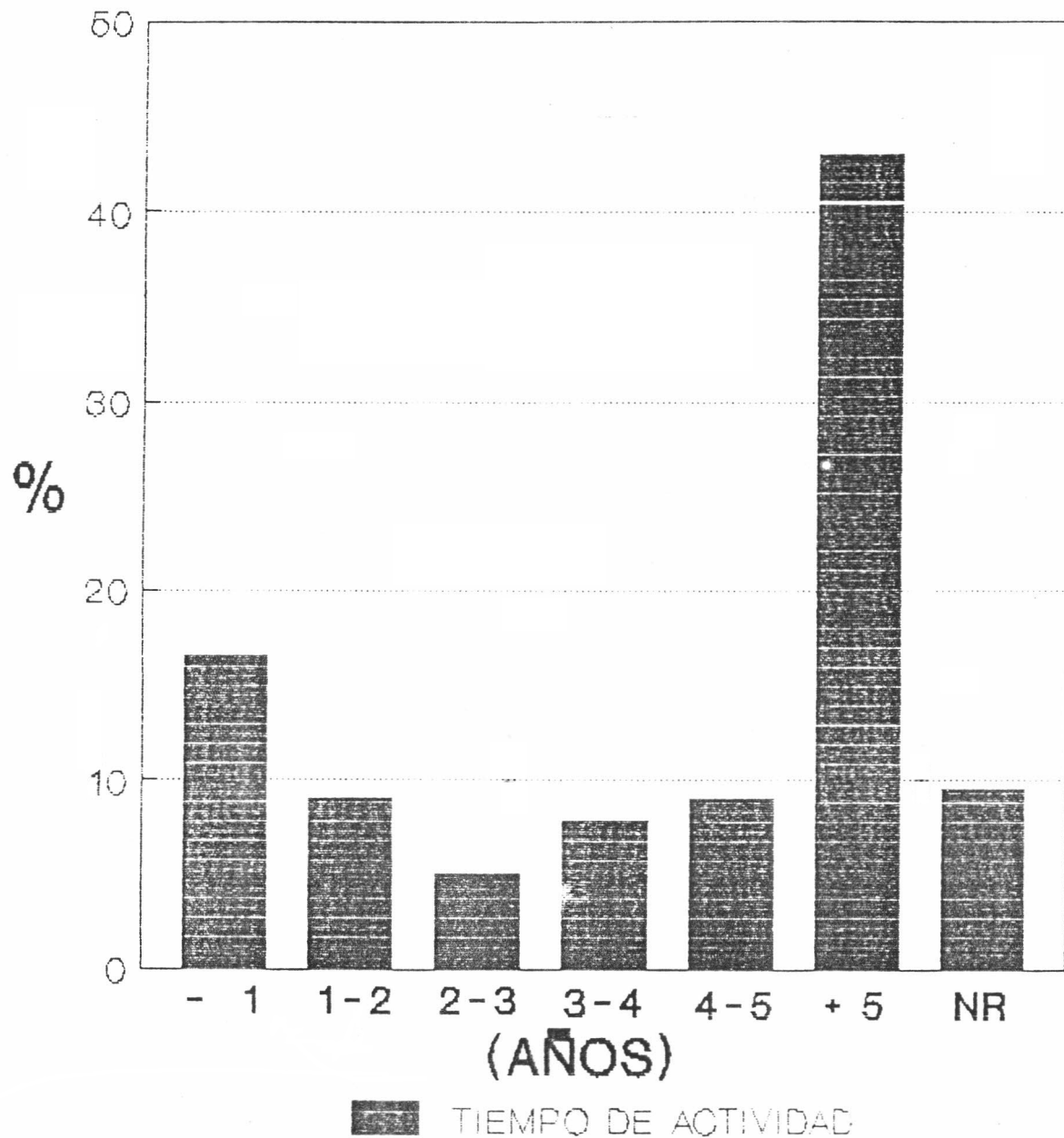
2.11 Tiempo de realizar actividad	Página 85
2.12 Razón para dedicarse a la actividad	Página 85
2.13 Definición de volumen de producción	Página 87
2.14 Volumen de ventas	Página 87
2.16 Cómo calcula precio de producto	Página 88
2.17 Contrata personal	Página 89
2.18 Salarios Promedio	Página 90
2.19 Quién vende sus productos	Página 90
2.20 A quién vende sus productos	Página 92
2.21 Dónde vende sus productos	Página 92
2.22 Cómo distribuye productos	Página 94
2.23 Identificación de productos	Página 94

Gráficos

2.8 Volumen de ventas	Página 89
2.9 Contrata personal	Página 91
2.10 Salarios Promedio	Página 91
2.11 A quién vende sus productos	Página 93
2.12 Identificación de productos	Página 93

GRAFICO 2.7

TIEMPO DE MICROEMPRESA



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.13: COMO SE DEFINE VOLUMEN DE PRODUCCION Y O SERVICIOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

TIEMPO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Materia prima	10.00	11.00	17.00	0.00	3.00	41.00	10.82
Solicitud clientes	28	80	122	3	9	242.00	63.85
Capac.de maquinaria	8	1	2	1	1	13.00	3.43
Tamaño del local	3	10	10	1	2	26.00	6.86
Costumbre	5	7	2	0	1	15.00	3.96
Volumen de ventas	2.00	8.00	8.00	0.00	1.00	19.00	5.01
Efectivo	3.00	7.00	9.00	0.00	2.00	21.00	5.54
Recursos humanos	4.00	1.00	6.00	0.00	0.00	11.00	2.90
Otros	2.00	2.00	2.00	0.00	0.00	6.00	1.58
No Responde	3.00	10.00	10.00	0.00	4.00	27.00	7.12

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.14: VOLUMEN DE VENTAS DE LA EMPRESA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA
(en colones semanales)

VOLUMEN VENTAS	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Menos 20.000 colones	46.00	79.00	141.00	4.00	16.00	286.00	75.46
20.000 - 40.000	2	8	16	1	0	27.00	7.12
40.000 - 60.000	0	6	8	0	1	15.00	3.96
60.000 - 80.000	3	11	17	0	0	31.00	8.18
Más de 80.000	3.00	5.00	6.00	0.00	1.00	15.00	3.96
No Responde	4.00	25.00	40.00	0.00	5.00	74.00	19.53

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.16: FORMA DE CALCULO DE PRECIO DEL PRODUCTO O SERVICIO
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

FORMA DE CALCULO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tría	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Según competencia	8.00	20.00	35.00	1.00	5.00	69.00	18.21
Incremento del precio anterior	11	18	17	1	5	52.00	13.72
Según costo insumos	32	59	113	2	10	216.00	56.99
Otros	1	7	11	1	1	21.00	5.54
No Responde	2.00	5.00	12.00	0.00	2.00	21.00	5.54

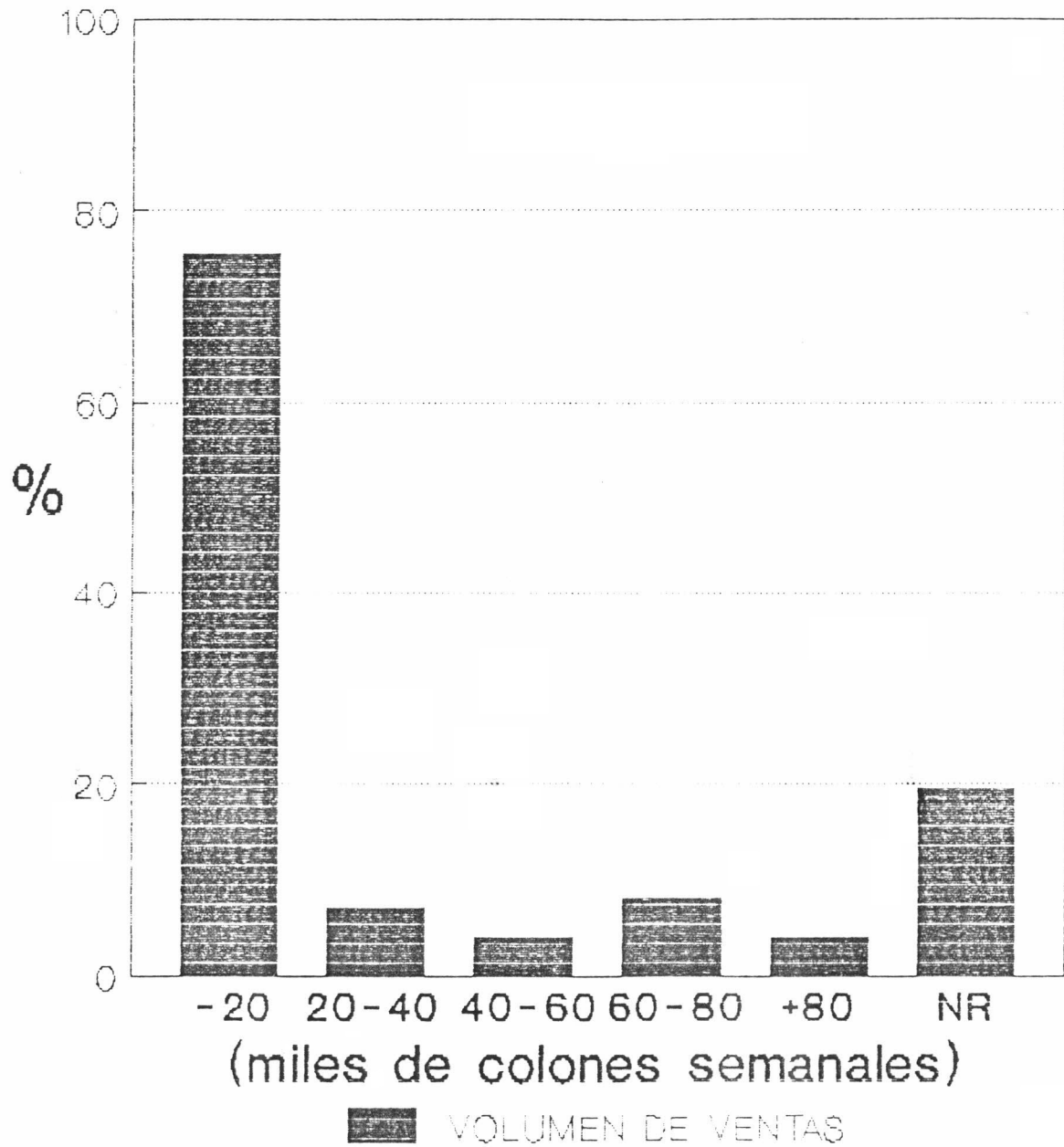
SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.17: CONTRATA PERSONAL
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

CONTRATA PERSONAL	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tría	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
SI	9.00	65.00	40.00	0.00	4.00	118.00	31.13
NO	43	72	130	5	15	265.00	69.92
No Responde	2.00	12.00	18.00	0.00	4.00	36.00	9.50

GRAFICO 2.8 VOLUMEN VENTAS



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.18: SALARIOS PROMEDIO POR SEMANA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

SALARIOS	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Menos de 2.500	1.00	4.00	6.00	0.00	0.00	11.00	2.90
2.500 a -5.000	5	18	29	0	2	54.00	14.25
5.000 a -10.000	2	1	2	0	0	5.00	1.32
10.000 a -15.000	0	0	0	0	0	0.00	0.00
Más de 15.000	0.00	2.00	1.00	1.00	0.00	4.00	1.06
No Responde	46.00	84.00	150.00	4.00	21.00	305.00	80.47

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.19: QUIEN VENDE SUS PRODUCTOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

VENDEDOR	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Microempresario	44.00	75.00	142.00	3.00	16.00	10,851.00	2,863.06
Esposa(o)	2	9	5	1	1	18.00	4.75
Hijos	2	7	6	0	0	15.00	3.96
Personal	1	5	12	0	0	18.00	4.75
Familiares	3.00	6.00	5.00	0.00	1.00	15.00	3.96
Otros	1.00	3.00	2.00	0.00	1.00	7.00	1.85
No Aplica	0.00	0.00	1.00	0.00	0.00	1.00	0.26
No Responde	1.00	4.00	15.00	1.00	4.00	25.00	6.60

GRAFICO 2.9
CONTRATA PERSONAL

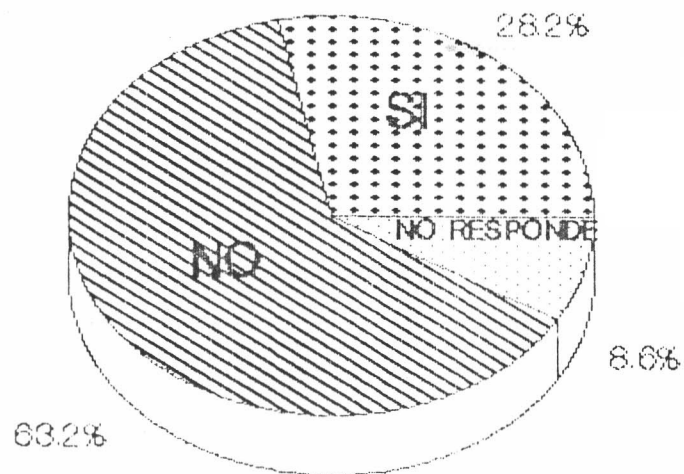
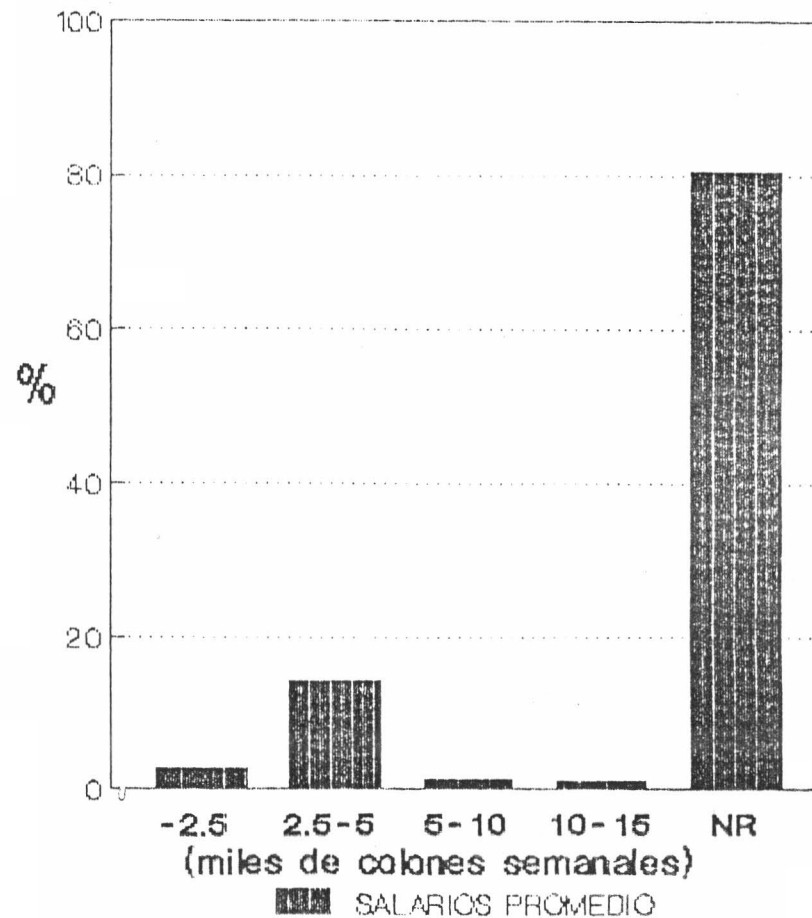


GRAFICO 2.10
SALARIOS PROMEDIO



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.20: A QUIEN VENDE SUS PRODUCTOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

COMPRADOR	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Consumidor final	38.00	90.00	155.00	3.00	17.00	303.00	79.95
Intermediario	10	7	7	1	1	26.00	6.86
Otros	2	1	1	1	0	5.00	1.32
No Responde	4	11	25	0	5	45.00	11.87

SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.21: DONDE VENDE SUS PRODUCTOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

TIEMPO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
Mercado Local	30	88	148	3	17	286	75.46
Mercado Regional	5	6	8	1	1	21	5.54
Mercado Nacional	15	3	8	0	0	26	6.86
No Responde	4	12	24	1	5	46	12.14

GRAFICO 2.11
A QUIEN VENDE PRODUCTOS

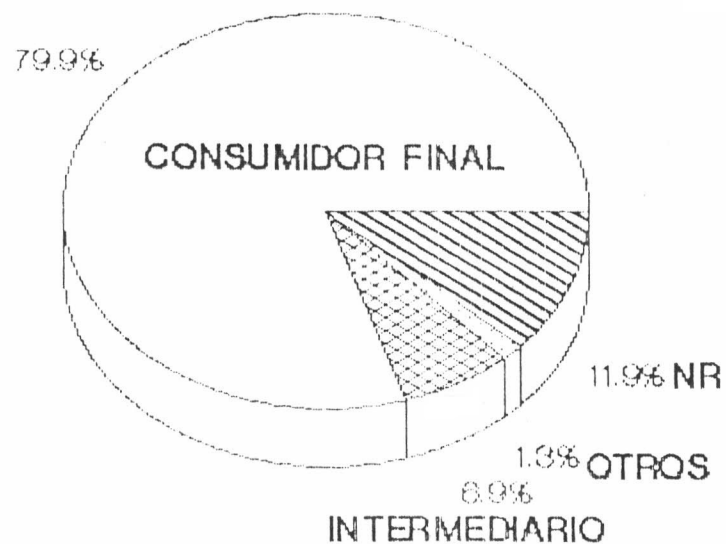
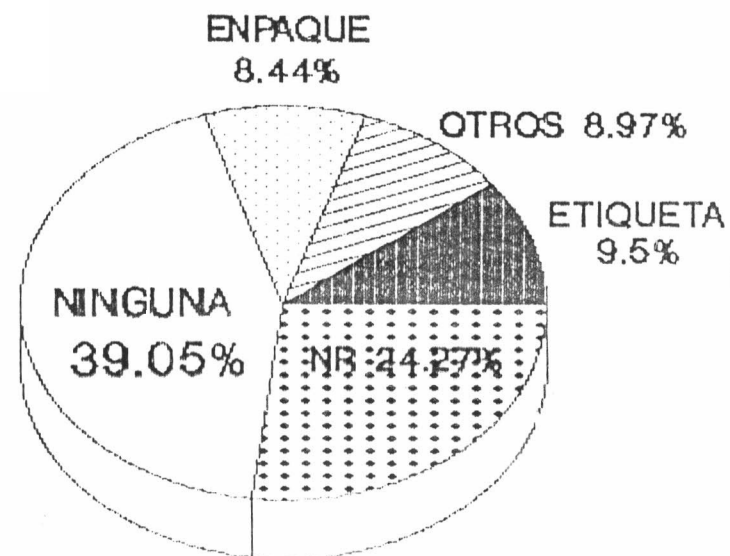


GRAFICO 2.12
COMO IDENTIFICA PRODUCTOS



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.22: COMO DISTRIBUYE LOS PRODUCTOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

MEDIO DE DISTRIBUCION	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Vende en la casa	38.00	92.00	156.00	3.00	16.00	305.00	80.47
A pie	3	5	3	0	0	11.00	2.90
En bicicleta	1	0	0	1	0	2.00	0.53
Carro propio	6	1	4	0	1	12.00	3.17
Carro alquilado	3.00	0.00	1	0.00	0.00	3.00	0.79
Otros	1.00	3.00	4.00	1.00	3.00	12.00	3.17
No aplica	2.00	0.00	1.00	0.00	0.00	3.00	0.79
No Responde	0.00	8.00	20.00	0.00	3.00	31.00	8.18

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.23: COMO IDENTIFICA SUS PRODUCTOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

MEDIO IDENTIFICACION	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	22.00	378.00	100%
Etiqueta	10.00	16.00	9.00	0.00	1.00	36.00	9.50
Empaque	2	15	13	0	2	32.00	8.44
Otro	9	2	19	1	3	34.00	8.97
Ninguno	16	24	102	0	6	148.00	39.05
No Responde	8.00	25.00	45.00	4.00	10.00	92.00	24.27

CAPITAL DE LA EMPRESA

Cuadros

2.24 Capital inicial	Página 96
2.25 Fuente del capital inicial	Página 96
2.26 Fuente del Préstamo inicial	Página 98
2.27 Intereses del Préstamo inicial	Página 98
2.27.1 Plazos	Página 99
2.27.2 Garantía otorgada	Página 99
2.27.3 Situación actual del préstamo	Página 100
2.28 Otros préstamos	Página 100
2.29 Monto último préstamo	Página 100
2.30 Distribución de inversión	Página 101
2.31 Equipo utilizado	Página 101

Gráficos

2.13 Capital Inicial	Página 97
2.14 Fuente de financiamiento	Página 97
2.15 Distribución inversión inicial y actual	Página 102

NECESIDADES DE INVERSION DE LA EMPRESA

Cuadros

2.32 Necesidades de financiamiento	Página 103
2.33 Tipo de financiamiento	Página 103
2.34 Fuente de financiamiento	Página 105
2.35 Razones para utilizar fuente	Página 105

Gráficos

2.16 Necesidades de financiamiento	Página 104
2.17 Fuente de financiamiento	Página 104

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.24: CAPITAL CON EL QUE INICIO EMPRESA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA
(en colones semanales)

CAPITAL INICIAL	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Menos 15.000 colones	21.00	36.00	75.00	2.00	8.00	142.00	37.47
15.000 - 30.000	8	9	25	1	2	45.00	11.87
30.000 - 45.000	8	0	20	0	0	28.00	7.39
45.000 - 60.000	4	13	19	0	1	37.00	9.76
Más de 60.000	13.00	51.00	49.00	2.00	6.00	121.00	31.93
No Responde	5.00	23.00	44.00	0.00	6.00	78.00	20.58

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.25: FUENTE DE FINANCIAMIENTO DE CAPITAL INICIAL
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

FUENTE	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total No	PORCENTAJE
Totales:	54.00	109.00	188.00	5.00	23.00	379.00	100%
Prstamo	30.00	36.00	48.00	1.00	5.00	120.00	31.66
Ahorro	12.00	41.00	82.00	4.00	12.00	151.00	39.84
Herencia	3	2	11	0	0	16.00	4.22
Venta de bienes	1	7	4	0	0	12.00	3.17
Prestaciones	0	2	3	0	0	5.00	1.32
Otros	5.00	6.00	15.00	0.00	1.00	27.00	7.12
No Aplica	0.00	0.00	3.00	0.00	0.00	3.00	0.79
No Responde	3.00	15.00	22.00	0.00	5.00	45.00	11.87

GRAFICO 2.13

CAPITAL INICIAL

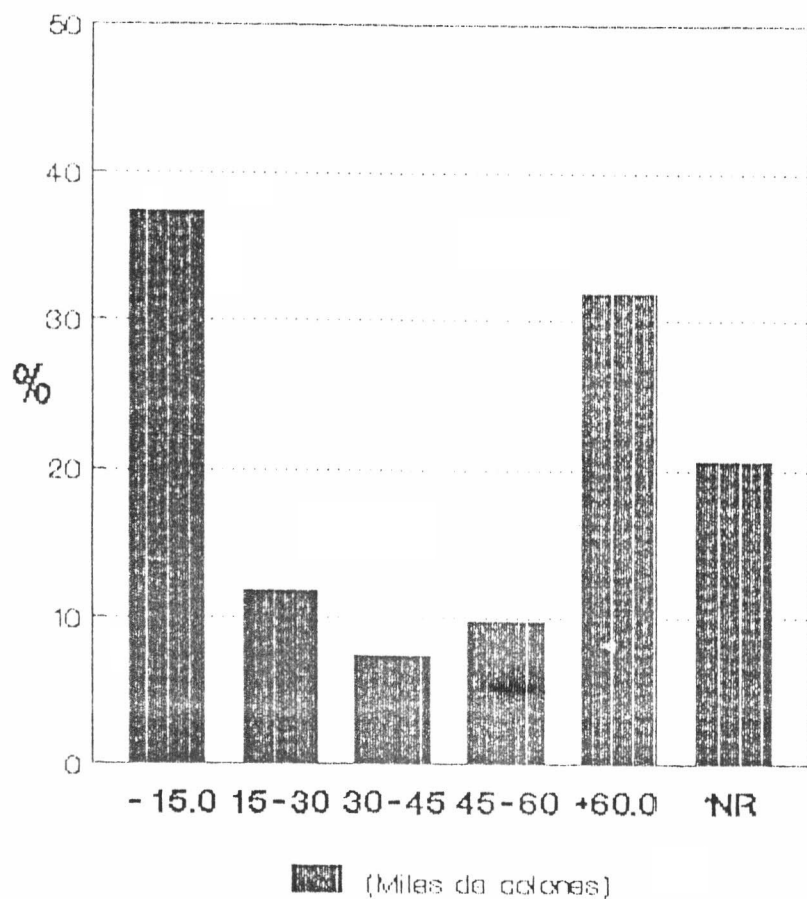
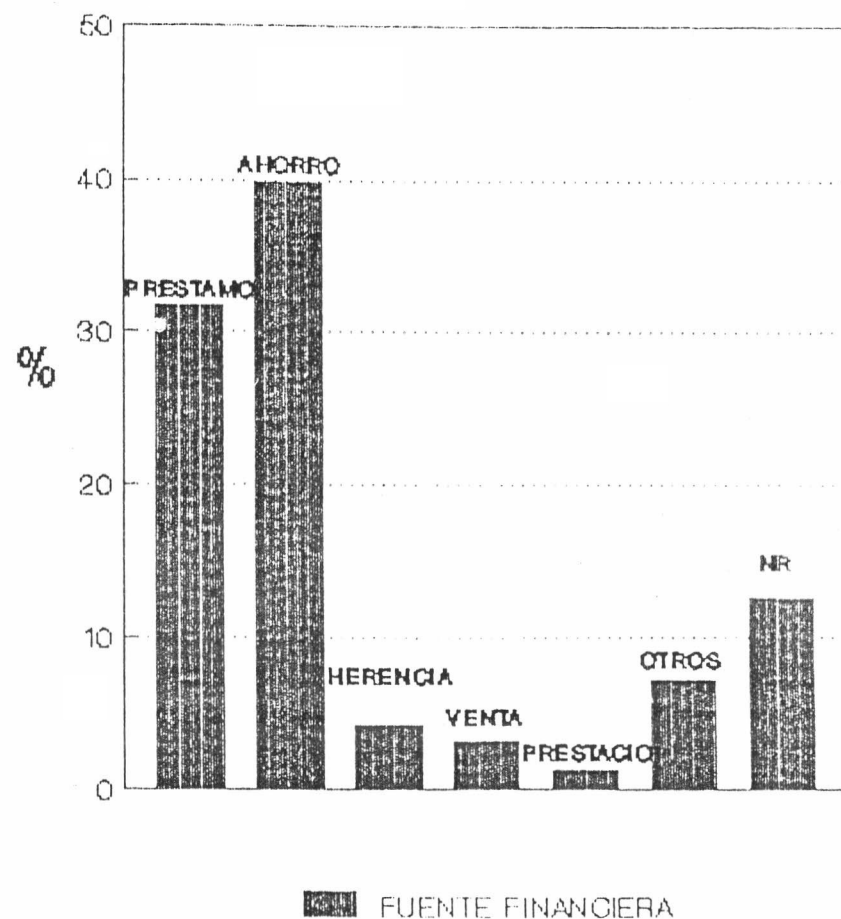


GRAFICO 2.14

FUENTE FINANCIAMIENTO



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.26: FUENTE DEL PRESTAMO INICIAL
 SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

FUENTE DEL PRESTAMO INICIAL	NUMERO EMPRESAS	PORCENTAJE
Totales:	379	100%
Familiar	25	6.60
Financiera	7	1.85
Banco	42	11.08
Asociación	19	5.01
Otros	13	3.43
No Aplica	42	11.08
No Responde	231	60.95

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.27: CONDICIONES DEL PRESTAMO INICIAL
 MONTO DE INTERESES

INTERESES	TOTAL DE MICROEMPRESAS	PORCENTAJE
TOTAL:	379	100%
Menos del 18%	56	14.78
18 a menos de 25%	22	5.80
25 a menos de 30%	4	1.06
Más del 30%	8	2.11
No Responde	1	0.26
No Aplica	288	75.99

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.27.1: CONDICIONES DEL PRESTAMO INICIAL
PLAZOS

PLAZO	TOTAL DE MICROEMPRESAS	PORCENTAJE
TOTAL:	379.00	100%
Menos de 6 meses	2.00	0.53
6 meses a -1 año	4.00	1.06
1 año a -18 meses	3.00	0.79
18 meses a -2 años	3.00	0.79
Menos de 2 años	79.00	20.84
No Responde	0.00	0.00
No Aplica	288.00	75.99

CUADRO No 2.27.2: CONDICIONES DEL PRESTAMO INICIAL
GARANTIA OTORGADA

GARANTIA	TOTAL DE MICROEMPRESAS	PORCENTAJE
TOTAL:	379.00	100%
Fiduciaria	64.00	16.89
Prendaria	15.00	3.96
Hipotecaria	8.00	2.11
Ninguna	4.00	1.06
No Responde	0.00	0.00
No Aplica	288.00	75.99

CUADRO No 2.27.3: CONDICIONES DEL PRESTAMO INICIAL

CUADRO No 2.27.3: CONDICIONES DEL PRESTAMO INICIAL
SITUACION ACTUAL

INTERESES	TOTAL DE MICROEMPRESAS	PORCENTAJE
TOTAL:	379.00	100%
Cancelado	47.00	12.40
Activo	44.00	11.61
No Responde	0.00	0.00
No Aplica	288.00	75.99

ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.28: HA RECIBIDO OTROS PRESTAMOS
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

HA RECIBIDO OTROS PRESTAMOS	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
SI	15	26	31	3	4	79	20.84
NO	35	61	101	1	12	210	55.41
No Responde	4	22	56	1	7	90	23.75

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.29: MONTO DEL ULTIMO PRESTAMO RECIBIDO
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

MONTO RECIBIDO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
Menos 50.000 colones	3	13	10	1	2	29	7.65
50.000 - 100.000	3	6	6	1	2	18	4.75
100.000 - 150.000	6	7	8	0	1	22	5.80
150.000 o más	6	6	11	1	0	24	6.33
No Responde	36	77	153	2	18	286	75.46

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.30: COMPOSICION DE INVERSION INICIAL Y ACTUAL

COMPONENTE	EMPRESAS QUE INVIRTIERON			
	INVERSION INICIAL		INVERSION ACTUAL	
	Número	Porcentaje	Número	Porcentaje
Maquinaria	177	46.70	210	55.41
Materia Prima	234	61.74	235	62.01
Local	84	22.16	82	21.64
Mano de Obra	1	0.26	0	0.00
Asistencia Técnica	12	3.17	0	0.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

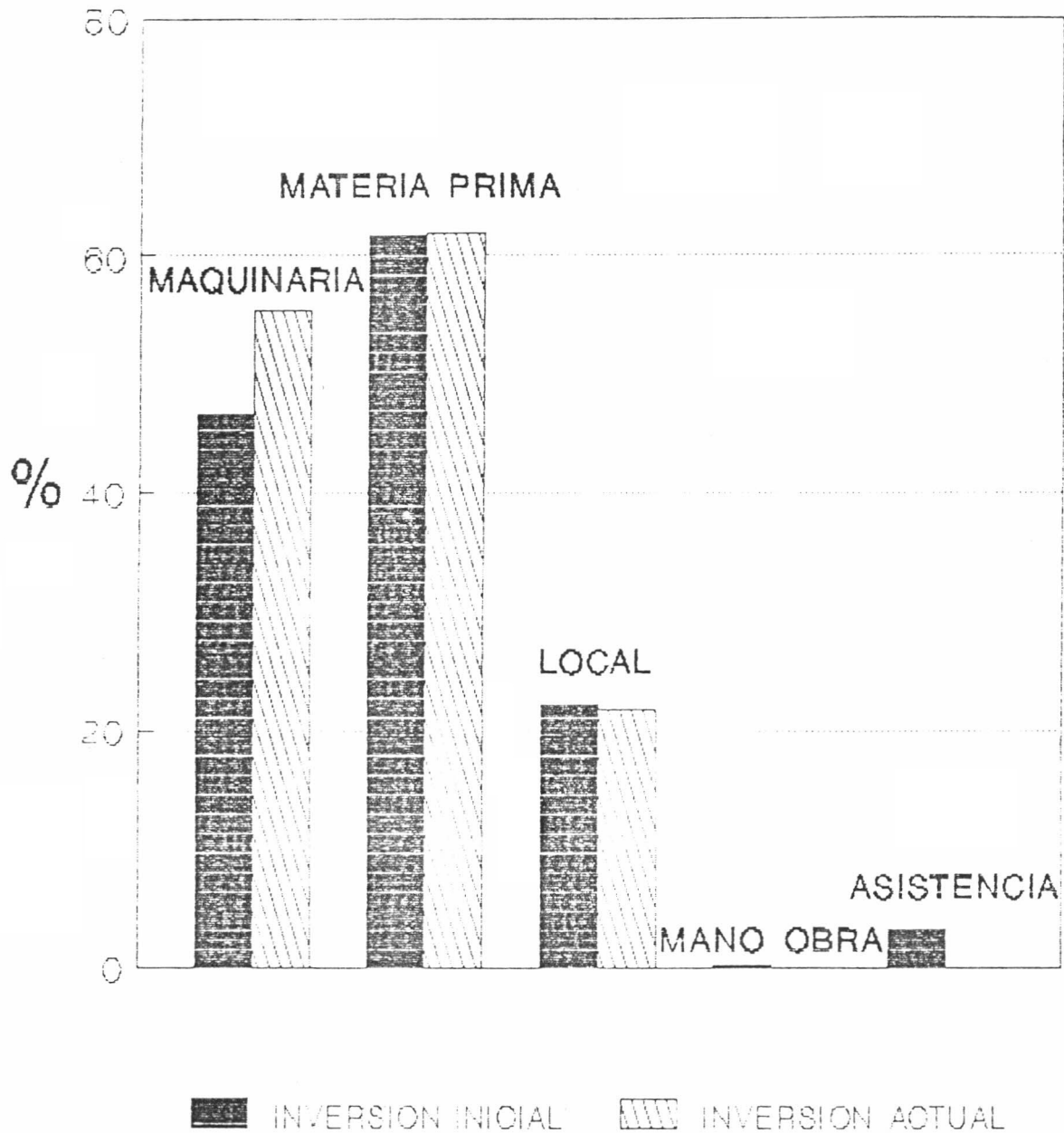
CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.31: EQUIPO UTILIZADO POR LA EMPRESA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

EQUIPO UTILIZADO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindustria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
Herr.Convencional	14	32	48	3	1	98	25.86
Herr.Especiales	2	6	16	0	1	25	6.60
Máq.Elctricas	34	42	102	1	12	191	50.40
Equipo Mecánico	2	9	10	1	0	22	5.80
Otros	2	10	4	0	2	18	4.75
No Responde	0	10	8	0	7	25	6.60

GRAFICO 2.15

COMPOSICION INVERSION



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.32: NECESIDADES DE FINANCIAMIENTO ACTUAL
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

NECESIDAD PLANTEADA	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
Ninguna	0	14	30	2	0	46	12.14
Reposición equipo	8	8	11	0	3	30	7.92
Arreglo local	12	21	27	1	7	68	17.94
Materia prima	18	42	51	2	7	120	31.66
Mano de Obra	1	1	3	0	1	6	1.58
Nueva Tecnología	15	14	47	0	5	81	21.37
Otros	0	5	9	0	0	14	3.69
No Responde	0	4	10	0	0	14	3.69

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.33: FORMA DE FINANCIAMIENTO DE LA EMPRESA

FORMA DE FINANCIAMIENTO	NUMERO DE EMPRESAS	PORCENTAJE
Totales:	379	100%
Prstamo	184	48.55
Ahorro	9	2.37
Otros	2	0.53
No Responde	184	48.55

GRAFICO 2.16
NECESIDADES FINANCIAMIENTO

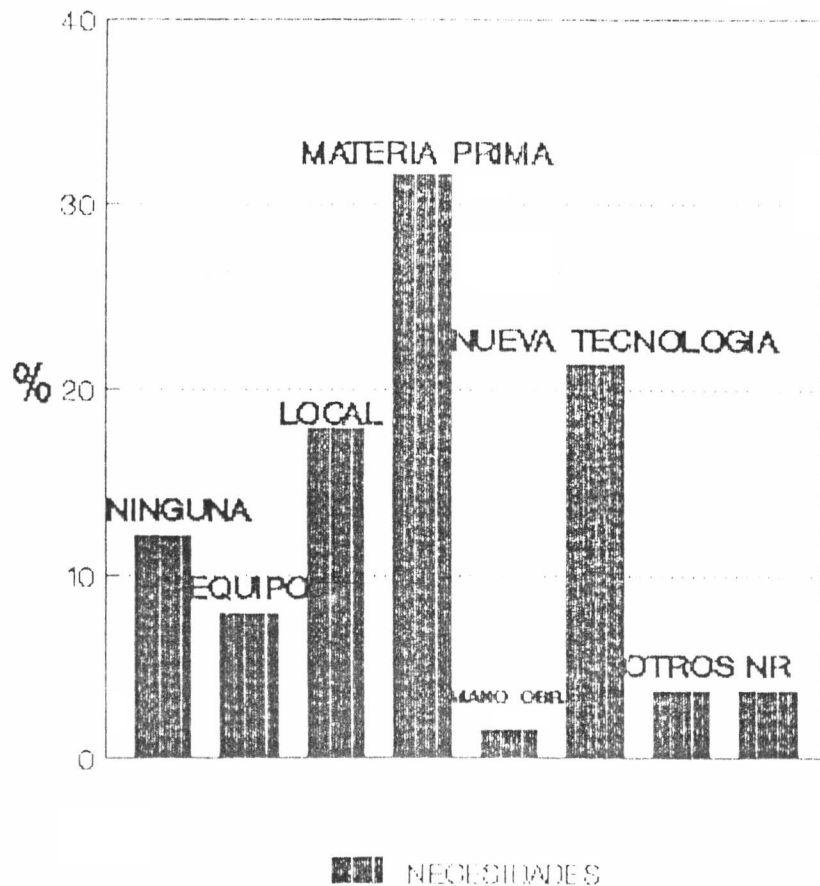
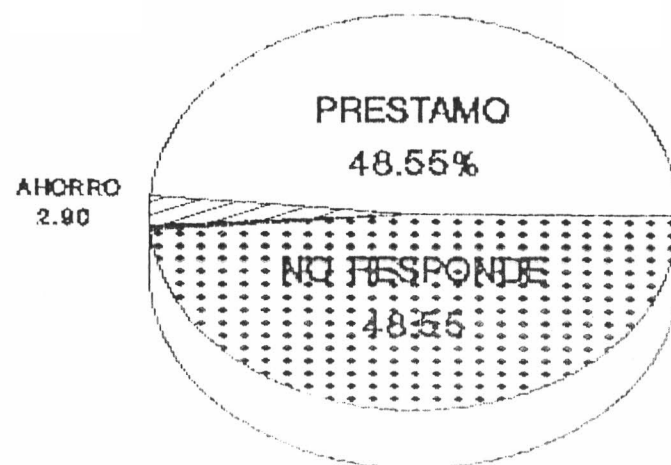


GRAFICO 2.17
FUENTE FINANCIAMIENTO



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.34: FUENTE DE FINANCIAMIENTO DEL PRESTAMO

FUENTE DE FINANCIAMIENTO	NUMERO DE EMPRESAS	PORCENTAJE
Totales:	184	100 %
Banco	34	18.48
Familiar	3	1.63
Intermediario	1	0.54
Asociación	57	30.98
Otros	3	1.63
No Responde	86	46.74

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.35: POR QUE UTILIZA ESTA FUENTE

RAZON	NUMERO DE EMPRESAS	PORCENTAJE
Totales:	184	100%
Monto del inters	30	16.30
Costumbre familiar	4	2.17
Facilidad de Sistema	28	15.22
Prstamo es rápido	9	4.89
No Responde	113	61.41

PROBLEMAS PRINCIPALES DE LA EMPRESA

Cuadros

2.36 Planes futuros del Empresario	Página 107
2.37 Problemas principales	Página 107

Gráficos

2.18 Planes futuros del Empresario	Página 108
2.19 Problemas principales	Página 109

ORGANIZACION Y ADMINISTRACION

Cuadros

2.38 Separa gastos de la familia	Página 110
2.39 Realiza anotaciones sobre gastos	Página 110
2.40 Realiza otras anotaciones	Página 112
2.41 Cuáles realiza	Página 112
2.42 Persona que realiza anotaciones	Página 113
2.43 Recibió capacitación	Página 113
2.44 Recibió asistencia técnica	Página 114
2.45 Areas requeridas de capacitación	Página 114
2.46 Areas requeridas de asistencia técnica	Página 116

Gráficos

2.20 Realiza anotaciones sobre gastos	Página 111
2.21 Cuáles otras realiza	Página 111
2.22 Areas requeridas de capacitación	Página 115
2.23 Areas requeridas de asistencia técnica	Página 115

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.36: PLANES FUTUROS DEL EMPRESARIO
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

PLAN FUTURO	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Mantenerlo como está	8	16	43	3	5	75	19.79
Aumentar ventas	32	66	85	1	8	192	50.66
Diversificar produc.	18	17	39	0	8	82	21.64
Aumentar producción	21	16	42	1	5	85	22.43
Adquirir equipo nuev	26	15	53	1	4	99	26.12
Otros	8	18	15	0	2	43	11.35
No Aplica	1	2	6	0	0	9	2.37
No Responde	3	16	20	0	0	39	10.29

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

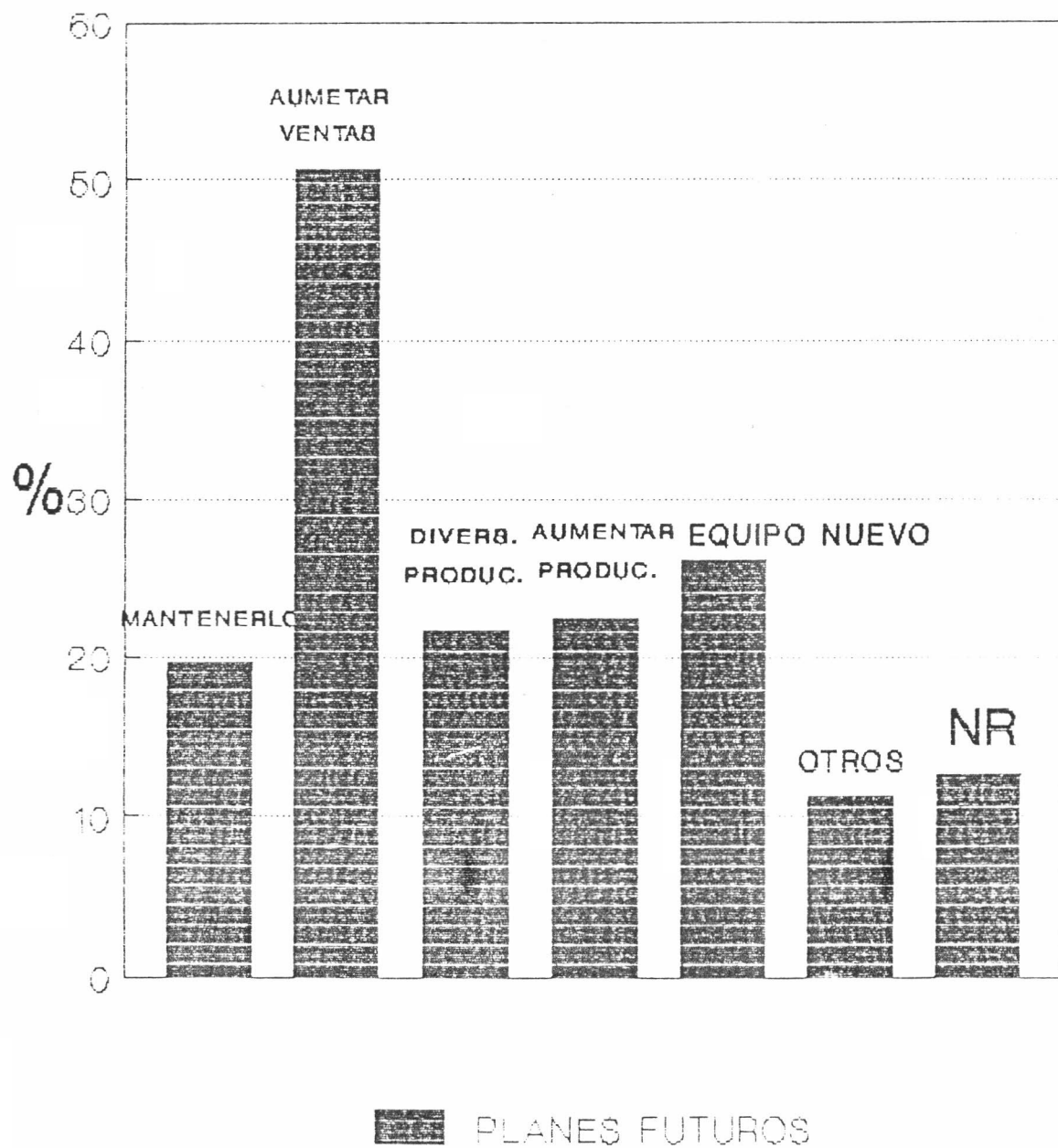
CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.37: PROBLEMAS PRINCIPALES DE LA EMPRESA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

PROBLEMA PRINCIPAL	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Falta capital para invertir	40	66	98	0	13	217	57.26
Venta y/o mercado productos	7	8	12	0	2	29	7.65
falta equipo adecuado	12	12	36	0	4	64	16.89
Malas condiciones trabajo	2	1	6	0	1	10	2.64
Calidad del producto	0	1	2	0	0	3	0.79
Exceso de competencia	5	27	39	2	5	78	20.58
Ninguno	8	11	35	0	2	56	14.78
No Responde	2	19	22	0	6	49	12.93

GRAFICO 2.18

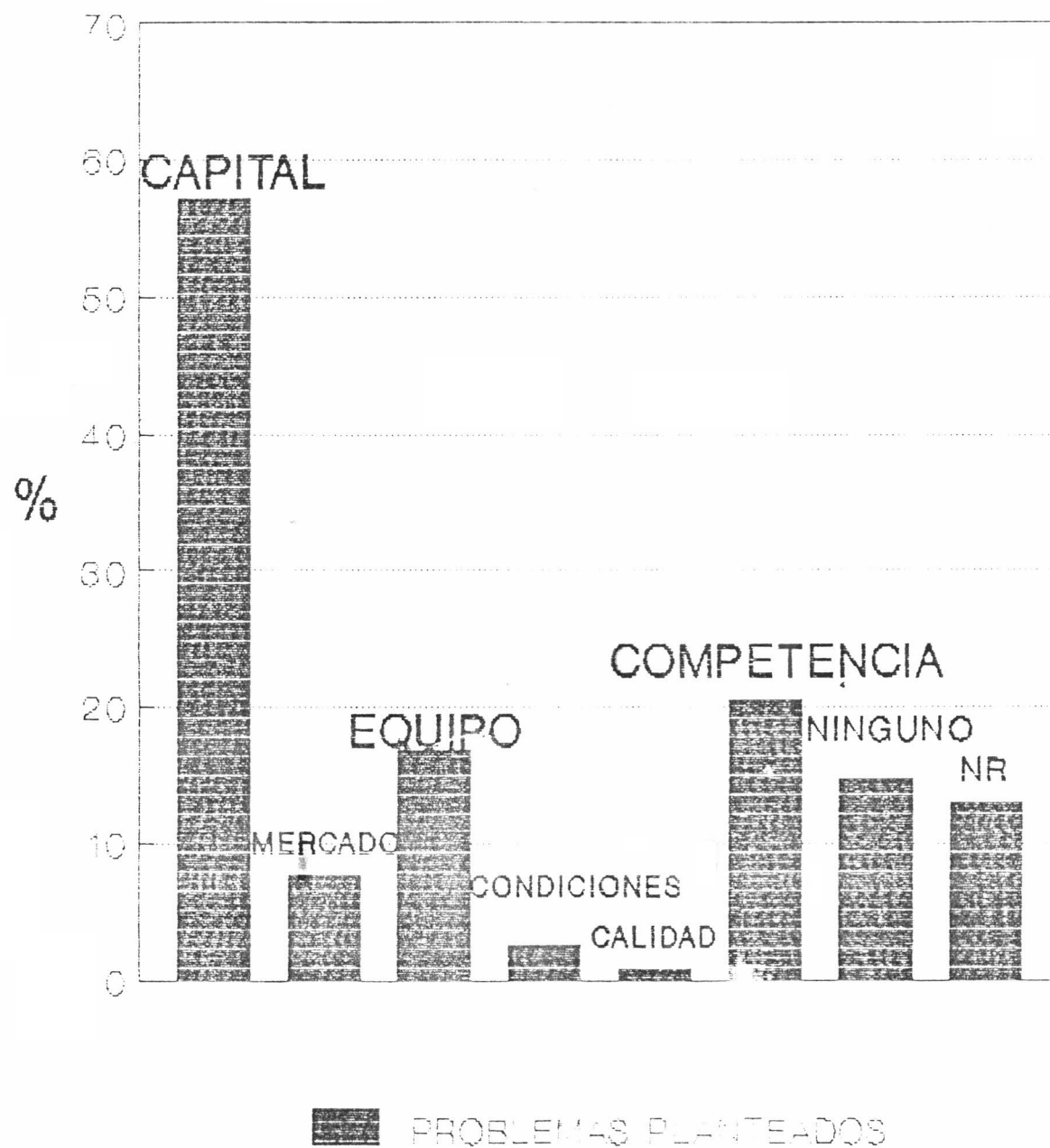
PLANES FUTUROS



CENSO DE MICROEMPRESARIOS 1991

GRAFICO 2.19

PROBLEMAS DE LA MICROEMPRESA



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.38: SEPARA GASTOS DE FAMILIA

SEPARA GASTOS	NUMERO EMPRESARIOS	PORCENTAJE
Totales:	379	100%
SI	172	45.38
NO	162	42.74
No Responde	45	11.87

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.39: REALIZA ANOTACIONES SOBRE GASTOS
 SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

REALIZA ANOTACIONES	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
SI	30	68	84	2	5	189	49.87
NO	21	23	78	3	13	138	36.41
No Responde	3	18	26	0	5	52	13.72

GRAFICO 2.20
REALIZA ANOTACION DE GASTOS

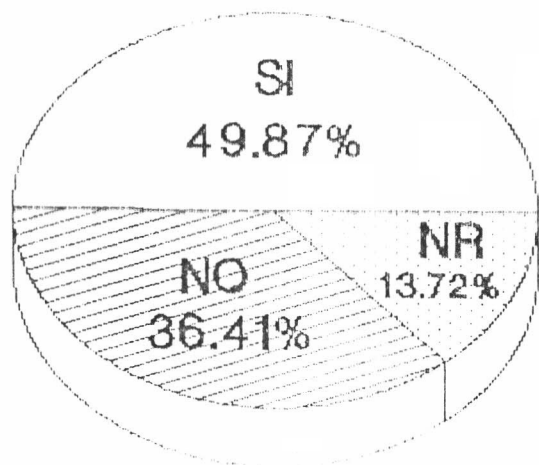
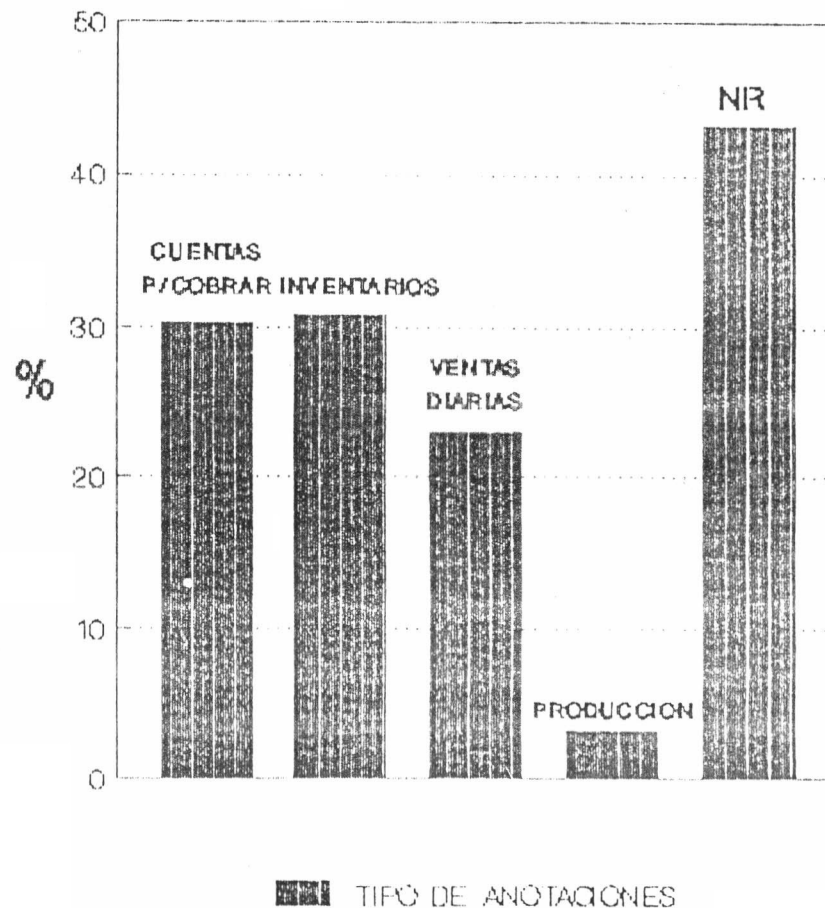


GRAFICO 2.21
OTRAS ANOTACIONES



SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.40: REALIZA OTRAS ANOTACIONES
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

OTRAS ANOTACIONES	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
SI	20	52	65	1	3	141	37.20
NO	28	33	83	3	12	159	41.95
No Aplicca	0	0	6	0	1	7	1.85
No Responde	6	24	34	1	7	72	19.00

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.41: OTRAS ANOTACIONES QUE REALIZA

ANOTACIONES QUE REALIZA	NUMERO EMPRESARIOS	PORCENTAJE
Cuentas por cobrar	115	30.34
Inventarios	117	30.87
Ventas Diarias	87	22.96
Producción	12	3.17
No Aplica	37	9.76
No Responde	164	43.27

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.42: PERSONA QUE REALIZA LAS ANOTACIONES

ANOTADOR		
	NUMERO EMPRESARIOS	PORCENTAJE
Totales:	189	100%
Microempresario	103	54.50
Contador	68	35.98
Empleado	2	1.06
Familiar	16	8.47

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.43: RECIBIO CAPACITACION PARA REGISTRAR
 SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

RECIBIO CAPACITACION	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
SI	21	32	48	4	8	113	29.82
NO	31	60	116	1	10	218	57.52
No Responde	2	17	24	0	5	48	12.66

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.44: RECIBIO ASISTENCIA TECNICA
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

RECIBIO ASIST.TECNICA	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Totales:	54	109	188	5	23	379	100%
SI	15	18	33	2	3	71	18.73
NO	37	72	131	2	15	257	67.81
No Responde	2	19	24	1	5	51	13.46

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
SUBREGION DE SAN RAMON

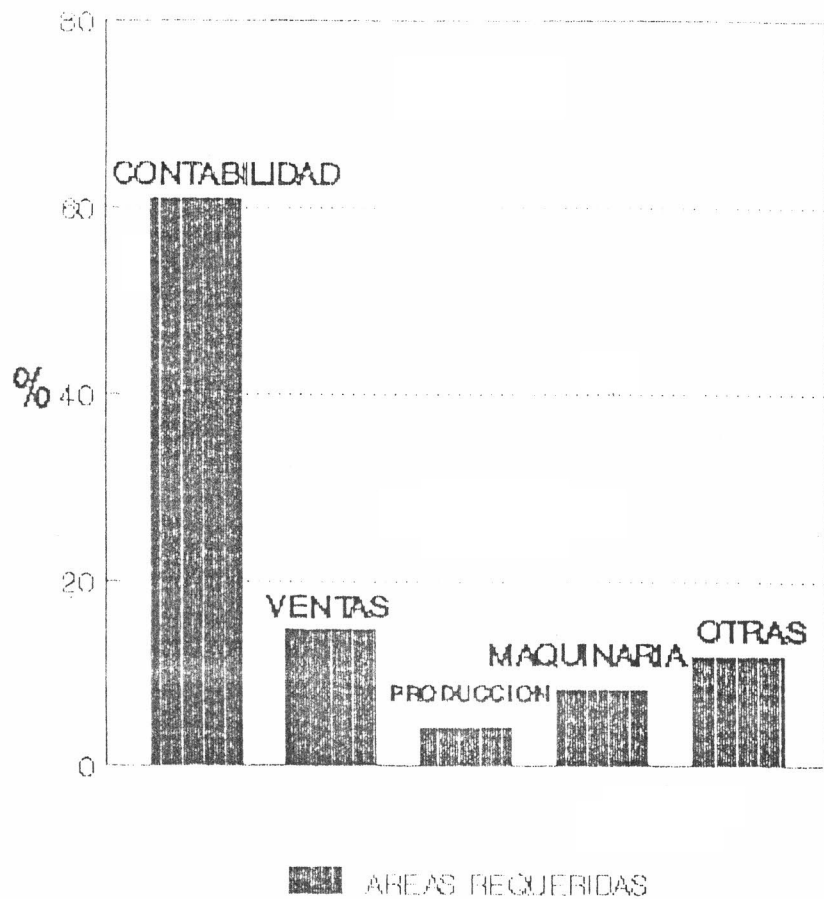
CENSO DE MICROEMPRESAS
DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.45: AREAS EN QUE REQUIERE CAPACITACION
SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

AREAS CAPACITACION	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Contabilidad	21	29	47	3	3	103	60.95
Ventas	6	7	9	2	1	25	14.79
Producción	0	2	4	0	1	7	4.14
Manejo maquinaria	5	4	4	1	0	14	8.28
Otras	5	3	5	0	7	20	11.83

GRAFICO 2.22

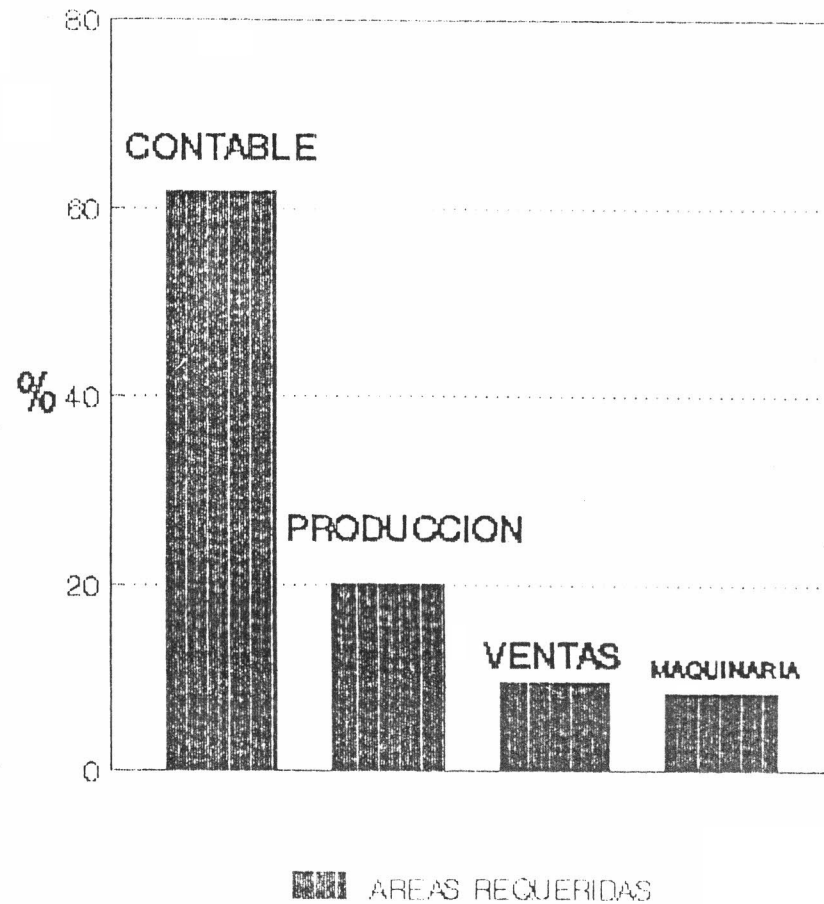
NECESIDADES DE CAPACITACION



CENSO DE MICROEMPRESAS 1991

GRAFICO 2.23

NECESIDADES ASISTENCIA TECNICA



CENSO DE MICROEMPRESAS 1991

SERVICIOS TECNICOS DEL SUR S A
 ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS
 SUBREGION DE SAN RAMON

CENSO DE MICROEMPRESAS
 DISTRITOS CENTRAL Y SAN JUAN 1991

CUADRO No 2.46: AREAS EN QUE REQUIERE ASISTENCIA TECNICA
 SEGUN CLASE DE MICROEMPRESA

AREA EN QUE REQUIERE	Pequeña Industria	Comercio	Servicios	Agroindus- tria	No Contesta	Total	PORCENTAJE
Contable	18	17	15	1	1	52	61.90
Producción	4	6	5	1	1	17	20.24
Ventas	2	0	4	1	1	8	9.52
Manejo maquinaria	4	0	3	0	0	7	8.33

**CONCLUSIONES Y
RECOMENDACIONES**

CONCLUSIONES

1. Evaluación ex-post del Proyecto firmado con recursos del BID.

- a. Los recursos fueron distribuidos entre los sectores acordados en los términos del Proyecto planteado inicialmente, así como entre las zonas.
- b. La zona mayormente beneficiada fue San Ramón, justificación que se dé por ser el lugar físico donde se encuentran las oficinas administrativas de la Asociación.
- c. Se beneficiaron de este Programa, tanto familias como organizaciones, tales como las cooperativas, en los distintos sectores.
- d. De acuerdo a los objetivos planteados inicialmente en el proyecto, estos fueron alcanzados, pues se benefició a los sectores indicados y representados por aquellos que se encontraban más marginados.
- e. Los recursos del Programa retribuyeron a la Asociación de tal forma que a 1990, se han utilizado en 7.3 veces los recursos iniciales.

2. En relación a la encuesta a beneficiarios individuales, en esta fase se obtuvo:

- a. Una amplia participación de las mujeres en las actividades productivas y con énfasis en agricultura.
- b. Los microempresarios son personas de bajos ingresos y con nivel de educación aceptable, pero que podría ser mejor.
- c. Los negocios de los microempresarios están en una etapa madura, o sea son empresas en su mayoría que poseen más de cuatro años de establecidas.
- d. El monto de los créditos fueron bajos, lo cual no permite que haya un incremento importante en el microempresario como tal.
- e. La participación de la Asociación como fuente de financiamiento en la zona, es muy importante.
- f. El valor de las ventas y la utilidad en los que respondieron, no parecen haber sufrido ningún cambio significativo, manteniéndose en menos de

50.000 colones como promedio.

- g. Los microempresarios no llevan registros contables.
- h. No pertenecen a ninguna asociación ni participan en reuniones con otros microempresarios.
- i. La mayoría de los entrevistados siente que vive mejor después de haber participado en el programa.
- j. Se da una total ausencia de programas de Asistencia Técnica y capacitación al microempresario.

3. En relación con la encuesta a las Cooperativas se concluye:

- a. Son cooperativas que al menos poseen más de 51 afiliados.
- b. Los préstamos recibidos fueron de montos superiores al millón de colones y tuvieron también condiciones favorables para pagarlos en cuanto al tiempo.
- c. Los préstamos a las cooperativas fueron para ser dirigidos al préstamo de recursos para sus afiliados y en muy pocas ocasiones, para resolver algún problema productivo, proyecto o incremento de producción.
- d. Por ser cooperativas tienen acceso a otras fuentes de financiamiento.
- e. Han participado en programas de capacitación y asistencia técnica y han obtenido buenos resultados.

4. Al hacer un análisis de los procedimientos que deben existir en la Asociación se determinó que:
 - a. No existen a la fecha, procedimientos escritos.
 - b. Al faltar un manual, las funciones no se generalizan para todos los procedimientos, tal es el caso del seguimiento que se da a los créditos en agricultura y ganadería versus industria. Pues en este último sector, no se practican visitas de seguimiento, .

5. En relación con el aspecto financiero:
 - a. El punto más importante a resaltar, es que los intereses ganados de los recursos, han sido utilizados para gastos operativos.
 - b. A la fecha, la Asociación no cuenta con un financiamiento estable para cubrir los costos operativos.
 - c. Es necesario crear los mecanismos para la búsqueda de recursos para la operación y por otra parte para los programas de crédito que han perdido poder adquisitivo por inflación. Actualmente los \$500.000 aportados por el BID representan 27 millones de colones. Actualmente, esos 17 millones representan obviamente una menor cantidad de dólares. Al no existir capitalización de intereses, el fondo llegará a ser insuficiente.

RECOMENDACIONES GENERALES

Para efectos de que la Asociación continúe con sus programas de financiamiento es importante que se retroalimente de los resultados obtenidos en la evaluación ex-post del Programa financiado con el Banco. Entre estos los más importantes:

1. Si se desean fortalecer el sector del microempresario en Costa Rica y en San Ramón específicamente, los programas de financiamiento deben ir girados a resolver realmente problemas de producción o para compra de insumos, maquinaria y otro. Debemos dotar al microempresario de herramientas que les permita ser competitivos.
2. Acompañados de los programas de crédito, debe existir necesariamente la asistencia técnica y la capacitación de los recursos. En mucho hay deficiencia en el área administrativa. De nuevo el microempresario debe dar un salto cualitativo y solo lo podrá lograr con adecuados programas de capacitación y asistencia.
3. Debe tratar de promoverse las asociaciones de microempresarios, para que los esfuerzos sean canalizados y se obtengan efectos multiplicadores.
4. Debe evaluarse si se deben dar créditos a las cooperativas, en vista de que ella poseen otra fuente de financiamiento. Si se continúa con las cooperativas, deben asegurarse la asociación que existe por parte de esas cooperativas, la adecuada asistencia técnica y capacitación a su afiliado, para que logremos el objetivo común.

En el área administrativa

5. La Asociación debe buscar la fórmula para financiar sus gastos operativos, que no vayan en el detrimento de los recursos o detrimento de los recursos que poseen para el otorgamiento de créditos.
6. Deben existir el mínimo de procedimientos escritos y en la medida que crezca, así deberá ir creciendo la complejidad de los planes y herramientas administrativas que deben instaurar para lograr tener éxito.


ANEXOS



1 esta Asociación , de incorporar a los pequeños productores de la zona de San Ra-
2 món al proceso de industrialización a través del financiamiento y asesoría con
3 fines particularmente útiles a los intereses del Estado al mejorar el nivel de
4 vida socioeconómico de los asociados, razón por la que se considera que la Aso-
5 ciación Pro-fomento de Proyectos Productivos de la Sub-región de San Ramón mere-
6 ce el apoyo y confianza del Estado costarricense. POR TANTO, Decretan: Artículo
7 primero: Se declara de utilidad pública para los intereses del Estado, la Aso-
8 ciación Pro-fomento de Proyectos Productivos de la Sub-región de San Ramón, de-
9 bidamente inscrita en el Registro de Asociaciones. Artículo segundo: Cada vez
10 que se haga uso de las franquicias y concesiones de orden administrativo y eco-
11 nómico que prevé esta declaratoria de utilidad pública deberá la solicitud con-
12 tar previamente con la aprobación del Ministerio de Hacienda. Y posteriormente
13 rendirá un informe anual ante el Ministerio de Justicia y Gracia exigido por el
14 reglamento de la Ley de Asociaciones número doscientos dieciocho. Artículo ter-
15 cero: Una vez publicado este decreto, los interesados deberán protocolizarlo y
16 presentar su testimonio al Registro de Asociaciones del Registro Público. Dado
17 en la Presidencia de la República.- San José, a los nueve días del mes de marzo
18 de mil novecientos noventa. OSCAR ARIAS SANCHEZ.- La Ministra de Justicia y Gra-
19 cia, MARUJA CHACON PACHECO. Es todo. Expediré un primer testimonio.- Cobro ho-
20 norarios de ley. Leído lo escrito, lo aprueba y firmamos en la ciudad de San Ra-
21 món a las diecisiete horas del cinco de junio de mil novecientos noventa. Fs)
22 R.E.Q. .-.-.- CARLOS ALBERTO VIQUEZ UGALDE. LO ANTERIOR ES COPIA DE LA ESCRITU-
23 RA NUMERO VEINTIDOS, VISIBLE AL FOLIO DIECISIETE VUELTO DEL TOMO SEXTO DE MI
24 PROTOCOLO. CONFRONTADO QUE FUE CON SU ORIGINAL RESULTO CONFORME Y SE EXPIDE CO-
25 MO UN PRIMER TESTIMONIO A SOLICITUD DEL INTERESADO EN SAN RAMON A LAS DIECIOCHO
26 HORAS DEL CINCO DE JUNIO DE MIL NOVECIENTOS NOVENTA.

Lic. Redolfo Espinoza Q.
Abogado y Notario
TEL: 45-62 03

ANEXO N°1

 REGISTRO NACIONAL

CEDULA DE PERSONA JURIDICA

NOMBRE

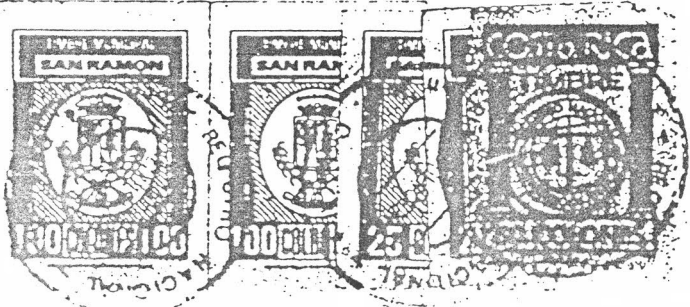
ASOCIACION PRO FOMENTO DE PROYECTOS DE LA
SUBREGION DE SAN RAMON

CECULA N° 5 702 845 995 10

EMITIDO: 25-MAK-80 VENCE: 25-MAK-91

[Handwritten Signature]

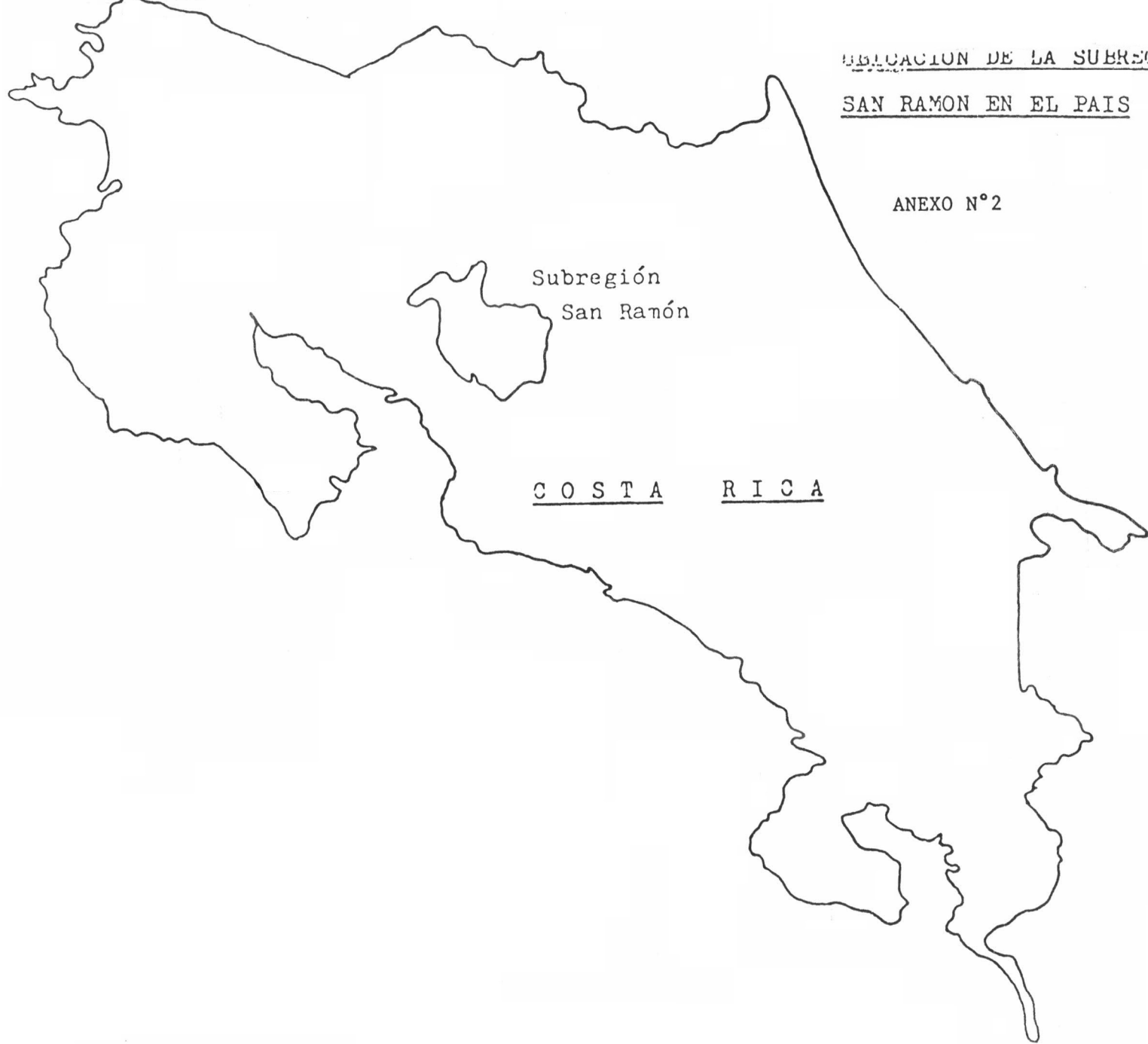
MINISTERIO DE ECONOMIA Y FINANZAS



ESTE DOCUMENTO OTORGA A LA PERSONA JURIDICA A QUE SE REFIERE SU NUMERO DE IDENTIFICACION, Y NO DEMUESTRA LA VIGENCIA DE SU PERSONERIA NI SU INSCRIPCION.

UBICACION DE LA SUBREGION DE
SAN RAMON EN EL PAIS

ANEXO N°2



Subregión
San Ramón

C O S T A R I C A

.....ANEXO 2

Cantones que comprenden la
Subregión San Ramón

ANEXO N° 2



-----ANEXO 3

OPERACIONES CANCELADAS
PROGRAMA RID

INDUSTRIA

NUMERO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
M30				
002 M30	MARCO AURELIO VALVERDE CAMPOS	100.000	1985	SAN RAMON
005 M30	LUIS ANGEL CHAVEZ RAMIREZ	50.000	1985	SAN RAMON
005 M30	JORGE ADRIAN ARAYA NIAS	100.000	1985	SAN RAMON
012 M30	FRANCISCO CAMPOS CARVAJAL	30.000	1985	SAN RAMON
019 M30	VIANEY LEITON GUERRERO	30.000	1986	SAN RAMON
034 M30	M ^o CRISTINA CRUZ CHAVEZ	100.000	1987	SAN RAMON
039 M30	MAYDA BLANCO ROJAS	150.000	1987	SAN RAMON
042 M30	JORGE LUIS CHAVEZ CASTRO	150.000	1987	SAN RAMON
043 M30	GUISSELLE ZUNIGA VARGAS	50.000	1987	SAN RAMON
049 M30	LUIS G ^o . VALERIO BOGANTES	130.000	1987	SAN RAMON
053 M30	M ^o EUGENIA BLANCO ROJAS	150.000	1987	SAN RAMON
054 M30	PAUL ROLAND ^o BRENES CAMBRONERO	270.000	1987	SAN RAMON
056 M30	CARMEN M ^o GAMBOA CAMPOS	30.000	1987	SAN RAMON
063 M30	M ^o FRANCISCA CORDOBA ZUNIGA	60.000	1987	SAN RAMON
070 M30	ANA MARIA PANIAGUA CHAVEZ	270.000	1987	SAN RAMON
077 M30	ALIDA ALFIZAR CHAVERRI	270.000	1987	SAN RAMON
085 M30	MIRIAM MORERA VALVERDE	30.000	1988	SAN RAMON
086 M30	JUAN CARLOS CHAVEZ CASTRO	100.000	1988	SAN RAMON
106 M30	OTONIEL ALVARADO VARGAS	40.000	1989	PALMARES
110 M30	ANA ROSA CAMPOS ARAYA	50.000	1989	SAN RAMON
114 M30	M ^o MAYELA CRUZ RAMIREZ	35.000	1989	SAN RAMON
127 M30	CINTHIA BROZCO CASTRO	200.000	1989	
M31				
001 M31	LUIS LOPEZ ALFARO	100.000	1984	SAN RAMON
003 M31	MARCO ANTONIO HERNANDEZ MORA	118.176	1985	SAN RAMON
008 M31	MAINOR MARTIN LEON CRUZ	120.092	1985	SAN RAMON
009 M31	JESUS CHAVEZ RAMIREZ	79.900	1985	SAN RAMON
010 M31	URIEL G ^o . RODRIGUEZ BARRANTES	150.000	1985	ALFARO RUBI
013 M31	CARMEN M ^o GAMBOA CAMPOS	67.970	1986	SAN RAMON
014 M31	EDUARDO QUESADA ZUNIGA	200.000	1986	SAN RAMON
015 M31	CONSTANTINO ESQUIVEL FERNANDEZ	40.000	1986	SAN RAMON
017 M31	IRMA MONTOYA PANIAGUA	111.500	1986	SAN RAMON
020 M31	OTONIEL ALVARADO VARGAS	30.000	1986	PALMARES
024 M31	CARMEN LIDIA MONTEIRO FERNANDEZ	41.000	1986	SAN RAMON
026 M31	MIREYA BARQUERO FERNANDEZ	35.000	1986	SAN RAMON
031 M31	RAFAEL ANGEL BARRANTES CORSALES	250.000	1987	SAN RAMON
035 M31	FERNANDO LEITON RAMUS	125.000	1987	SAN RAMON

036 M3I	SONIA LEITON RAMOS	86.340	1987	SAN RAMON
038 M3I	JOSE ANGEL BERMUDEZ BRENES	250.000	1987	SAN RAMON
048 M3I	MARIA ELENA ARIAS CARTIN	70.000	1897	SAN RAMON
050 M3I	FERNANDO CORDERO MORA	33.500	1987	SAN RAMON
055 M3I	ANA VIRGINIA RODRIGUEZ SANCHEZ	25.000	1987	SAN RAMON
059 M3I	ANTONIO ROSALES ELIZONDO	90.000	1987	SAN RAMON
060 M3I	EZEQUIEL ESQUIVEL CRUZ	50.000	1987	SAN RAMON
071 M3I	FERNANDO CHAVEZ CARRANZA	250.000	1987	SAN RAMON
073 M3I	MO DINORAH CRUZ RAMIREZ	32.500	1987	PALMARES
082 M3I	SUSANA VALENCIANO CHAVEZ	41.000	1988	SAN RAMON
083 M3I	ANA VIRGINIA RODRIGUEZ SANCHEZ	40.000	1988	SAN RAMON
101 M3I	FERNANDO CHAVEZ CARRANZA	269.000	1989	SAN RAMON

OPERACIONES CANCELADAS
PROGRAMA BID

AGRICULTURA

NUMERO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
CLO				
001 CLO	COOPENARANJO R.L.	1.465.000	1985	NARANJO
001 CLO	LISIMACO LOBO VILLALOBOS	100.000	1985	SAN RAMON
003 CLO	BIENVENIDO VILLALOBOS MONTERO	120.000	1985	NARANJO
004 CLO	HORACIO MOYA CALVO	65.000	1985	NARANJO
005 CLO	GERARDO HERNANDEZ ARCE	40.000	1985	NARANJO
006 CLO	ADEMAR VILLALOBOS JIMENEZ	50.000	1985	NARANJO
007 CLO	OCTAVIO ARRIETA VARGAS	15.000	1985	NARANJO
008 CLO	CARLOS ROJAS RODRIGUEZ	15.000	1985	NARANJO
010 CLO	ALFONSO CAMPOS BARRANTES	60.000	1985	SAN RAMON
011 CLO	JUAN BTA. SALAS OROZCO	50.000	1985	SAN RAMON
012 CLO	MARCO TULIO TORRES MONTERO	18.000	1985	NARANJO
013 CLO	COPELLANDVERDE R.L.	580.000	1985	SAN RAMON
014 CLO	BIENVENIDO VILLALOBOS MONTERO	40.000	1986	NARANJO
015 CLO	TIRZO FCG. RODRIGUEZ MOYA	60.000	1986	SAN RAMON
016 CLO	LUIS CHACON PEREZ	30.000	1986	SAN RAMON
018 CLO	NORMA A. JARQUIN ZARATE	60.000	1986	SAN RAMON
020 CLO	ROGER HUGO MARIN LIZANO	200.000	1986	ALFARO RUIZ
021 CLO	LUIS ANGEL SOLIS CHAVEZ	200.000	1986	ALFARO RUIZ
022 CLO	COOPENARANJO R.L.	1.450.000	1986	NARANJO
023 CLO	ANA RITA ARAYA PICADO	20.000	1986	SAN RAMON
024 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	24.000	1986	SAN RAMON
025 CLO	ELADIO RAMIREZ ALPIZAR	20.000	1986	SAN RAMON
026 CLO	GERMAN RAMIREZ ALPIZAR	40.000	1986	SAN RAMON
027 CLO	HERNAN SANCHO FERNANDEZ	20.000	1986	SAN RAMON
028 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	10.000	1986	SAN RAMON
029 CLO	MARTHA ELENA FERNANDEZ MATAMOROS	15.000	1986	SAN RAMON
030 CLO	BIENVENIDO VILLALOBOS MONTERO	70.000	1987	NARANJO
031 CLO	PANCRACIO HERRERA CASTRO	118.000	1987	SAN RAMON
032 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	40.000	1987	SAN RAMON
033 CLO	ALEXIS RODRIGUEZ RODRIGUEZ	40.000	1987	SAN RAMON
034 CLO	CARLOS LUIS MOLINA MATAMOROS	160.000	1987	SAN RAMON
035 CLO	JOSE ANGEL CASTRO CASTRO	100.000	1987	SAN RAMON
036 CLO	RAMON SOTO ALVARADO	80.000	1987	SAN RAMON
037 CLO	ANGEL ADRIAN VILLALOBOS MONTERO	175.000	1987	NARANJO
038 CLO	ALVARO ARIAS FALLAS	35.000	1987	SAN RAMON
039 CLO	LUIS ANGEL SOLIS CHAVEZ	270.000	1987	ALFARO RUIZ
041 CLO	COOPENARANJO R.L.	1.600.000	1987	NARANJO
042 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	50.000	1987	SAN RAMON
043 CLO	MARCIAL MURILLO CORRALES	35.000	1987	SAN RAMON
044 CLO	CECILIA FERNANDEZ CRUZ	20.000	1987	SAN RAMON
045 CLO	CARLOS LUIS SOTO CHAVEZ	20.000	1987	SAN RAMON

046 CLO	GERMAN RAMIREZ ALPIZAR	30.000	1987	SAN RAMON
047 CLO	ELADIO RAMIREZ ALPIZAR	30.000	1987	SAN RAMON
048 CLO	MAXIMO RAMIREZ ALPIZAR	7.000	1987	SAN RAMON
050 CLO	PROCOPIO GAMBOA FERNANDEZ	50.000	1987	SAN RAMON
051 CLO	MANUEL ANGEL DURAN PANIAGUA	100.000	1988	ALFARO RUIZ
052 CLO	LUIS JOVINO HUERTAS DURAN	50.000	1988	ALFARO RUIZ
053 CLO	JUAN FELIX ROJAS CHAVEZ	200.000	1988	ALFARO RUIZ
054 CLO	NEFTALI PICADO HERRERA	30.000	1988	SAN RAMON
055 CLO	RAFAEL EDO. VILLALOBOS MONTERO	90.000	1988	NARANJO
056 CLO	ELADIO VILLALOBOS MONTERO	40.000	1988	SAN RAMON
057 CLO	ANGEL ADRIAN VILLALOBOS MONTERO	140.000	1988	NARANJO
058 CLO	DAISY RAMIREZ ALPIZAR	15.000	1988	SAN RAMON
059 CLO	HERNAN SANCHO FERNANDEZ	15.000	1988	SAN RAMON
060 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	50.000	1988	SAN RAMON
061 CLO	JOSE ANTONIO CAMPOS ARAYA	10.000	1988	SAN RAMON
062 CLO	ROGER SALAS NUNEZ	25.000	1988	SAN RAMON
063 CLO	ELIECER RODRIGUEZ SALAS	10.000	1988	SAN RAMON
064 CLO	ALVARO VILLALOBOS MONTERO	50.000	1989	NARANJO
065 CLO	COOPENARNAJO R.L.	1.252.000	1989	NARANJO
066 CLO	RAFAEL EDO. VILLALOBOS MONTERO	90.000	1989	NARANJO
068 CLO	CARLOS LUIS JIMENEZ ZUNIGA	50.000	1989	SAN RAMON
069 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	75.000	1989	SAN RAMON
070 CLO	MANUEL ANGEL DURAN PANIAGUA	150.000	1989	SAN RAMON
071 CLO	ELADIO RAMIREZ ALPIZAR	50.000	1989	SAN RAMON
072 CLO	GERARDO FALLAS ROJAS	40.000	1989	SAN RAMON
073 CLO	MAXIMO RAMIREZ ALPIZAR	25.000	1989	SAN RAMON
074 CLO	COOPENARANJO R.L.	1.261.450	1989	NARANJO
075 CLO	JOSE LUIS VILLALOBOS VILLEGAS	90.000	1989	SAN RAMON
076 CLO	JESUS DE VARGAS QUIROS	350.000	1989	NARANJO
077 CLO	FABIO RODRIGUEZ RODRIGUEZ	50.000	1989	SAN RAMON
078 CLO	FRANCISCO VILLALOBOS MONTERO	450.000	1989	NARANJO
079 CLO	GERBER A. HERRERA VILLALOBOS	420.000	1989	NARANJO
081 CLO	RODOLFO MOYA CALVO	420.000	1989	NARANJO
082 CLO	EFRAIN MORA FALLAS	150.000	1989	SAN RAMON
083 CLO	OLDEMAR CASCANTE MATAMOROS	60.000	1989	SAN RAMON
084 CLO	CLAUDIO MORERA VALVERDE	40.000	1989	SAN RAMON
085 CLO	JOSE RAFAEL ROJAS HERRERA	200.000	1989	NARANJO
087 CLO	HERNAN SANCHO FERNANDEZ	40.000	1989	SAN RAMON
088 CLO	ADOLFO MORA ALPIZAR	80.000	1989	SAN RAMON
089 CLO	EVENCIO RAMIREZ ALPIZAR	30.000	1989	SAN RAMON
093 CLO	ELIECER RODRIGUEZ SALAS	20.000	1989	SAN RAMON
096 CLO	DANIEL FERNANDEZ CARVAJAL	20.000	1989	PALMARES
098 CLO	MANUEL MOLINA ARAYA	10.000	1989	SAN RAMON
100 CLO	HORACIO MOYA CALVO	100.000	1989	NARANJO
114 CLO	JOSE FELIX CASTRO CHAVEZ	30.000	1989	SAN RAMON

MLI

001 MLI	FRANCISCO MORA SALAS	170.000	1984	SAN RAMON
002 MLI	RUSIBEL SOMARRIBAS UMANA	120.000	1985	SAN RAMON
003 MLI	CLAUDIO SALAS MUNOZ	100.000	1985	SAN RAMON
004 MLI	JOSE DE MOLINA VAZQUEZ	100.000	1985	SAN RAMON
005 MLI	VICTOR HUGO PIZARRU MORGAN	100.000	1985	SAN RAMON

006	MLI	EMILIO VALVERDE VARGAS	113.000	1985	SAN RAMON
007	MLI	COPELLANOVERDE R.L.	830.000	1985	SAN RAMON
008	MLI	MANUEL SALAS HERRERA	60.000	1985	SAN RAMON
009	MLI	COOPAGRIMAR R.L.	1.400.000	1985	SAN RAMON
013	MLI	MARIO ARTURO MUÑOZ MENA	240.000	1986	PALMARES
014	MLI	GILDA MORA LOBO	100.000	1986	SAN RAMON
017	MLI	JOSE RICARDO SOLORZANO FONSECA	250.000	1987	PALMARES
019	MLI	PAULINO SALAZAR HUERTAS	270.000	1987	ALFARO RUIZ
020	MLI	ANDRES SOLIS BLANCO	270.000	1987	ALFARO RUIZ
021	MLI	HUGO ARMANDO LEDEZMA VASQUEZ	200.000	1987	PALMARES
022	MLI	BIENVENIDO VILLALOBOS MONTERO	60.000	1987	NARANJO
023	MLI	JOAQUIN MORA FALLAS	150.000	1987	SAN RAMON
024	MLI	COOPESANRAMON	1.500.000	1987	SAN RAMON
025	MLI	MANUEL ARCADIO LEITON GUERRERO	40.000	1987	SAN RAMON
026	MLI	CECILIO JIMENEZ RAMIREZ	100.000	1987	SAN RAMON
027	MLI	MARVIN GDO. SALAZAR CHACON	100.000	1987	ALFARO RUIZ
028	MLI	AMANCIO GDO. ARAYA URENA	50.000	1987	SAN RAMON
029	MLI	CLAUDIO RODRIGUEZ VILLALOBOS	75.000	1987	SAN RAMON
030	MLI	JOSE WILLIAM CARDENAS DASTRO	50.000	1987	SAN RAMON
034	MLI	FELIX ANGEL SEGURA EDUARTE	50.000	1988	SAN RAMON
039	MLI	ANIBAL JIMENEZ CHAVARRIA	50.000	1988	SAN RAMON
041	MLI	CARLOS L. CORDERO GONZALES	264.000	1987	SAN RAMON
044	MLI	ALVARO PEREZ MENDEZ	90.000	1987	NARANJO
045	MLI	ROLANDO PACHECO JIMENEZ	200.000	1989	SAN RAMON

OPERACIONES CANCELADAS
PROGRAMA BID

GANADERIA Y APICULTURA
(M2I) (C20)

PRO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
M2I	BELARMINO VILLALOBOS VILLEGAS	200.000	1984	SAN RAMON
M2I	GUILLERMO ENRIQUE ESQUIVEL RODRIGUEZ	200.000	1984	SAN RAMON
2I	JUVEN VILLALOBOS VILLEGAS	200.000	1984	SAN RAMON
M2I	JOSE FCO. MORA ARROYO	10.000	1985	SAN RAMON
M2I	FLOR MARIA VILLALOBOS VILLEGAS	100.000	1985	SAN RAMON
2I	ALFREDO E. HERRERA RODRIGUEZ	251.600	1986	NARANJO
2I	GUILLERMO E. ESQUIVEL RODRIGUEZ	50.000	1987	SAN RAMON
M2I	JORGE ALVARADO ARAYA	250.000	1987	ALFARO RUIZ
20	DAUBE ARIAS RODRIGUEZ	50.000	1987	SAN RAMON

OPERACIONES ACTIVAS
PROGRAMA BID

AGRICULTURA

NUMERO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
CLO				
050 CLO	JOSE ANGEL ALVARADO CARRANZA	80.000	1989	SAN RAMON
086 CLO	ROGER SALAS NUNEZ	50.000	1989	SAN RAMON
091 CLO	FLORA FERNANDEZ ARAYA	50.000	1989	SAN RAMON
099 CLO	MARCO TULIO ARARA ARAYA	30.000	1989	SAN RAMON
101 CLO	PAULINO SALAZAR HUERTAS	190.000	1990	ALFARO RUIZ
102 CLO	NELSON GDO. MOYA CALVO	80.000	1990	NARANJO
103 CLO	MANUEL ANGEL DURAN PANIAGUA	150.000	1990	ALFARO RUIZ
104 CLO	JOSE ANGEL OVARES VARELA	50.000	1990	SAN RAMON
105 CLO	ELIECER RODRIGUEZ SALAS	50.000	1990	SAN RAMON
106 CLO	AMADO VEGA MUNOZ	35.000	1990	SAN RAMON
107 CLO	LUIS JOVINO HUERTAS DURAN	90.000	1990	ALFARO RUIZ
108 CLO	RAFAEL EDO. VILLALOBOS MONTERO	90.000	1990	NARANJO
109 CLO	NOE SOLIS JIMENEZ	150.000	1990	NARANJO
110 CLO	DESEADO CASTRO CHAVEZ	20.000	1990	SAN RAMON
111 CLO	MANUEL MOLINA ARAYA	20.000	1990	SAN RAMON
112 CLO	ELIODORO QUESADA JIMENEZ	25.000	1990	SAN RAMON
113 CLO	HERNAN SANCHO FERNANDEZ	50.000	1990	SAN RAMON
115 CLO	DANIEL FERNANDEZ CARVAJAL	25.000	1990	PALMARES
116 CLO	JOSE LEDEZMA FERNANDEZ	50.000	1990	SAN RAMON
118 CLO	GILBERTH MONTERO ALPITZAF	45.000	1990	SAN RAMON
119 CLO	FILIBERTO VALVERDE CHACON	50.000	1990	NARANJO
120 CLO	LUIS FDO. VASQUEZ RODRIGUEZ	65.000	1990	SAN RAMON
121 CLO	RAUL MORERA URENA	50.000	1990	SAN RAMON
122 CLO	GILBERTO ACUNA LOPEZ	50.000	1990	NARANJO
123 CLO	CARLOS LUIS VEGA BOLANOS	45.000	1990	SAN RAMON
124 CLO	XINIA HERRA TORRES	35.000	1990	SAN RAMON
125 CLO	RIGOBERTO VILLALOBOS LEITON	90.000	1990	SAN RAMON
126 CLO	RODOLFO MOYA CALVO	300.000	1990	NARANJO
127 CLO	EDWIN BOLORZANO MORERA	40.000	1990	SAN RAMON
128 CLO	MANUEL MOLINA ARAYA	12.000	1990	SAN RAMON
129 CLO	JOSE ANGEL CASTRO BOLANOS	12.000	1990	NARANJO
130 CLO	EDWIN GDO. GONZALES VARGAS	50.000	1990	NARANJO
131 CLO	FRANCISCO EDWIN MONTERO SANCHO	50.000	1990	SAN RAMON
132 CLO	VICTOR HUGO ROJAS ROJAS	35.000	1990	SAN RAMON
133 CLO	MILTON CAMPOS RODRIGUEZ	90.000	1990	SAN RAMON
134 CLO	MIGUEL ANGEL MORERA URENA	50.000	1990	SAN RAMON
135 CLO	RODOLFO MOYA CALVO	150.000	1990	NARANJO
136 CLO	DANILO MENDEZ RODRIGUEZ	80.000	1990	SAN RAMON
137 CLO	MANUEL DURAN GRANADOS	50.000	1990	ALFARO RUIZ

MLI

010	MLI	FLORA ODILIA ALPIZAR ALPIZAR	150.000	1986	ALFARO RUIZ
011	MLI	SARA M ^o RODRIGUEZ ROJAS	150.000	1986	ALFARO RUIZ
012	MLI	JOSE JOAQUIN ARCE VARGAS	150.000	1986	ALFARO RUIZ
015	MLI	COOPEINDIA R.L.	500.000	1987	PALMARES
016	MLI	JOSE DANIEL HERRERA CASTRO	00.000	1987	SAN RAMON
031	MLI	ROLANDO ALPIZAR QUESADA	175.000	1988	SAN RAMON
032	MLI	MARCO ANTONIO ARAYA SOLIS	175.000	1988	ALFARO RUIZ
033	MLI	RONALD ARAYA SOLIS	175.000	1988	ALFARO RUIZ
035	MLI	COOPEBRISAS R.L.	715.000	1988	ALFARO RUIZ
036	MLI	ASDRUBAL CASTRO RODRIGUEZ	50.000	1988	SAN RAMON
037	MLI	JOSE ANGEL CASTRO CASTRO	150.000	1988	SAN RAMON
038	MLI	ALVARO VILLALOBOS MONTERO	75.000	1988	NARANJO
040	MLI	COOPENARANJO R.L.	1.600.000	1988	NARANJO
041	MLI	COOPELLANOVERDE R.L.	934.127	1989	SAN RAMON
042	MLI	COOPEINDIA R.L.	1.761.699	1989	PALMARES
043	MLI	JOSE FABIO BLANCO ROJAS	300.000	1989	ALFARO RUIZ
044	MLI	MAURICIO CASTRO RODRIGUEZ	50.000	1989	SAN RAMON
046	MLI	CULTIVOS SANTA ROSA S.R.L.	600.000	1989	ALFARO RUIZ
047	MLI	JOSE RICARDO SOLORZANO FONSECA	300.000	1989	PALMARES
048	MLI	LUIS EDO. SOLERA CARRANZA	180.000	1990	SAN RAMON
049	MLI	MARIO ARTURO MUÑOZ MENA	350.000	1990	PALMARES
050	MLI	OLDEMAR SOLIS ROJAS	250.000	1990	ALFARO RUIZ
51	MLI	ARCELIO CONEJO MENDEZ	150.000	1990	SAN RAMON
91	MLI	FRANCISCO MORA SALAS	170.000	1989	SAN RAMON

OPERACIONES ACTIVAS
PROGRAMA RID

INDUSTRIA

NUMERO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
M30				
001 M30	LILIANA CENTENO ARLEY	25.000	1990	SAN RAMON
002 M30	JOSE FCO. VALERIO BOGANTES	50.000	1990	SAN RAMON
003 M30	EDGAR CAMBRONERO RAMIREZ	50.000	1990	SAN RAMON
004 M30	LUIS LOPEZ MONDRAGON	115.000	1985	SAN RAMON
075 M30	ALBIN GMO. ESQUIVEL MADRIGAL	100.000	1987	NARANJO
079 M30	M ^o ISABEL ZAMORA MENDEZ	50.000	1987	SAN RAMON
087 M30	GERARDINA ZUMBADO MOYA	100.000	1988	SAN RAMON
089 M30	JUAN VICENTE ARTAVIA ESQUIVEL	270.000	1988	SAN RAMON
090 M30	ANA LUCIA CARVAJAL RODRIGUEZ	100.000	1988	SAN RAMON
091 M30	WILSON FCO. ARCE MENDEZ	100.000	1988	SAN RAMON
092 M30	MARCO ANTONIO HERNANDEZ MORA	450.000	1988	SAN RAMON
095 M30	GILBERTO A. ZAVALA PORRAS	150.000	1988	SAN RAMON
098 M30	ANA CECILIA CHAVEZ HUERTAS	120.000	1989	SAN RAMON
100 M30	LUIS ANGEL CHAVEZ RAMIREZ	250.000	1989	SAN RAMON
103 M30	MANUEL ISAAC ARAYA SANCHO	150.000	1989	SAN RAMON
115 M30	MIRIAM MORERA VALVERDE	50.000	1989	SAN RAMON
117 M30	MARTA IPIS ARIAS ARIAS	30.000	1989	SAN RAMON
121 M30	JOSE ARTURO NAVARRO MEJIAS	450.000	1988	NARANJO
122 M30	M ^o EUGENIA BLANCO ROJAS	150.000	1989	SAN RAMON
124 M30	LUIS ALEREDO MOYA VASQUEZ	45.000	1989	PALMARES
125 M30	HEIDY ARTAVIA ARAYA	40.000	1989	SAN RAMON
133 M30	ASOCIACION PRODUCTORES DE MUEBLES DE PALMITOS DE NARANJO	215.000	1990	NARANJO
134 M30	JORGE LUIS CHAVEZ CASTRO	300.000	1990	SAN RAMON
135 M30	M ^o IRETH ARAYA ACUNA	50.000	1990	NARANJO
140 M30	CARLOS LUIS SALAS RODRIGUEZ	400.000	1990	SAN RAMON
141 M30	OLMAN ROJAS FERNANDEZ	400.000	1990	PALMARES
143 M30	JORGE EDO. CALDERON LOPEZ	100.000	1990	SAN RAMON
144 M30	FERNANDO CHAVEZ CARRANZA	100.000	1990	SAN RAMON
145 M30	RICARDO ALBERTO RODRIGUEZ VARGAS	50.000	1990	NARANJO
146 M30	ANA M ^o PANIAGUA CHAVEZ	400.000	1990	SAN RAMON
147 M30	JUAN FREDDY ULATE SALAS	50.000	1990	SAN RAMON
148 M30	CARLO MARTIN CAMPOS MUMDZ	30.000	1990	SAN RAMON
151 M30	EVELIA CAMPOS SALAS	50.000	1990	SAN RAMON
152 M30	GINNETTE CABALLERO MONTÓYA	40.000	1990	SAN RAMON

M3I

011	M3I	COOPEARFE R.L.	1.221.280	1985	SAN RAMON
016	M3I	COUPELECHE R.L.	911.520	1986	SAN RAMON
021	M3I	ELIODORO BRENES ALPIZAR	125.000	1986	SAN RAMON
022	M3I	MARIA ESTER GARCIA ROJAS	180.000	1986	SAN RAMON
023	M3I	FRANCISCO BARRANTES ARAYA	250.000	1986	SAN RAMON
025	M3I	MARVIN VASQUEZ CASTILLO	150.000	1986	SAN RAMON
027	M3I	INVERSIONES INDUSTRIALES HNOS. ARAYA ARIAS. S.A.	743.100	1986	SAN RAMON
028	M3I	COUPELECHE R.L.	500.000	1987	SAN RAMON
029	M3I	GERARDO A. SOLANO CHAVARRIA	125.000	1987	SAN RAMON
030	M3I	GILDA CRUZ BARRANTES	199.687	1987	SAN RAMON
032	M3I	JUAN FELIX ARAYA ARIAS	136.810	1987	SAN RAMON
033	M3I	EVENCIO MARIN MURILLO	265.000	1987	SAN RAMON
037	M3I	CARMEN LIDIA ARAYA UGALDE	100.000	1987	SAN RAMON
040	M3I	FATIMA GRANADOS BRENES	260.000	1987	SAN RAMON
045	M3I	JORGE ELADIO CORDERO VARELA	70.000	1987	SAN RAMON
046	M3I	CECILIA VALERIO MENDEZ	119.295	1987	SAN RAMON
047	M3I	MO ISABEL JIMENEZ ROJAS	150.000	1987	SAN RAMON
051	M3I	RODOLFO JIMENEZ DUARTE	200.000	1987	SAN RAMON
052	M3I	MARIANELLA ZAMORA GRANADOS	100.000	1987	SAN RAMON
053	M3I	MO CECILIA ARIAS CAMPOS	100.000	1987	SAN RAMON
054	M3I	NORMA BARRANTES CORRALES	150.000	1987	SAN RAMON
061	M3I	MARIO ENRIQUE MUNOZ MONTERO	270.000	1987	SAN RAMON
062	M3I	MARCO AURELIO MONTERO BOGANTES	100.000	1987	SAN RAMON
064	M3I	FULVIO QUESADA RAMIREZ	240.000	1987	SAN RAMON
065	M3I	ERMIDA ALVARADO MENDEZ	134.000	1987	SAN RAMON
066	M3I	MIGUEL QUIROS ESQUIVEL	235.000	1987	SAN RAMON
067	M3I	RICARDO CAMPOS VALVERDE	75.000	1987	SAN RAMON
068	M3I	LILLIAM LIDIETH DUARTE JIMENEZ	150.000	1987	SAN RAMON
069	M3I	MO JULIA RODRIGUEZ TENORIO	175.000	1987	SAN RAMON
072	M3I	ZEIDY MO GRANADOS CASTRO	150.000	1987	SAN RAMON
074	M3I	JUAL LUIS JIMENEZ LEON	200.000	1987	SAN RAMON
075	M3I	EMERITA ARGUEDAS ARGUEDAS	100.000	1987	SAN RAMON
078	M3I	ROSIBEL VALENCIANO ULATE	100.000	1987	SAN RAMON
080	M3I	MARIA ELENA SOTELA BORGES	120.250	1988	SAN RAMON
081	M3I	MARTIN CASTRO ELIZUNDO	75.000	1988	SAN RAMON
084	M3I	LUIS LOPEZ MONDRAGON	15.000	1988	SAN RAMON
088	M3I	LUIS ALBERTO CAMBRONERO QUESADA	100.000	1988	SAN RAMON
093	M3I	GISELLE HERNANDEZ MARTINEZ	200.000	1988	SAN RAMON
094	M3I	COOPERATIVA AUTOGESTIONARIA SANTIAGO	150.000	1988	SAN RAMON
096	M3I	LUZ ELENA REYES CARRILLO	120.000	1989	SAN RAMON
097	M3I	MARTA IRIS ARAYA QUESADA	120.000	1989	SAN RAMON
099	M3I	LIDIETH CHAVEZ MORERA	120.000	1989	SAN RAMON
102	M3I	COOPEARFE R.L.	120.000	1989	SAN RAMON
104	M3I	KENDRICK FCU. SOLANO FALLAS	200.000	1989	SAN RAMON
105	M3I	GLADYS MEDRANO ARAYA	25.000	1989	SAN RAMON
107	M3I	CARMEN MO GAMBOA FERNANDEZ	145.000	1989	SAN RAMON
108	M3I	OLGA MARIN VALVERDE	104.117	1989	SAN RAMON
109	M3I	SONIA MO SANCHEZ CAMPOS	175.000	1989	SAN RAMON
111	M3I	FLORY ROCIO HERNANDEZ SANCHEZ	150.000	1989	SAN RAMON
112	M3I	MARIA AURELIA QUESADA ALFARO	75.000	1989	SAN RAMON

113 M3I	JOSE OSVALDO BRICENO ORANDO	160.000	1989	SAN RAMON
116 M3I	MERCEDES SOTO ZUNIGA	150.000	1989	SAN RAMON
117 M3I	MARIO ANTONIO PALMA VILLEGAS	310.000	1989	SAN RAMON
119 M3I	JOSE MANJATH ESQUIVEL CHAVARRIA	50.000	1989	SAN RAMON
120 M3I	RICARDO ESQUIVEL CHAVARRIA	50.000	1989	SAN RAMON
123 M3I	JORGE ANTONIO CASTILLO MONTERO	50.000	1989	SAN RAMON
128 M3I	OSCAR GDO. ANGULO RAMIREZ	50.000	1989	SAN RAMON
129 M3I	RAFAEL A. BARRANTES CORRALES	450.000	1989	SAN RAMON
130 M3I	KATTIA SEQUEIRA SEQUEIRA	35.000	1990	SAN RAMON
131 M3I	MO DEL MILAGRO VALERIO ZAMORA	125.000	1990	SAN RAMON
132 M3I	DILMA FERNANDEZ HERRERA	90.000	1990	SAN RAMON
136 M3I	JOSE LUIS CORTES SANCHEZ	200.000	1990	SAN RAMON
137 M3I	ASDRUBAL GDO. VILLALOBOS GUERRERO	50.000	1990	SAN RAMON
138 M3I	MO ISABEL MONGE VALVERDE	150.000	1990	NARANJO
139 M3I	CENTRAL DE MUFLAS SAN RAMON S.A.	675.000	1990	SAN RAMON
142 M3I	LIDIETH CARVAJAL RODRIGUEZ	50.000	1990	SAN RAMON
148 M3I	FRANCISCO ARTAVIA CUBERO	50.000	1990	SAN RAMON
153 M3I	LIDIETH MO BARRANTES SALAS	85.000	1990	SAN RAMON
154 M3I	CARLOS ALBERTO VARELA MEJIAS	55.000	1990	SAN RAMON
155 M3I	FRANCISCO GDO ROJAS NUÑEZ	118.000	1990	PALMARES
156 M3I	ROGELIO SALAS MENDEZ	400.000	1990	SAN RAMON
157 M3I	JORGE A. VARGAS ANGULO	250.000	1990	NARANJO
158 M3I	MO DE LOS ANGELES VALENCIANO	30.000	1991	SAN RAMON
159 M3I	MAYELA VILLALOBOS CARRANZA	50.000	1991	SAN RAMON

OPERACIONES ACTIVAS
PROGRAMA BID

GANADERIA

NUMERO	NOMBRE	MONTO	AÑO DE FORMALIZACION	CANTON
M2I				
001 M2I	COOPERISAS R.L.	1.295.000	1984	ALFARO RUIZ
001 M2I	ALBINO ROJAS CARRANZA	200.000	1984	SAN RAMON
002 M2I	ROSARIO VILLALOBOS VILLEGAS	200.000	1984	SAN RAMON
008 M2I	OSCAR GDO. BARRANTES CONEJO	210.000	1986	SAN RAMON
010 M2I	JOSE ANGEL RODRIGUEZ QUESADA	250.000	1986	SAN RAMON
011 M2I	COOPERISAS R.L.	330.000	1987	ALFARO RUIZ
012 M2I	MURIA DURAN RODRIGUEZ	200.000	1987	SAN RAMON
013 M2I	ROBERTO CASTRO MORALES	110.000	1987	SAN RAMON
015 M2I	DONATO LOBO BOLANOS	260.000	1987	SAN RAMON
017 M2I	HERNAN RODRIGUEZ SOTO	100.000	1988	SAN RAMON
018 M2I	ROBERTO CASTRO MORALES	70.000	1988	SAN RAMON
019 M2I	HUMBERTO MURILLO ROJAS	175.000	1989	ALFARO RUIZ
020 M2I	ORLANDO VILLALOBOS SALAS	200.000	1989	SAN RAMON
021 M2I	CARLOS MANUEL ARRIETA ZAMORA	450.000	1990	ALFARO RUIZ
022 M2I	ALFREDO ENRIQUE HERRERA RODRIGUEZ	375.000	1990	NARANJO

ENCUESTA PARA EVALUACION DEL IMPACTO
DEL PROGRAMA SOBRE LOS USUARIOS

PROGRAMA: _____ ENCUESTADOR: _____

FECHA: _____

1- DATOS PERSONALES.

NOMBRE DEL EMPRESARIO: _____

EDAD: _____

SEXO: FEMENINO _____ MASCULINO: _____

No. DEPENDIENTES:

0 _____

1-3 _____

4-6 _____

7-9 _____

10 ó Más _____

ESCOLARIDAD:

0 _____

1-3 grado de primaria _____

4-6 grado de primaria _____

1-5 grado de secundaria _____

1-5 grado de universidad _____

Otros especifique: _____

2- DATOS GENERALES DEL NEGOCIO

ACTIVIDAD: _____

TIPO DE PROPIEDAD Unico dueño: _____ Sociedad: _____

TIEMPO DE TENER EL NEGOCIO:

0 años _____

1-3 años _____

4-6 años _____

7-9 años _____

10 ó Mas _____

3- HISTORIA EN EL PROGRAMA.

NUMERO DE IDENTIFICACION: _____

FECHA DE INGRESO: _____

No. DE PRESTAMOS RECIBIDOS:

1 _____
 2 _____
 3 _____
 4 ó más _____

Monto Préstamo No.1

¢50.000 ó menos: _____
 ¢51.000 - ¢100.000 _____
 ¢101.000 - ¢200.000 _____
 ¢201.000 - ¢500.000 _____
 ¢500.000 - ¢1 millón _____
 de ¢1 millón en adelante _____

Plazos:

1 ó menos _____
 2-4 años _____
 4 años ó más _____

Monto Ultimo Préstamo

¢50.000 ó menos: _____
 ¢51.000 - ¢100.000 _____
 ¢101.000 - ¢200.000 _____
 ¢201.000 - ¢500.000 _____
 ¢500.000 - ¢1 millón _____
 de ¢1 millón en adelante _____

Plazos:

1 ó menos _____
 2-4 años _____
 4 años ó más _____

4- INDICADORES DE CAMBIO.

A- RELACION CREDITICIA CON OTRAS FUENTES

1- Tiene créditos con
 otras fuentes. sí _____ no _____

De quién ?

BANCO _____
 GOBIERNO _____
 PRESTAMISTA _____
 FAMILIAR _____
 OTRO (ESPE-
 CIFIQUE) _____

B- EMPLEO

	ANTES PRESTAMO	DESPUES PRESTAMO
1- TIENE EMPLEALOS	_____	_____
2- No. DE EMPLEADOS	_____	_____

A- FAMILIARES

No. TOTAL DE PERSONAS.

2 ó menos _____

3-5 _____

6-8 _____

más de 8 _____

SEXO DEL PERSONAL

M _____

F _____

EIDADES:

Menos 15 años _____

16- 20 años _____

21- 25 años _____

26- 30 años _____

31-40 años _____

más de 40 años _____

TOTAL FAMILIARES NO
PAGADOS _____TOTAL FAMILIARES
PAGADOS _____PROMEDIO DEL SALARIO POR MES
PAGADO, TIEMPO COMPLETO

¢10.000 ó menos _____

¢10.001-¢20.000 _____

Más de ¢20.000 _____

B- NO FAMILIARES

No. TOTAL DE PERSONAS.

2 ó menos _____

3-5 _____

6-8 _____

más de 8 _____

SEXO DEL PERSONAL

M _____

F _____

	ANTES PRESTAMO	DESPUES PRESTAMO
EADADES:		
Menos 15 años	_____	_____
16- 20 años	_____	_____
21- 25 años	_____	_____
26- 30 años	_____	_____
31-40 años	_____	_____
más de 40 años	_____	_____
 TOTAL NO FAMILIARES NO PAGADOS	_____	_____
 TOTAL NO FAMILIARES PAGADOS	_____	_____
PROMEDIO DEL SALARIO POR MES PAGADO, TIEMPO COMPLETO		
¢10.000 ó menos	_____	_____
¢10.001-¢20.000	_____	_____
Más de ¢20.000	_____	_____

C- INGRESOS PERSONALES.

1- Sueldo mensual del dueño del negocio.		
¢10.000 ó menos	_____	_____
¢10.001-¢20.000	_____	_____
Más de ¢20.000	_____	_____
 2- MONTO TOTAL DE LOS SALARIOS PAGADOS POR MES	_____	_____

D- INDICADORES DEL NEGOCIO.

1- No. estimado de clientes por mes:		
10 ó menos	_____	_____
11- 30	_____	_____
31- 50	_____	_____
más de 50	_____	_____
 2- No. estimado de proveedores:		
3 ó menos	_____	_____
4-6	_____	_____
7-10	_____	_____
más de 10	_____	_____
 3- Lleva registros contables:		
sí	_____	_____
no	_____	_____

	ANTES PRESTAMO	DESPUES PRESTAMO
4- Valor de las ventas mensuales:		
menos de ₡50.000	_____	_____
₡50.001- ₡100.000	_____	_____
₡100.001- ₡200.000	_____	_____
más de ₡200.000	_____	_____
5- Utilidad mensual del negocio:		
menos de ₡50.000	_____	_____
₡50.001- ₡100.000	_____	_____
₡100.001- ₡200.000	_____	_____
más de ₡200.000	_____	_____
6- Valor del activo fijo:		
menos de ₡100.000	_____	_____
₡100.001-₡300.000	_____	_____
₡300.001-₡500.000	_____	_____
más de ₡500.001	_____	_____
5- USO PRINCIPAL DEL INGRESO.		
ALIMENTACION	-----	-----
EDUCACION	_____	_____
VESTIDO	_____	_____
VIVIENDA	_____	_____
EDIFICIO TERRENO	_____	_____
ENSERES DEL HOGAR	_____	_____
AHORRO	_____	_____
DIVERSION	_____	_____
OTRO (especifique)	_____	_____
NO TIENE INGRESOS ADICIONALES	_____	_____
6- PARTICIPACION EN LA COMUNIDAD.		
A- Pertenece a alguna asociación, gremio o similar?		
Sí	_____	_____
No	_____	_____
B- Se reúne con otros microempresarios?		
Sí	_____	_____
No	_____	_____
7- NIVEL DE VIDA		
A- Después de entrar al programa siente que vive mejor?:		
Sí	_____	_____
No	_____	_____

B- Siente que vive igual?

Sí _____

No _____

Explique: _____

8- PARTICIPACION

A- Asiste o ha asistido a algún tipo de asistencia técnica?

Sí _____

No _____

B- Le ha ayudado la asistencia técnica a mejorar su actividad?

Mucho _____

Poco _____

Nada _____

**ANEXO : PROCEDIMIENTO
TRAMITE DE SOLICITUDES
DE CREDITO**

INTRODUCCION

Los procedimientos son sumamente importantes en las Empresas o Instituciones porque permiten seguir un orden en la ejecución del trabajo.

A fin de que los procedimientos se conviertan en una herramienta de planeación empresarial, será necesario que estén debidamente escritos y clasificados en cada área. Asimismo, deberán poseer los documentos o formularios que se requieran en cada actividad.

En la medida en que se haga de la forma descrita anteriormente, permitirán a la institución adiestrar personal nuevo, rápidamente, así como mejorar los controles administrativos tan necesarios en la organización.

Por último, es importante recordar que los procedimientos deben ser revisados periódicamente para que sean realmente efectivos.

I. PROCEDIMIENTOS PARA LA ASOCIACION

La Asociación a la fecha, carece de un Manual de Procedimientos debidamente enmarcados y clasificador. No obstante, esta omisión no se convierte tan debido al volumen de trabajo, cantidad de empleados y tipo de organización.

Nosotros hemos visto la necesidad de hacer un levantamiento de aquellos procedimientos que son esenciales por ser la principal actividad a la que se dedican. Estos han sido descritos y no así clasificados debido a que no se ha considerado pertinente hacerlo con estos pocos.

Conforme la Asociación vaya creciendo, será necesario que elabore su Manual de Procedimientos, y para ello se presentan a continuación los pasos a seguir y una recomendación sobre el Sistema de Clasificación.

II. PASOS A SEGUIR PARA ELABORAR UN MANUAL DE PROCEDIMIENTOS

Los pasos más importantes son:

1. Clasificar las actividades de acuerdo a las funciones específicas. En este caso sería de acuerdo a:

- . Gerencia General
- . Area Administrativa
 - Contabilidad
 - Proveeduría
 - Tesorería
- . Area Agrícola
- . Area Pecuaria
- . Area Industrial

2. Una vez determinadas las actividades, se deberán detallar cada función, identificando quién la ejecuta y los formularios utilizados.

En este punto, es necesario detallar paso a paso.

3. Agrupar cada función, clasificarla y ordenarla.
4. Codificarla y asignarle su código.

III. PROCEDIMIENTOS PARA LA ASOCIACION

NOMBRE DEL PROCEDIMIENTO:

1. SOLICITUD DE CREDITO POR PARTE DE LOS BENEFICIARIOS

01. El cliente llega a solicitar el crédito.
02. La Secretaria realiza una primera entrevista para determinar si el crédito corresponde a las líneas de crédito.
03. Si procede lo remite al técnico respectivo.
04. El beneficiario se entrevista con el técnico, si es viable, se da una cita para que el técnico visite el lugar del futuro proyecto para confrontar (En el caso del técnico agropecuario, cuando él no se encuentra porque está de visita, se lleva el formulario N° 1 (Anexo 1) y posteriormente se visita el proyecto).
05. El técnico visita el proyecto y si clasifica se le entrega la lista de los requisitos que debe presentar. Depende de si es o jurídica al ... de los fondos, así cambiar los requisitos (Anexo 2).
06. El beneficiario entrega los documentos indicados a la Secretaria.
07. La Secretaria llena la carátula (Anexo 3) y la solicitud y remite al técnico (Anexo 4).
08. El técnico elabora perfil o la recomendación del caso y lo remite al Comité de Crédito (En el caso o a la Gerencia cuando son créditos menores de 50.000 colones), de recursos con PRAME, existe una forma para llenar el perfil (Anexo 5).
09. En el caso de que sea la Gerencia que aprueba, ellos elaboran una acta para contar los elementos que se tomaron en cuenta. (Anexo 6).
10. Cuando es el Comité de Crédito, el que aprueba o rechaza, el procedimiento varía. En el caso de los recursos PRAME, el procedimiento continúa en el punto 13, si no continúa.
11. Secretaria elabora el acta de crédito y la envía al Gerente.
12. El Gerente revisa y envía cuando puede al Banco Nacional para que se formalice el crédito.

13. El Comité de Crédito remite directamente al Banco para que se formalice el crédito, cuando proceda.

2. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: FORMALIZACION DEL CREDITO

01. Banco recibe los documentos del beneficiario e informa al mismo para que se presente al Banco.
02. Banco le indica fecha y hora a presentarse para la firma de documentos.
03. Beneficiario se presenta día y hora con los fiadores a firmar los documentos.
04. Banco revisa que todos los documentos estén en orden y entrega el primer desembolso al beneficiario. El Banco remite una copia del Contrato a la Asociación.
05. Secretaría recibe copia de contrato y sigue el proceso de seguimiento del crédito.

3. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: SEGUIMIENTO TECNICO

01. Secretaría concopia de contrato, confecciona un expediente del beneficiario e informa al contador para que proceda a dar inicio al seguimiento crediticio y devuelve a Secretaría.
02. Secretaría envía información al técnico.
03. Técnico programa visitas de asistencia técnica verificación de inversiones en el proyecto.
04. Técnico realiza las visitas y si existe algo anormal, prepara informe y recomienda acción. Sigue las visitas hasta que el proyecto concluya.

4. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: DESEMBOLSOS A LOS BENEFICIARIOS

01. Secretaria envía documentos de formalización al Contador.
02. Contador lleva la tarjeta de control del beneficiario con la información del Banco. (Anexo 7).
03. Paralelamente, el técnico elabora un calendario de desembolsos cuando procede y revisa si proceden los desembolsos.

04. Cuando procede un desembolso, técnico envía documentos a la Secretaría.
05. Secretaría confecciona la solicitud de desembolso para el Banco y envía. (Anexo 8).
06. Banco recibe y entrega cheque a beneficiario.

5. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: RECUPERACION DE CREDITOS

01. Técnico establece un plan de pagos de acuerdo a la actividad del proyecto.
02. Verifica contra tarjeta de cada beneficiario si ha efectuado los pagos.
03. En caso de que no haya cumplido el beneficiario, el Técnico lo visita y en los casos pertinentes establece arreglos de pagos, si no se le avisa que procederá el cobro administrativo.
04. Si persiste el atraso, se le indica al Banco para que proceda al cobro judicial.

6. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: CONFECCION DE TARJETA DE BENEFICIARIO

01. Secretaría envía documentos de formalización al Contador para que proceda a llenar la tarjeta de beneficiario (Anexo 7).
02. Si existen más desembolsos, cada vez que el Banco envía los comprobantes de los mismos, el contador actualiza las tarjetas.
03. Cuando se terminan los desembolsos, el contador inicia la anotación de los pagos efectuados por el beneficiario de acuerdo a los documentos de comprobación enviados por el Banco, hasta que termina la operación.

TITULO DEL PROCEDIMIENTO: ELABORACION DE CHEQUES, PARA LA ASOCIACION

01. Secretaría recibe testuras autorizadas por la Gerencia
02. Contador prepara y entrega al Contador.

03. Contador revisa, firma revisada y lo devuelve a la Secretaría.
04. Secretaría lo envía al Presidente y Secretaría de la Junta para su firma.
05. Presidente y Secretario firman y devuelven a la Secretaría.
06. Secretaría recibe y procede al pago.

8. TITULO DEL PROCEDIMIENTO: ELABORACION DE PRESUPUESTO

01. Gerente en conjunto con el Contador elaboran el presupuesto anual y lo remiten a la Junta Directiva.
02. Junta Directiva recomienda y aprueba.
03. Trimestralmente se hace una revisión y si es necesario el Gerente elabora una modificación y la presenta a la Junta Directiva.
04. Junta Directiva revisa y aprueba.
05. Al final de cada período, el Gerente junto con el Contador preparan la liquidación presupuestaria y la presentan a la Junta Directiva.
06. Junta Directiva revisa, recomienda y aprueba.

ASOCIACION PRO-FOMENTO DE PROYECTO PRODUCTIVOS DE LA
SUBREGION DE SAN RAMON
CONVENIO BID SP/TF-82-10-CR

Fórmula previa a la recepción de la Solicitud de Crédito.

Fecha: _____

ACTIVIDAD A FINANCIAR: _____

Datos del Solicitante:

Nombre Completo: _____ Cédula: _____

Dirección: _____

Teléfono: _____ Ingreso Familiar por mes: _____

Tiene usted deudas con el Banco u otras entidades financieras?

NO _____ SI _____ A cuánto ascienden? _____

Estado Civil: _____ Nº de personas que dependen de
Usted: _____

INFORMACION PERTINENTE AL PROYECTO

Ubicación de la finca o taller: _____

Nombre del taller (para solicitudes de pequeña industria) _____

Inversión o Proyecto: _____

Detalle de la Inversión del Proyecto a Financiar:

	MONTO (Colones)
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
TOTAL	_____

Firma del Solicitante

MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL (DAME)
 FIDEICOMISO 222 - BANCO NACIONAL - FONDO ROTATORIO DE
 APOYO A LA MICROEMPRESA

HOJA DE REQUISITOS

Requisitos necesarios para la presentación de su solicitud de crédito en la actividad:

Nombre del solicitante:

Dirección:

Teléfono: Fecha de entrega:

Sin excepción no se tramitará su solicitud sin haber cumplido con la presentación de todos los documentos que a continuación se marcan:

- () 1. Fotocopia de su cédula de identidad por ambos lados.
- () 2. Fotocopia de la cédula de identidad de los fiadores.
- () 3. Fotocopia de la orden patronal de los fiadores, cuando trabajan con empresas.
- () 4. Constancia de salarios de los fiadores o certificación de ingresos de un Contador Privado.
- () 5. Constancia de la C.C.S.S. en la que se indique que se encuentra al día en sus obligaciones patronales.
- () 6. Facturas proforma de la maquinaria, equipo o materia prima a comprar con el producto del crédito y a ofrecer en garantía.
- () 7. Si se ofrece garantía hipotecaria, plano catastrado y certificación del Registro Nacional de la propiedad con identificación de área y lindero.
- () 8. Otros (permisos, certificaciones, croquis, presupuesto, etc.)

.....

.....

.....

.....

Fecha de recibo:

REQUISITOS PARA SOLICITUDES DE
PRESTAMOS PARA PERSONAS FISICAS.

Señor(a): _____ Fecha: _____ 198 .

Teléfono: _____

- ____ 1) Estudio de Bienes de deudor y fiadores
- ____ 2) Constancia de salarios de deudor y fiadores (Neto y Libre)
- ____ 3) Impuestos territoriales al día
- ____ 4) Constancia de la C.C.S.S, de que el deudor está al día con los pagos a esa entidad,
o de que no es cotizante
- ____ 5) Fotocopias por ambos lados de la cédula de identidad, tanto del deudor como de los
fiadores (BIEN CLARAS)
- ____ 6) Factura proforma de maquinaria a comprar
- ____ 7) Certificación del Registro de Prendas sobre gravámenes cuando es prendaria (maquina-
ria usada)
- ____ 8) Contrato de arrendamiento con posposición de derechos a favor del Banco Nacional de
Costa Rica por ___ años
- ____ 9) Certificación de deudas del Banco de Costa Rica
- ____ 10)
- ____ 11)

Cualquier consulta sirvase llamar al 45-66-50

horario: De Lunes a Viernes de 8 a.m, a 4 p.m.

-Para tramitación legal con: Lic. Rodolfo Espinoza Q, en los altos de la tienda Loren.
San Ramón-Alajuela.

REQUISITOS PARA SOLICITUDES DE PRESTAMOS PARA
PERSONAS JURIDICAS

Entidad _____ Fecha _____ 199

1. Perfil del proyecto (estudio de factibilidad).
2. Fotocopias de cédula jurídica (bien clara).
3. Fotocopia de personería jurídica del representante legal.
4. Fotocopia de estados financieros del último período fiscal (balance de situación, y de pérdidas y ganancias) debidamente sellados y autorizadas por el Contador.
5. Carta de autorización del Consejo de Administración a que el representante legal gestione la solicitud de préstamo.
6. Constancia de la C.C.S.S. de estar al día en los pagos a esa Institución.
7. Estudio de bienes de los miembros del Consejo de Administración.
8. Fotocopia por ambos lados de la cédula de identidad, de los miembros del Consejo de Administración.
9. Estudio Mercantil.
10. Estados financieros.
11. Estudios de fincas donde se va a llevar a cabo el plan de inversión.

Cualquier consulta sírvase llamar al 45-66-50.

Horario: De lunes a viernes de 8 am. a 4 pm.

Para tramitación legal con: Lic. Rodolfo Espinoza Q., en los altos de la Tienda Loren. - San Ramón - Alajuela.

.....ANEXO 9

MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL
FONDO ROTATIVO DE APOYO A LA MICRO EMPRESA
BANCO NACIONAL DE COSTA RICA - SECCION FIDUCIARIA
SOLICITUD DE CREDITO - FIDUCOMISO Nº 222

USAR LETRA A MAQUINA O DE MOLDE

Fecha _____ Lugar _____ Código _____
P C D AC OPD Número

DATOS PERSONALES

Primer Apellido Segundo Apellido Nombre Compl. Nº Céd. Edad

Teléfono: _____ Domicilio _____

Cónyuge: _____

Nombre y dirección de la Empresa: _____

Deudas Actuales _____ Acreedor _____ Saldo _____

Destino: _____

ACTIVIDAD Y TIPO DE PRODUCTO: _____

La producción es todo el año SI () NO () Por qué? _____

Empleados (Incluyendo titular) _____ Ing./Mes de la act. _____

Tiempo de fundada _____ años. Ha tenido problemas en los últimos años
SI () NO () Por qué _____

Condición local: Propio () Alquilado () Prestado ()

Explique: _____

Mantiene con el Banco Nacional:

Préstamo: NO () SI () Directo () Fianza () Sucursal o
Agencia _____

Cuenta de Ahorros: NO () SI (); Sucursal o Agencia _____

Plan de Inversión Destino y suma que empleara en cada rubro)

Capital del trabajo: _____

Maquinaria y Equipo: _____

Remodelación o ampliación de local: _____

TOTAL _____

Observaciones al Plan de Inversión: _____

Plazo ___ Meses, Período de gracia ___ Meses, Interés Anual ___%,
Cuota Mensual _____

GARANTIA OFRECIDA: Prendaria () Fiduciaria () Hipotecaria ()

Grado _____ Valor _____ Colones Responsabilidad: _____

Descripción: _____

FIADOR (1) _____
1er.Apellido 2do.Apellido Nombre Nº Cédula Edad

Estado Civil Nacionalidad Teléfono Ocupación

Dirección: _____

Con propiedades en la Provincia de _____ Lugar de Trabajo
Teléfono _____ Ingresos Mensuales
Colones. Procedencia de _____

FIADOR (2) _____
1er.Apellido 2do.Apellido Nombre Nº Cédula Edad

Estado Civil Nacionalidad Teléfono Ocupación

Dirección: _____

Si ofrece garantía hipotecaria indicar:

Propietario _____ inscrita en el partido de _____
Tomo _____ Folio _____ Asiento _____ Dirección _____

De aprobarse esta solicitud, Agencia del BNCR a pagar _____

Toda la información consignada en este formulario es cierta y completa según mi leal y saber y entender y tiene por objeto la obtención de un crédito. Por este medio los autorizo a solicitar información crediticia en el Sistema Bancario Nacional.

Firma del Solicitante _____ Firma del Asesor _____

MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL
 DEPARTAMENTO DE APOYO A LA MICRO EMPRESA
 PERFIL DEL SOLICITANTE

FECHA	ACTIVIDAD	P	C	D	AC	DPD	SOLIC.
Nombre: _____	Monto Solic.: _____						
Plazo: _____	Período de Gracia: _____	Int.: _____					
Determ. Act. (Col). _____	Cuentas x cobrar _____	Pasivo					
Terrenos y Edif. _____	Produc. Termin. _____	Cta. por pag.					
Maq. y equipo _____	Materia prima _____	(-de 2					
		ses) _____					
	Producto en proceso _____	Deudas a pa					
		gar _____					
Total act. fijos _____	Total Act. var. _____	Total _____					

CALCULO DE INGRESOS - EGRESOS POR MES

VENTAS ACTUALES	CANTIDAD	PRECIO	INGRESOS	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
				SUB-TOTAL
AUMENTO EN VENTAS (ESPERADO)				
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
				SUB-TOTAL
			TOTAL DE INGRESOS (1)	
COSTOS VARIABLES ACTUALES:				
MAT. PRIMAS	CANTIDAD	PRECIO	INGRESOS	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
				SUB-TOTAL
AUMENTOS EN COSTOS (ESPERADO)				
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
				SUB-TOTAL
		TOTAL COSTOS MAT. PRIMAS		
MANO DE OBRA	HORAS/MES	SAL./HR.	TOTAL	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
AUMENTOS EN MANO DE OBRA				
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
_____	_____	_____	_____	
				SUB-TOTAL
TOTAL COSTOS MANO OBRA D. _____				
TOTAL COSTOS VARIABLES (2) _____				

Costos Fijos

Alquileres _____	Sueldos _____
Prestaciones sociales _____	Transporte _____
Agua, Luz, Teléfono _____	Impuestos Municip. _____
Mantenimiento _____	Depreciación _____
Varios _____	

Total costos fijos (3) _____

Utilidad antes de impuestos _____

Utilidad más depreciación _____

- Aten. deudas / pagar _____
- Cuota a pagar _____ (Crédito solicitado)

Total de ingresos menos gastos _____

OBSERVACIONES

Capacidad de pago: (Explique resultado de Ingresos y Egresos):

Mercado (Oferta y Demanda):

Experiencia:

Solvencia Moral:

Descripción del local de trabajo y maquinaria:

Recomendación final:

Firma del Acedor:

*****ANEXO

MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL
FONDO ROTATIVO DE APOYO A LA MICRO EMPRESA
BANCO NACIONAL DE COSTA RICA - SECCION FIDUCIARIA
CARATULA DE CREDITO - FIDEICOMISO Nº 222

USAR LETRA A MAQUINA O DE MOLDE

Fecha _____ Lugar _____ Código _____
P C D AC OPD Número

DATOS PERSONALES

Primer Apellido _____ Segundo Apellido _____ Nombre Compl. _____ Nº Céd. _____ Edad _____

Teléfono: _____ Domicilio _____

Nombre y dirección de la Empresa: _____

Deudas Actuales _____ Acreedor _____ Saldo _____

Destino: _____

ACTIVIDAD Y TIPO DE PRODUCTO: _____

Activos _____ Valor _____

_____ Valor _____

Empleados (Incluyendo titular) _____ Ing./Mes de la act. _____

Tiempo de fundada _____ años. Ha tenido problemas en los últimos años

SI () NO () Por qué _____

Condición local: Propio () Alquilado () Prestado ()

Explique: _____

Plan de Inversión (Destino y suma que empleará en cada rubro)

Capital del trabajo: _____

Maquinaria y Equipo: _____

Remodelación o ampliación de local: _____

TOTAL _____

Observaciones al Plan de Inversión: _____

Plazo _____ Meses, Período de gracia _____ Meses, Interés Anual _____%,

Interés Moratorio Anual _____

Forma de entrega del dinero producto del crédito: _____

Forma de reintegro del dinero (de pago): _____

GARANTIA OFRECIDA: Prendaria () Fiduciaria () Hipotecaria ()

Grado _____ Valor _____ Colones Responsabilidad: _____

Descripción: _____

Propietario y citas inscripción de la propiedad que se ofrece en garantía: _____

FIADOR (1): _____
NOMBRE CEDULA

Salario por mes: _____ Con bienes _____

FIADOR (2): _____
NOMBRE CEDULA

Salario por mes: _____ Con bienes _____

Observaciones a la Garantía: _____

RECOMENDACIONES

Sobre Capacidad de pago, aumentos de ingresos, aspectos de mercado, garantía propuesta, solvencia moral.

NOMBRE DEL TRAMITADOR O ASESOR FIRMA

RESULTADO DE LA GESTION: Aprobada () Rechazada () Otro ()
Sesión _____ Artículo _____

Observaciones: _____

FIRMAS

Solicitud menor o igual a ¢ 50.000,00 aprobada por el gerente y el experto encargado del proyecto; según acuerdo N°7 de la sesión de crédito N°47 del 16 de agosto de 1988, basado en acuerdo de Junta Directiva de su sesión N° 62, acuerdo 11.

Solicitante:

Monto: ¢

Plazo:

Reintegro:

Garantía:

Inversión:

Requisitos:—El Comité de Crédito conoció y aprobó todos los atestamos requeridos para este tipo de crédito, además de que el mismo se regirá por los términos y condiciones contenidas en el reglamento existente que todas las partes declaran conocer y cumplir fielmente.

Acuerdo y

Clasificación: El Comité de Crédito acuerda aprobar en la forma de propuesta y la clasifica en préstamo a: plazo, sector, intereses del % pagaderos por intereses moratorios de 2%. INTERESES AJUSTABLES CADA SEIS MESES.

Forma de entrega: El producto del crédito deberá girarse mediante:

Otras condiciones: Este acuerdo caduca a los 40 días. Se informa a la Junta Directiva la cual tomará nota.

V. Bo. Gerente

V. Bo. Experto

CC: Archivo
/gfb

